

# 私营部门战略

---

本文件记录了理事会在决议B.32/06, (d)段中通过的政策。该政策已在GCF/B.32/06号文件中送交董事会，供其在B.32中审议。该文件题为“审查初始私营部门融资模式和私营部门战略”。

在 B.32 通过的所有决定和文件都可以在文件中找到 GCF/B.32/15标题为“董事会决议 - 董事会第三十二次会议，2022年5月16日至19日”。



GREEN  
CLIMATE  
FUND

1. 根据治理工具（第3段）和决议B.04/08, 决定私营部门贷款设施 (PSF) 将解决私营部门投资适应和减缓活动的障碍。GCF 私营部门战略的目标是以完全符合国家驱动的方法的方式促进私营气候融资, 以满足发展中国家的需求和 USP 的目标。这一目标将推进巴黎协定的目标, 并解决独立评估股将 GCF 定位为高风险基金的建议, 从而促进对变革性适应和减缓项目的投资。<sup>1</sup>
2. 自成立以来, GCF 私营部门投资组合已向 GCF 资源投资 34.186 亿美元, 并额外筹集了 111.268 亿美元的共同供资。GCF 在其加速阶段的私营部门投资组合中有很很大一部分以减缓气候变化特别是可再生能源项目为导向, 并由优先债务提供资金。然而, 在过去的 12 个月中, 适应和使用其他金融工具的趋势令人欣慰, 展示出该战略的潜力所在。
3. GCF 早期私营部门的经验以及合作伙伴的投入, 包括直接获取资金实体 (DAEs), 显示了对超越减缓行动的气候行动的巨大需求, 包括本土创新、有弹性的基础设施、基于生态系统的方法和新资产类别。GCF 独特的以国家为中心的商业模式和伙伴关系模式, 使其能够很好地帮助提高国内资本市场、地方金融机构和企业 (包括中小微企业) 的能力, 以吸引大规模的融资, 以减缓和适应气候影响。
4. GCF 的私营部门战略符合其解决扩大私人气候融资障碍的工作方式, 并与 USP (第22段) 相一致。私营部门战略采取四管齐下的方法, 如下文第6至18段所述, 每一项都针对四项障碍之一。
5. 该方法的基础是满足治理工具和董事会政策规定的优先事项, 特别是在主题和地域平衡方面; 优先考虑《联合国气候变化框架公约》下特别容易受到气候变化不利影响的发展中国家, 包括最不发达国家、小岛屿发展中国家和非洲国家; 特别关注适应活动; 促进发展中国家当地私营部门行为者的参与, 包括中小型企业和当地金融中介机构; 以及释放大规模的私人资金, 包括来自机构投资者投资者的资金。根据决议B.04/08, GCF 寻求有效的解决方案, 在不造成市场扭曲或排挤私人资本的情况下发展气候市场。确保与土著人民、性别、环境和社会保障相关的 GCF 政策的实施也被纳入 GCF 投资方法的主流。
6. 下文讨论了私营部门战略的四个方面。
7. **为气候和经济增长相结合的活动营造有利的投资环境。**需要透明、长期和明确的政策和法规, 将低排放和气候适应型增长的积极外部性内部化, 以降低发展中国家的投资风险。GCF 私营部门战略的第一个方面以决策B.04/08为基础, 目的是加强准备和有利环境, 以根据国家的需要推动在减缓和适应气候变化方面的私人投资 (国内和国际资本)。
8. GCF 是发展国家气候行动能力的最大国际赠款援助来源。通过其基于赠款的准备度和筹备支持计划

---

<sup>1</sup>独立评估单位。2021年。对绿色气候基金对私营部门的方法的独立评估：最终报告。

(准备计划)，GCF 将进一步支持 NDA、国家和地方实体制定长期气候投资路线图、绿色投资计划和政策，以针对气候行动的私人投资，最大限度地提高减缓、适应和可持续发展之间的共同利益。

