

**PESQUISA - DESAFIOS E OPORTUNIDADES DO  
EMPREENDEDORISMO FEMININO NA BAHIA**

# METODOLOGIA

ITEM	DESCRIÇÃO
TIPO DE PESQUISA	QUANTITATIVA
OBJETIVO	ENTENDER OS DESAFIOS E OPORTUNIDADES DO EMPREENDEDORISMO FEMININO, PARA QUE SE POSSA OFERTAR CAPACITAÇÕES, TREINAMENTOS, CONSULTORIAS E SERVIÇOS QUE ESTEJAM CONECTADOS AS REAIS NECESSIDADES DAS MULHERES EMPREENDEDORAS.
APLICAÇÃO	QUESTIONÁRIO ON-LINE (FERRAMENTA SURVEY MONKEY)
PERÍODO DE REALIZAÇÃO	03/04/2023 A 10/04/2023
PÚBLICO	MULHERES EMPREENDEDORAS
UNIVERSO: 13.932	AMOSTRA REALIZADA: 803 RESPONDENTES
GRAU DE CONFIANÇA	O INTERVALO DE CONFIANÇA É DE 99%
MARGEM DE ERRO	A MARGEM DE ERRO É DE 5%

# PRINCIPAIS RESULTADOS

- **49%** das respondentes tem uma empresa do tipo MEI - Microempreendedora Individual;
- **44%** das mulheres entrevistadas possuem o negócio por mais de 5 anos;
- Comércio é o setor de atividade do negócio de **50%** das respondentes;
- Para **38%** das mulheres entrevistadas trabalhar com o que gosta/realizar um sonho é o principal motivo para elas empreenderem;
- **35%** das empreendedoras afirmaram que dedicam mais de 45 horas por semana ao seu negócio;
- Dificuldade de acesso ao crédito (**26%**) e Insegurança e medo do fracasso (**24%**) são os maiores desafios para as mulheres empreenderem;
- **56%** das empreendedoras entrevistadas já sofreram algum tipo de preconceito pelo fato de ser mulher e empreendedora.

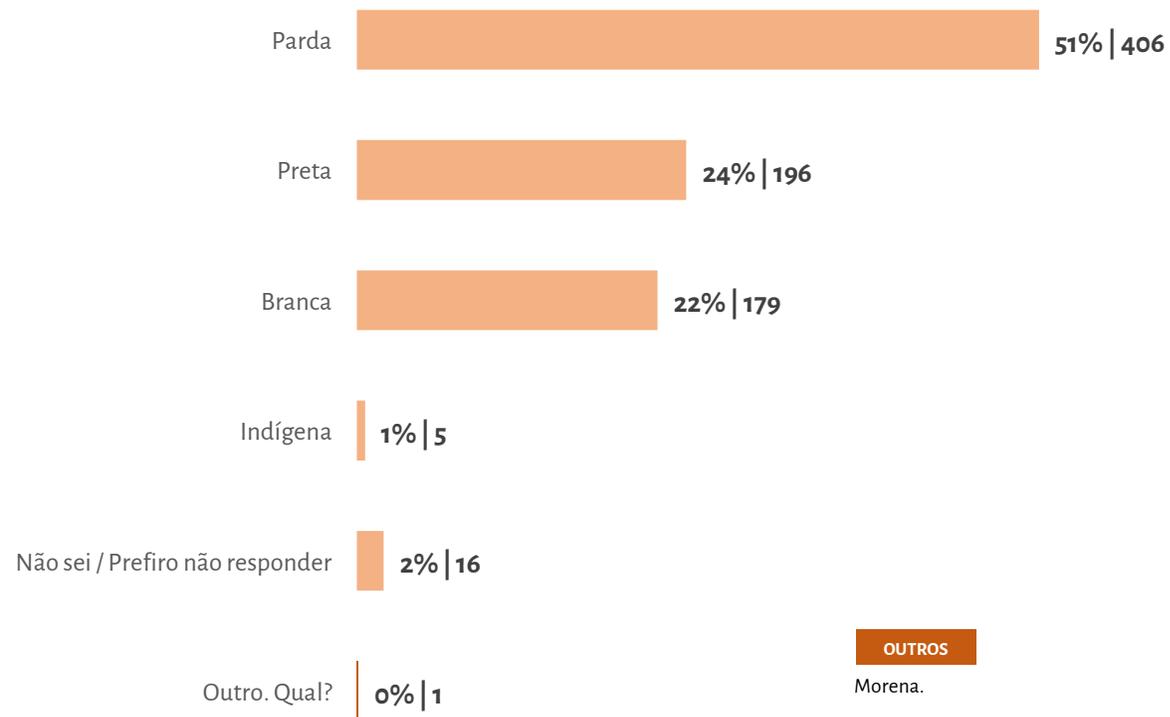
Acompanhe agora os resultados completos. Boa leitura!

