

NEXI: PARTNERSHIP CON MICROSOFT PER GUIDARE LA DIGITALIZZAZIONE DELL'ECONOMIA EUROPEA

Attraverso un processo di cloud transformation nei pagamenti digitali e di innovative soluzioni di pagamento

- *Microsoft scelta da Nexi come preferred cloud provider dei servizi e delle soluzioni cloud Azure per la trasformazione delle proprie piattaforme e soluzioni e per il consolidamento dei Data Center in Europa, a partire dall'Italia.*
- *Nexi selezionata da Microsoft come uno dei principali provider di pagamenti digitali per l'e-commerce nei maggiori mercati europei.*
- *Nexi intende sviluppare, con Microsoft, soluzioni cloud e nell'ambito dei pagamenti digitali per gli Independent Software Vendor (ISV), collaborando per l'integrazione delle stesse soluzioni nel mercato, con una conseguente accelerazione del percorso di innovazione delle PMI europee.*
- *Nexi studierà la co-creazione con Microsoft di nuove soluzioni di pagamento cloud-native, i includendo anche casi d'uso relativi alle business solutions di Microsoft per accelerare ulteriormente l'innovazione e la digitalizzazione del mondo dei pagamenti*

Milano, 29 luglio 2022 – Nexi annuncia oggi una collaborazione strategica con **Microsoft** per l'innovazione dei pagamenti digitali e guidare la digitalizzazione di PMI, aziende, pubblica amministrazione e istituzioni finanziarie in diversi mercati europei attraverso soluzioni verticali a valore aggiunto capaci di rispondere a esigenze specifiche, come soluzioni *one-stop-to-digital* di facile adozione per le piccole imprese, infrastrutture di pagamento sicure e scalabili *cloud based* al servizio dei cittadini per gli enti pubblici, ottimizzazione delle operazioni di pagamento e di cassa per le aziende e la promozione di nuovi scenari *digital native* mirati ai clienti di istituzioni finanziarie.

Grazie all'accordo, Nexi è stata selezionata da Microsoft come uno dei principali provider di pagamenti digitali per l'e-commerce in Italia, Danimarca, Svezia e Norvegia. Nexi e Microsoft collaboreranno inoltre per incorporare le soluzioni di pagamento di Nexi nei servizi e nelle soluzioni Microsoft Cloud.

Nexi si avvarrà delle soluzioni cloud Azure di Microsoft per accelerare la trasformazione delle proprie piattaforme e per portare ulteriore dinamicità nell'innovazione dell'infrastruttura IT, facendo leva sulla modernizzazione e sul consolidamento dei data center. Entrambe le aziende hanno espresso l'intenzione di collaborare attivamente per guidare l'adozione su vasta scala delle soluzioni congiunte da parte del mercato e di creare insieme nuovi prodotti in grado di mettere a frutto le rispettive aree di competenza.

"La partnership strategica con Microsoft è la dimostrazione della forza dell'unione di competenze a carattere fortemente locale nel settore dei pagamenti con una dimensione europea" – ha affermato Paolo Bertoluzzo, CEO del Gruppo Nexi - "Siamo orgogliosi di poter supportare un player globale come Microsoft nell'aumentare la presenza locale in

mercati strategici attraverso le nostre soluzioni di pagamento digitale. E' una testimonianza concreta della nostra capacità di unire scala europea, soluzioni best-in-class e profonda conoscenza dei contesti locali. Riteniamo che l'investimento congiunto in questa partnership potrà accelerare la digitalizzazione dei pagamenti in Europa e la nostra cloud transformation. L'accordo tra Microsoft e Nexi, soprattutto, consentirà a PMI, aziende, pubblica amministrazione e istituzioni finanziarie di poter contare su soluzioni innovative e su maggiore flessibilità ed efficienza. Sfruttando anche le funzionalità di Azure, Nexi potrà inoltre accelerare l'integrazione delle funzionalità di pagamento nelle piattaforme software e diventare così il preferred payment partner degli ISV".

*"L'innovazione dei pagamenti digitali consente esperienze più semplici e frictionless per i clienti, a vantaggio di istituzioni finanziarie, aziende e consumatori. Nexi sfrutterà l'infrastruttura cloud sicura e l'ecosistema di partner di Microsoft per estendere le proprie soluzioni di pagamento digitale ai mercati europei. Oltre ai vantaggi per gli utenti finali, vedo il potenziale di questa diffusione per promuovere l'innovazione nel settore, creando nuove opportunità per ISV e startup. Anche Microsoft beneficerà delle capacità e delle soluzioni Nexi per il proprio e-commerce in diversi mercati europei", ha dichiarato **Ralph Haupter, Presidente Microsoft EMEA.***

Aspetti chiave della collaborazione:

- **Nexi ha scelto Microsoft come *preferred cloud provider* per i servizi e le soluzioni cloud Azure** nel percorso di trasformazione delle proprie piattaforme e dei propri data center. Le competenze esclusive (o uniche) di Microsoft aiuteranno Nexi a migliorare ulteriormente il livello di efficienza e di dinamicità dell'innovazione, mantenendo al contempo i migliori livelli di servizio e più alti standard di cybersecurity e protezione dei dati. Quando disponibili, Nexi si avvarrà dei servizi del Cloud Datacenter del nord Italia .
- **Microsoft ha selezionato Nexi come uno dei principali fornitori di servizi di pagamento per le attività online nei maggiori mercati europei.** Le soluzioni digitali PSP e di incasso della PayTech saranno integrate nelle *digital properties* di Microsoft, concentrandosi inizialmente su quattro Paesi europei (Italia, Danimarca, Svezia e Norvegia) con possibilità di futura espansione in altri mercati. Ciò consentirà a Microsoft di sfruttare al meglio lo straordinario connubio tra scala europea e vasta esperienza a livello locale di Nexi.
- **Nexi e Microsoft intendono collaborare nell'integrazione delle funzionalità di pagamento nelle soluzioni Microsoft e di un go-to-market congiunto verso gli Independent Software Vendor (ISV) al fine di realizzare scenari verticali e casi d'uso rilevanti per le aziende e le realtà che operano nei mercati di interesse.** Microsoft ha espresso la volontà di esplorare l'integrazione nei propri prodotti e servizi delle payment API di Nexi direttamente o indirettamente attraverso i servizi Microsoft Cloud e/o i Marketplace. Le due società intendono lanciare una proposta congiunta verso ISV, Software Company e Startup, focalizzandosi in una prima fase sul **mercato italiano** per poi estendere nel tempo l'offerta ad altri mercati europei. La partnership intende inoltre concentrarsi su una stretta collaborazione in iniziative congiunte di marketing e comunicazione in relazione all'offerta di servizi a valore aggiunto e soluzioni ISV

dedicate al segmento delle PMI secondo un approccio one-stop-to-digital, comprese attività di *partner evangelization*, di supporto dedicato e di formazione degli sviluppatori volte a facilitare lo sviluppo e l'adozione di opportunità di trasformazione digitale, con conseguente accelerazione di una crescita sostenibile.

- **Microsoft e Nexi intendono collaborare per creare soluzioni e servizi congiunti**, comprese proposte per le PMI e per il mondo corporate, integrando le soluzioni di Nexi nei servizi e nelle soluzioni cloud di Microsoft.

Nexi

Nexi è la PayTech europea, presente in mercati europei ad alta crescita, attraenti e in paesi tecnologicamente avanzati. Quotata all'Euronext Milan, Nexi ha la scala, la portata geografica e le capacità per guidare la transizione verso un'Europa senza contanti. Grazie al suo portafoglio di prodotti innovativi, competenze e-commerce e soluzioni specifiche per il settore, Nexi è in grado di fornire un supporto flessibile per l'economia digitale e l'intero ecosistema dei pagamenti a livello globale attraverso una vasta gamma di canali e metodi di pagamento diversi. La piattaforma tecnologica di Nexi e le competenze professionali best-in-class nel settore, consentono alla società di operare al meglio in tre segmenti di mercato: Merchant Services & Solutions, Cards & Digital Payments e Digital Banking & Corporate Solutions. Nexi investe costantemente in tecnologia e innovazione, concentrandosi su due principi fondamentali: soddisfare, insieme alle proprie Banche partner, le esigenze dei propri clienti e creare per loro nuove opportunità commerciali. Nexi è impegnata a sostenere le persone e le imprese di tutte le dimensioni, trasformando il modo in cui le persone pagano e le imprese accettano i pagamenti, offrendo ai clienti le soluzioni più innovative e affidabili per consentire loro di servire meglio i loro clienti e di crescere. Questo è il modo in cui Nexi promuove il progresso a beneficio di tutti: semplificando i pagamenti e consentendo alle persone e alle imprese di costruire relazioni più strette e crescere insieme. www.nexi.it www.nexigroup.com

Nexi - External Communication & Media Relations

Daniele de Sanctis

daniele.desanctis@nexigroup.com
Mobile: +39 346/015.1000

Søren Winge

soeren.winge@nexigroup.com
Mobile: +45 29 48 26 35

Matteo Abbondanza

matteo.abbondanza@nexigroup.com
Mobile: +39.348/406.8858

Valentina Piana

valentina.piana@nexigroup.com
Mobile: +39.342/046.7761

Nexi - Investor Relations

Stefania Mantegazza

stefania.mantegazza@nexigroup.com
Mobile: +39.335/580.5703
Direct: +39 02/3488.8216