9. 私营部门参与者的参与，特别是在地方层面的参与，对于实现发展中国家的国家气候目标至关重要。<sup>2</sup> 为促进与私营部门的合作，提交给 GCF 的准备计划提案将帮助参与金融和投资的国家行为体（包括 NDA）制定政策和战略，例如碳定价、综合气候和绿色金融路线图、气候风险披露、重视气候行动的积极外部性，并根据当地情况制定适当的私营部门投资战略。

10. **加速商业模式、金融工具和气候技术的创新。** 国际能源署预计，到 2050 年实现净零排放所需的所有减排量中，有一半必须来自尚未商业化的技术。<sup>3</sup> 技术创新对于扩大发展中国家的适应规模至关重要，特别是《气候公约》下特别容易受到气候变化不利影响的、包括最不发达国家、小岛屿发展中国家和非洲国家。根据 UNFCCC，在估计的 70 个气候技术孵化器和加速器中，只有 25 个位于发展中国家。<sup>4</sup> 除了技术创新之外，还有一个巨大的机会，即扩大对本土的、符合发展中国家实际情况的商业模式创新的投资。

11. 《巴黎协定》第 10 条指出了加速创新对于全球长期应对气候变化的重要性。在这方面，COP 通过决议 7/CP.21，邀请 GCF 董事会考虑提供支持的方式，以促进获得无害环境技术，并开展合作研发以使发展中国家能够加强其气候行动。<sup>5</sup> 董事会决议 B.18/03 要求秘书处制定征求建议书 (RFP) 的职权范围，以支持气候技术孵化器和加速器。然而，迄今为止批准的 RFP 尚未发挥其潜力，因为缺乏灵活且具有成本效益的流程帮助私营部门非认可实体来获得 GCF 融资，从而示范或扩大单个优秀项目。随着董事会第三十一次会议 (B.31) 批准更新的认证框架，其中包括在 2023 年推出新的具体项目评估方法 (PSAA)，GCF 的私营部门战略已做好准备，为发展中国家的私营企业家加速融资。

12. 私营部门战略还将支持发展高质量的公私创新生态系统，以推动发展中国家的气候创新。这种生态系统帮助发展中国家的国内企业家，特别是最不发达国家、小岛屿发展中国家和非洲国家的企业家，通过连接世界一流的技术专长、数据和信息，构思、定制和测试与其当地情况相关的新型气候技术和商业模式，以及市场准入。<sup>6</sup> 根据关于与 UNFCCC 技术执行委员会持续合作的决议 B.18/03，GCF 还通过支持发展中国家开展技术需求评估和制定国家气候技术框架来帮助培育此类生态系统。技术需求评估使

<sup>2</sup> 依据治理工具和决议 B.04/08.

<sup>3</sup> 见 <https://www.iea.org/reports/net-zero-by-2050>.

<sup>4</sup> 联合国气候变化框架公约。2018 年。气候技术孵化器和加速器。

<sup>5</sup> UNFCCC 决议 7/CP.21.

<sup>6</sup> Mazzucato M. 2015. The Entrepreneurial State: Debunking Public vs. Private Sector Myths.

发展中国家确定高优先级部门并确定这些部门内的**减缓和适应技术**。

13. 还需要更多地获得早期风险资本，以支持气候技术企业和加速发展中国家的气候创新。发展中国家的早期和风险资本投资者很少，特别是在适应技术方面。这些投资者不太可能支持气候技术，因为它们的前期资本要求高、投资回收期更长，且与扩大规模**相关**的不确定性更大。GCF 为试点新技术、商业模式、金融工具和实践提供技术支持和早期融资，以**帮助国内创新者建立概念验证，并开展低排放和气候适应型发展环境下的可行的产品和服务企业**。发展阶段对企业家来说**至关重要**，因为在这个阶段，他们在参与个人股权并承担沉没成本和成本超支等风险时特别容易受到影响。

