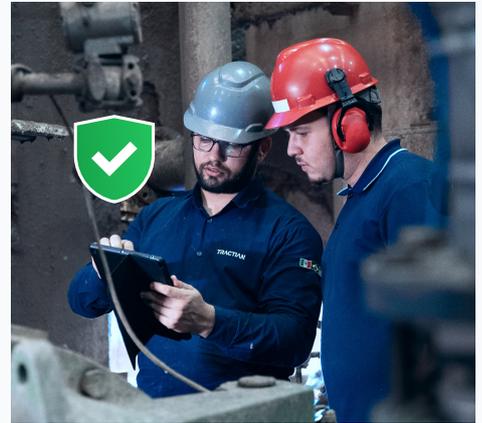


IMPLEMENTACIÓN EN CAMPO

Conoce nuestro ciclo de ventas

Nuestro enfoque de implementación es muy práctico. Desde la firma del acuerdo hasta el trabajo de nuestros ingenieros de campo, garantizamos una integración fluida en sus instalaciones y con un sistema listo para funcionar: lo único que tiene que hacer es empezar a utilizarlo.

Necesitamos un compromiso anual, un proyecto piloto de 12 meses. ¿Por qué? Este método riguroso y validado le concede suficiente tiempo tanto a nuestro sistema como a nuestros clientes para garantizar la adopción del usuario, evaluar el rendimiento y demostrar los resultados.



¿Por qué debes sospechar de las pruebas gratuita?

Los periodos de prueba breves de 30 días no son una opción inteligente: en la mayoría de los casos, se trata de tácticas de engaño diseñadas para engancharte durante un mes y comprometerte a largo plazo.

Conducir pruebas reales y comprobar resultados lleva su tiempo. Un mes no es tiempo suficiente para instalar los sensores y asegurarse de que los técnicos los utilizan, y mucho menos para demostrar que funcionan eficazmente.

Piénsalo como el matrimonio: no decidirías con quién te casas en 30 días. Lo mismo debería ocurrir al considerar un socio comercial que se encargue de sus operaciones.

Lee la letra pequeña y planifica bien el presupuesto, aunque el proyecto piloto empiece con menos sensores.

Para mayor información, visita tractian.com o contacta a nuestro equipo de soporte.