14. **降低市场创造投资的风险，容纳私人气候融资**。根据国家所有权的原则和董事会批准的政策，GCF 的私营部门战略将提高地方金融机构、私营项目**开发商**和包括中小微企业在内的企业在气候行动中吸引私人资本的能力。GCF 具有独特的优势，可以利用其广泛的金融工具（赠款、优惠债务、担保和股权）来**开发适合用途的混合金融工具**，以支持资本大规模流向发展中国家。通过将公共资源与私人融资相结合，对于私营部门参与者，GCF 投资有助于降低其在新兴市场推广成功的气候解决方案、展示其商业可行性时所面临的高风险，无论是感知的还是真实的。如果成功，混合融资结构将建立良好的往绩记录，使金融从业者能够重新评估特定类别的气候资产的风险，如弹性基础设施、主题气候债券等，从而实现市场驱动的传播和广泛采用。

15. GCF 还继续使用混合融资，使国内 MSME 在满足国家气候行动优先事项方面发挥更重要的作用。值得注意的是，GCF 通过国内金融机构为参与气候行动的中小微企业推广信贷额度、循环基金和新的保险工具。

16. 展望未来，私营部门战略将在其当前私营部门投资组合中成功的融资模式的基础上，通过关注新的资产类别来扩大其适应投资组合，以满足特别容易受到气候变化不利影响的国家的紧迫和直接需求，包括最不发达国家、小岛屿发展中国家和非洲国家，例如结合灰色和绿色基础设施以及跨领域项目的气候适应型基础设施。GCF 将利用其独特的与资本**无关**的融资能力和各种**国内外合作伙伴网络**的召集力，鼓励慈善机构、企业和其他**影响力投资者**共同投资发展中国家气候适应的大规模气候平台（通过使用 PSAA、AE 或其他现有模式）。

17. **加强国内和区域金融机构，扩大私人气候融资规模**。国内和区域金融机构（公共和商业）在提供融资渠道以扩大气候投资的采用方面发挥着核心作用，并取得了成功的记录。GCF 通过**两种**方式加强国内和区域私人金融机构促进私人气候融资的能力：

- (a) 直接方式，通过共同资助私营部门的项目和方案。GCF 通过国内和地区的私人金融 AE 投资于项目和方案。
- (b) 间接方式，通过支持公共**开发银行**，后者反过来资助国内和区域私人金融机构增加气候投资，包括扩大绿色信贷额度。有近 260 家公共**开发银行**

(包括区域和国家开发银行)，代表着5万亿美元资产，每年有能力提供超过4000亿美元的气候融资。将其投资能力或杠杆效应增加一倍就足以弥补气候基础设施投资缺口。

18. 通过发行绿色债券或其他主题气候债券（如蓝色债券、过渡债券等），增加国家开发银行进入国内、区域和国际资本市场的机会，也可能成为此类银行缩小气候融资缺口的契机。然而，只有58家国家开发银行进入国际资本市场将其业务资本化。2020年发行的3050亿美元绿色债券中，只有89亿美元（或3%）来自发展中国家（不包括中国）。此外，发展中国家绿色债券发行总量在过去三年中一直在减少。<sup>7</sup>

19. GCF与合作伙伴一起，通过私营部门战略将支持发展中国家发行绿色债券和绿色资产支持证券，并开发新的融资设施和工具，例如气候适应型债券。发行绿色债券和绿色资产支持证券需要有一个受监管的市场，发行人需要满足一定的金融产品上市标准。政府可以利用GCF赠款援助来做好其证券交易所的债券上市准备。

### 前进之路

20. 为了实施上述四管齐下的战略，并反映IRM期间的积极趋势和需要改进的领域，已确定如下五种前进方式，以推进USP中设定的私营部门目标和设定的投资组合目标。

21. **加强私营部门对制定和实施国家自主贡献、国家行动方案和长期气候战略的贡献。**准备计划的经验表明，政府和私营部门之间为促进私营部门在制定和实施国家自主贡献、国家行动方案和长期气候战略中的作用而进行的合作是有限的，而且杠杆作用不足。准备计划下的提案数量

与私营部门的目标接触——第一阶段准备就绪的80个国家和第二阶段的22项提案——与其他目标准备结果相比，所占份额相对较低。

22. 私营部门已经注意到，由于缺乏对NDC和NAP的投资计划，其对实现NDC雄心的参与受到限制。作为国家转变发展轨迹、从而将全球变暖限制在1.5°C的愿景，NDC通常被设计为国家气候优先事项的政策信号，而不是可融资的投资项目组合。尽管许多国家已将与实施其NDC和类似战略相关的融资需求估计值纳入其中，但只有少数国家制定了考虑所有可用资金来源的气候投资计划或气候融资战略。原因之一是缺乏工具和方法。

23. GCF将利用其准备计划来促进政府和私营部门之间的联系，并增加私营部门对实现国家气候目标的贡献。独立评估股对GCF对私营部门的方法的独立评估也强调需要更好地整合私营部门

---

<sup>7</sup> GCF和国际发展金融俱乐部。2020年。绿色气候基金和国际发展金融俱乐部：一个战略联盟，以实现公共开发银行在为绿色和气候适应型转型融资方面的全部潜力。

部门纳入国家进程，以便在 GCF 计划方面进行更好的合作，这是促进国家自主权的关键促成因素。特别是，GCF 将支持发展中国家，包括通过 NDA，将 NDC、NAP 和长期气候战略转化为投资计划，以 (i) 调整、组合和排序来自公共和私营部门的多个国际和国内资金来源；(ii) 解决政策和监管差距，以提高 NDC 项目管道的可融资性；(iii) 确定在不增加主权债务的同时促进私人资金并增加获得长期可负担的融资的金融机制。

24. 根据国家所有权的原则，准备计划和 PPF 还将加强 NDA、联络点、DAE 和当地私营部门参与者的能力，以更好地量化气候风险并发现气候友好型商业机会。GCF 正在与两个全球联盟合作开发新的估值和标签方法，以更好地评估 LECR 投资的风险回报情况。这些方法的目标是加速创建新的气候友好型资产类别，例如适应气候变化的基础设施，并使发展中国家能够吸引与其 NDC 和 NAP 相一致的私人投资。发展中国家对这些方法进行试点的初步反应非常积极。

25. 利用认证流程的改进，包括具体项目评估方法，并加强 GCF 与非认证实体的合作。为了在其规划目标中进行权衡取舍，GCF 要求私营部门 AE 的一部分，尤其是 DAE，使用具有高催化影响的金融工具，向董事会提出大规模的适应融资提案，供其考虑。还需要有能力推进与气候技术和创新相关的 GCF 任务的 AE，并且在未来的 GCF 认证工作中也应优先考虑。

26. 为了补充其核心认证流程，GCF 还依靠 RFP 来加速变革性私营部门项目的发起和发展。然而，由于缺乏对非认可实体的快速认可程序，以及 AE 与其合作意愿的低落，RFP 未能充分发挥其潜力。董事会最近在更新的认证框架内批准的 PSAA 模式，将为私营部门与 GCF 就气候创新和促进发展中国家大规模适应融资等战略优先事项开展合作提供更可行的途径。虽然 PSAA 的详细实施计划仍在制定中，但秘书处预计将对在 PSAA 模式下提出建议的实体进行内部尽职调查，大大减少认证的处理时间，并改善无法完成完整认证程序的地方实体的融资渠道。秘书处还将为认证制定目标服务标准，以提高认证过程的效率，提升合作伙伴的体验。

27. 在 IRM 期间，GCF 主要作为联合出资人，为提交董事会审议的项目和方案提供二级尽职调查。越来越多的发展中国家和 AE 要求 GCF 扮演共同投资者和召集人的角色。这一角色充分利用了 GCF 作为拥有 200 多个交付伙伴的气候融资中心的独特比较优势，以及部署一套独特的赠款和非赠款工具以补充其合作伙伴的融资方式的能力。这样，GCF 就能够促进大型机构投资者融资，包括养老基金、保险公司、主权财富基金和资产管理公司。这些投资者表达了与 GCF 合作的强烈兴趣，但将认证过程视作障碍。

28. 为了创造所需的带宽以增加 GCF 与私营部门实体的合作，PSF 将专注于全球、区域和国家层面的私人投资者，包括机构投资者、商业银行、股权和债务基金、影响力投资者和

保险公司，只有在涉及私营部门发展或作为共同投资者时才与发展金融机构进行战略合作。

29. **探索扩大担保和股权使用的新模式，加强 GCF 支持，缩小保险保障缺口，降低 DAE 的外汇风险。** 全球趋势凸显了担保和股权比任何其他工具都具有动员更多资本的潜力，因为它们以更低的成本和更长的期限扩大了发展中国家进入资本市场的机会。<sup>8</sup> GCF 在新形式混合融资方面的初步经验与这些全球趋势一致，并且似乎也表明这些工具在促进大规模私人融资适应方面的巨大潜力，包括在最不发达国家、小岛屿发展中国家和非洲国家。这些国家历史上获得的私人投资最少。

30. 迄今为止，GCF 对股权的投资仅限于集合基金。根据其支持变革性变革的使命，GCF 将继续投资于集合基金，并以股权作为补充，投资于新的创新金融结构，以推进商业模式和技术。早期金融工具或计划通常利用创新来提供新型产品或服务，通常采用直接面向消费者或其他的创新分销渠道。此类举措可以成为一种催化方式，试行新的解决方案，创造往绩记录，并增加从大规模投资中创造低排放和气候适应性市场的可能性。

31. GCF 能够在 GCF-1 中迅速建立其股权投资组合。然而，由于缺乏信用评级，其以相应方式使用担保的能力受到限制。为了解决这一障碍，GCF 将通过与绿色担保公司合作，探索在没有评级的情况下以更有效的方式进行担保的选项。这可能包括将担保产品构建为循环基金，部分资金来自初始赠款，并从服务用户支付的费用中获得额外收入。担保基金的收益可用于担保或保障项目的特定要素（例如节能担保）。对电力购买协议 (PPA)<sup>9</sup> 和差价合约 (CfD)<sup>10</sup> 的具体合同担保也可以构建为转移风险并激励项目开发者的投资。这些开发者通常要承担高昂的资本支出前期成本和较长的投资回报周期。<sup>11</sup>

32. 当 GCF 共同资助涉及股权和担保的活动时，其资源在项目 and 每个单独的投资水平上都得到了利用。作为一家不断学习的机构，GCF 将监控使用担保和股权的杠杆率，以确认跨地域和主题领域的每个单独投资水平的催化影响。吸取的经验教训将用于为未来的项目发起和开发工作提供信息。

33. 发展中国家的保险保障缺口很大，最容易受到气候变化影响的人群是最无力负担保险的。通过一系列工具，包括参数保险、保险支持的社会保障和基于免责赔偿的产品，增加保险覆盖面可以将最贫穷国家的损失减少多达 25%。<sup>12</sup>

34. 对 GCF 支持具有保险部分的项目的需求不断增长。这与 COP 26 对 GCF 的指导一致。该指导强调了 GCF 通过一套多样化的金融工具应对气候风险的重要性，包括

<sup>8</sup> 经济合作与发展组织。2021年。在发展中国家扩大绿色、社会、可持续发展和与可持续发展相关的债券发行。

<sup>9</sup> 购电协议是买方或“承购人”与私有电力公司生产者之间的合同。

<sup>10</sup> 差价合同是例如发电商和低碳合同公司之间为确定能源定价而签订的长期合同。

<sup>11</sup> 气候金融顾问。2020年。审查 GCF 金融工具的财务条款和条件

<sup>12</sup> 见 RMS - 执行摘要。

参数保险。迄今为止，与 GCF 保险相关的大部分工作都支持保险计划的设计、为保险产品提供气候信息以及通过降低与天气相关的冲击的基差风险来发展保险市场

35. 然而，经验表明，为最弱势群体扩大保险规模，受到以可持续方式支付保险的能力，以及创建可持续市场的保险供应商供应有限的限制。现在出现了新的机遇。新的气候保险产品，包括参数保险（也称为基于事件的保险或基于指数的保险）；农作物保险和能源绩效保险越来越显示出它们为自然灾害提供保障和增强最脆弱群体的复原力的潜力。保险业的金融科技（“fintech”）<sup>13</sup> 也在创造带来一系列益处的往绩记录，包括提高效率、降低成本、改进风险评估和卓越的客户体验。此外，用于保护沿海资产、生计和生物多样性的红树林和珊瑚礁保险等新的风险金融工具正在进入市场。<sup>14</sup>

36. GCF 将在其现有模式下扩展其与保险相关的现有工作。例如，GCF 可以通过准备计划和 PPF 提供赠款资金，以设计和试验新的保险产品，特别是天气指数保险，并投资于新的小额保险公司，为弱势借款人提供能够负担的产品。凭借其在扩大对担保的支持方面克服挑战的经验，GCF 将探索与保险公司合作的机会，以可持续的方式提供保险产品，并深化发展中国家的保险市场。作为 USP 能力审查的后续行动，秘书处将加强其在该领域的技术能力。虽然在许多情况下保险可以成为一种有效的风险管理工具，但高残留气候风险可能使当地居民无法负担保险费。因此，GCF 将继续关注事前风险降低，包括使用早期预警系统。

37. 私营部门战略将利用 GCF 正在进行的关于当地货币融资的其他工作，<sup>15</sup> 以改善全球合作框架对 DAE 和 MSME 的支持，并减少外国投资者的汇率风险。DAE 注意到，为了将 GCF 优惠性传递到下游，他们被迫承担了外汇风险。然而，他们的资本结构将无法长期维持这种风险敞口。同样，MSME 也受到外汇风险敞口的负面影响。例如，在撒哈拉以南的非洲，能源服务公司以硬通货为其技术融资，但以当地货币收取服务费。如果后者贬值，这些商业模式将面临重大风险，而本币融资可以减轻这些风险。本币贷款对于深化当地资本市场和通过提高债务可预测性来提高债务可持续性也至关重要。到目前为止，只有两个供资提案使用 GCF 优惠性来购买货币掉期并降低货币波动的风险敞口。然而，这些对冲是可能的，因为这些国家拥有流动性相对较强、相对发达的资本市场，但在流动性较低且资本市场欠发达的前沿市场是不可行的。

38. 条款和条件可以更明确地定义和详细说明优惠和对冲成本之间的潜在权衡，让 AE 可以转移收到的部分优惠以支付对冲成本或购买货币掉期。通常，资本市场越发达，流动性、掉期交易对手和期限的数量就越多，因此对冲安排的选择权就越高，对冲成本就越低（这可能意味着较低的优惠性

<sup>13</sup> “金融科技”被定义为利用技术和创新来改善金融活动。

<sup>14</sup> UNDP。2021 年。UNDP 保险和风险融资机制。可在 <https://irff.undp.org/sites/default/files/2021-12/irff-brochure-updated-nov-12.pdf> 查阅

<sup>15</sup> 由董事会投资委员会下的 GCF 风险管理和合规办公室制定。



是必要的)。另一方面, 资本市场越不发达, 某些产品无法获得或风险太大从而价格更高的可能性就越高(这可能证明更高水平的优惠是合理的)。这种情况需要根据具体情况和项目的优点加以解决, 例如考察借款人是否需要更低成本的流动性, 或保护还款免受货币波动的影响。<sup>16</sup>

39. 随着 GCF 私营部门投资组合继续从优惠债务转向影响更大的金融工具和模式, 风险管理变得越来越重要。GCF 将在现有稳健的风险管理体系基础上进一步加强风险管理能力。GCF 在风险管理方面具有比较优势, 因为它提供了两个级别的尽职调查: 一级尽职调查和评估由 NDA 和 AE 进行, 二级尽职调查和评估由秘书处进行。<sup>17</sup>

40. **开发创新的金融工具, 在不增加债务负担的情况下促进发展中国家获得私人气候融资。**2019 年冠状病毒病 (COVID-19) 大流行的影响对发展中国家尤其具有破坏性, 并加剧了缩小气候资金缺口的挑战。振兴经济和应对大流行影响的努力导致主权债务急剧增加, 新兴经济体估计为 23.6%, 低收入国家为 14.6%。<sup>18</sup> 在最贫穷的国家中, 处于债务困境或面临债务困境高风险的国家比例从 2019 年的 50% 攀升至 2021 年 1 月的 55%。<sup>19</sup> 受影响最严重的国家既没有深厚的国内金融市场, 也没有多余的储蓄来克服这些挑战。信用评级下降导致利率上升。这增加了新债务的成本, 进一步加重了财政预算的负担, 并削弱了其作为气候行动提供资金的能力。缩小气候融资差距, 确保发展中国家从疫情中恢复到具有气候复原力的状态, 需要利用公共资源来催化私人融资, 特别是利用不会增加其债务负担的金融工具。

41. 新冠疫情导致需要适应性管理的 GCF 项目数量显著增加。特别是由于缺乏融资渠道, 项目在满足共同融资要求方面遇到了挑战。由于旅行限制和封锁、供应链瓶颈和流动性限制, 许多项目报告实施活动放缓, 导致支出率也有所下降。

42. GCF 将在其现有工作的基础上, 支持希望利用非常规债务工具促进私人气候融资的发展中国家。通过其准备计划, GCF 正在协助几个国家探索国家气候融资工具的潜力, 例如绿色银行或信托基金

43. **制定并实施私人外联计划, 以推进私营部门战略的实施。**继续实施 GCF 私营部门战略并推出新的规划和融资模式将需要国家 GCF 合作伙伴和私营部门更多地参与。根据 USP 第 23(f) 段, 秘书处制定了私营部门外联计划, 载于附件 II, 供董事会审议。外联计划概述了与私营部门建立牢固伙伴关系的方法:

---

<sup>16</sup> 如上文脚注 35。

<sup>17</sup> 有关 GCF 投资组合风险管理方法的更多详细信息, 请参见 <https://www.greencclimate.fund/sites/default/files/document/gcf-b17-12.pdf>。

<sup>18</sup> 见 [https://www.imf.org/external/datamapper/G\\_XWDG\\_G01\\_GDP\\_PT@FM/ADVEC/FM\\_EMG/FM\\_LIDC](https://www.imf.org/external/datamapper/G_XWDG_G01_GDP_PT@FM/ADVEC/FM_EMG/FM_LIDC)。

<sup>19</sup> 世界银行 低收入国家债务可持续性框架数据库。

- (a) 与发展中国家接触，包括 NDA 和负责金融和投资的部委，以增强他们对 GCF 私营部门战略及其对国家投资重点的价值的理解；
- (b) 让包括商业银行、地方金融机构、资本市场参与者和企业在内的国内私营部门参与者更多地参与 GCF 资助的活动，并作为潜在的 PSAA 项目；
- (c) 与更广泛的国际和国内私营部门实体网络合作，为发展中国家扩大私人气候融资；
- (d) 参与全球和区域领导倡议和网络，分享 GCF 知识和经验，并从外部学习；以及
- (e) 利用 GCF 召集力促进发展中国家与私营部门之间的创新伙伴关系。

这份文件由英文翻译成中文。本文件的英文版本应为本文件的权威版本。如本文件的英文版本与任何翻译版本之间存在冲突，应以英文版本为准。

This document was translated from English. The English version of this document shall be the authoritative version of this document for all purposes. In the event of a conflict between the English version and any translation of this document, the English version shall prevail.