# 1| Qual é a sua faixa etária?



QUANTIDADE DE RESPONDENTES: 803

## 2| Como você se identifica racialmente?



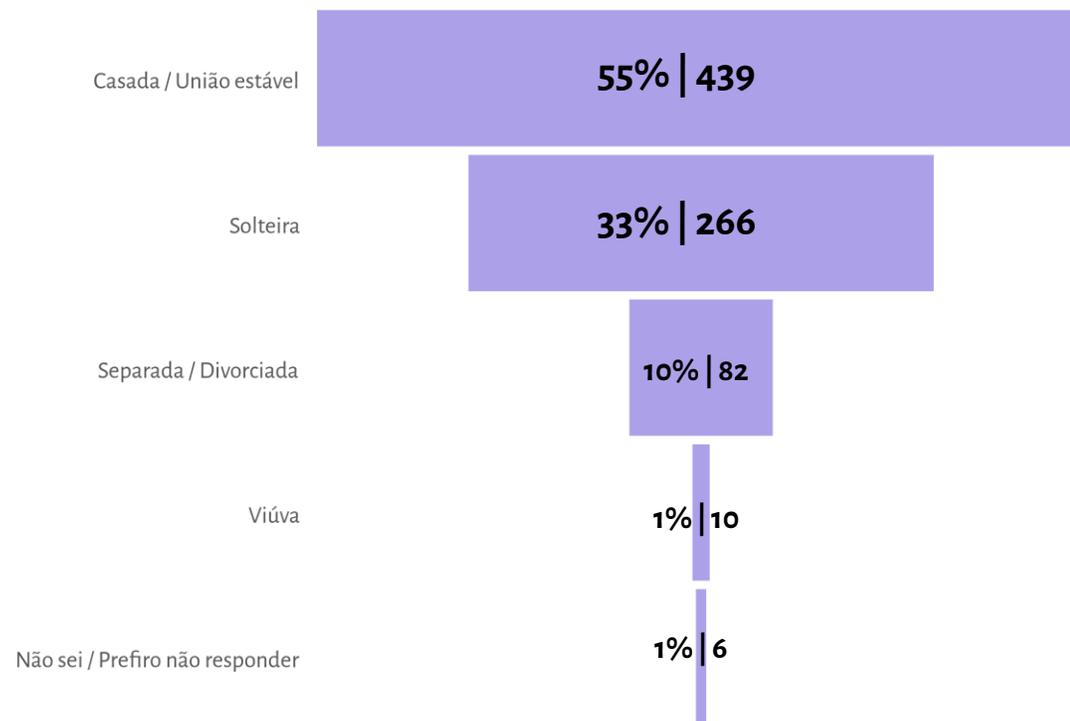
QUANTIDADE DE RESPONDENTES: 803

### 3 | Qual é a sua escolaridade?



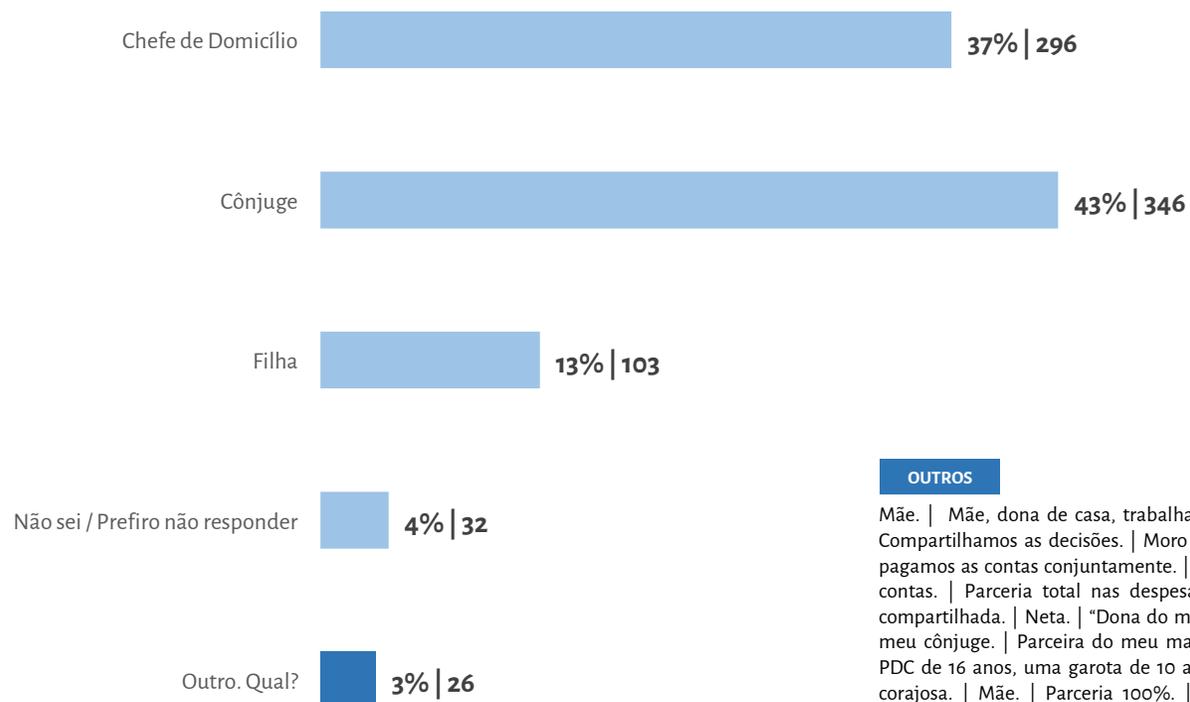
QUANTIDADE DE RESPONDENTES: 803

## 4 | Qual é o seu estado civil?



QUANTIDADE DE RESPONDENTES: 803

## 5 | Qual é a sua posição no seu domicílio?

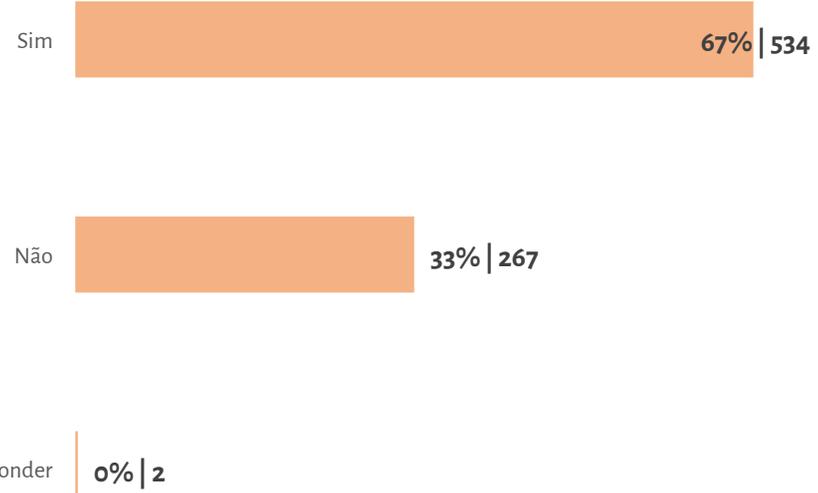


### OUTROS

Mãe. | Mãe, dona de casa, trabalhadora. | Nora. | Irmã. | Compartilhamos as decisões. | Moro só. | Eu e meu marido pagamos as contas conjuntamente. | Dona de casa. | Divido contas. | Parceria total nas despesas. | Responsabilidade compartilhada. | Neta. | "Dona do meu nariz". | Divido com meu cônjuge. | Parceira do meu marido. | Mãe, solo, filho PDC de 16 anos, uma garota de 10 anos, empreendedora e corajosa. | Mãe. | Parceria 100%. | Filha com divisão de despesas. | Parceira em igualdade de contribuição. | Mãe e companheira. | Por igual. | Uma pergunta a ser revista, porque essas opções não contempla a igualdade entre gêneros. Ou se é chefe ou cônjuge?! Sendo cônjuge não confere isonomia?! | Chefe de mim mesma.

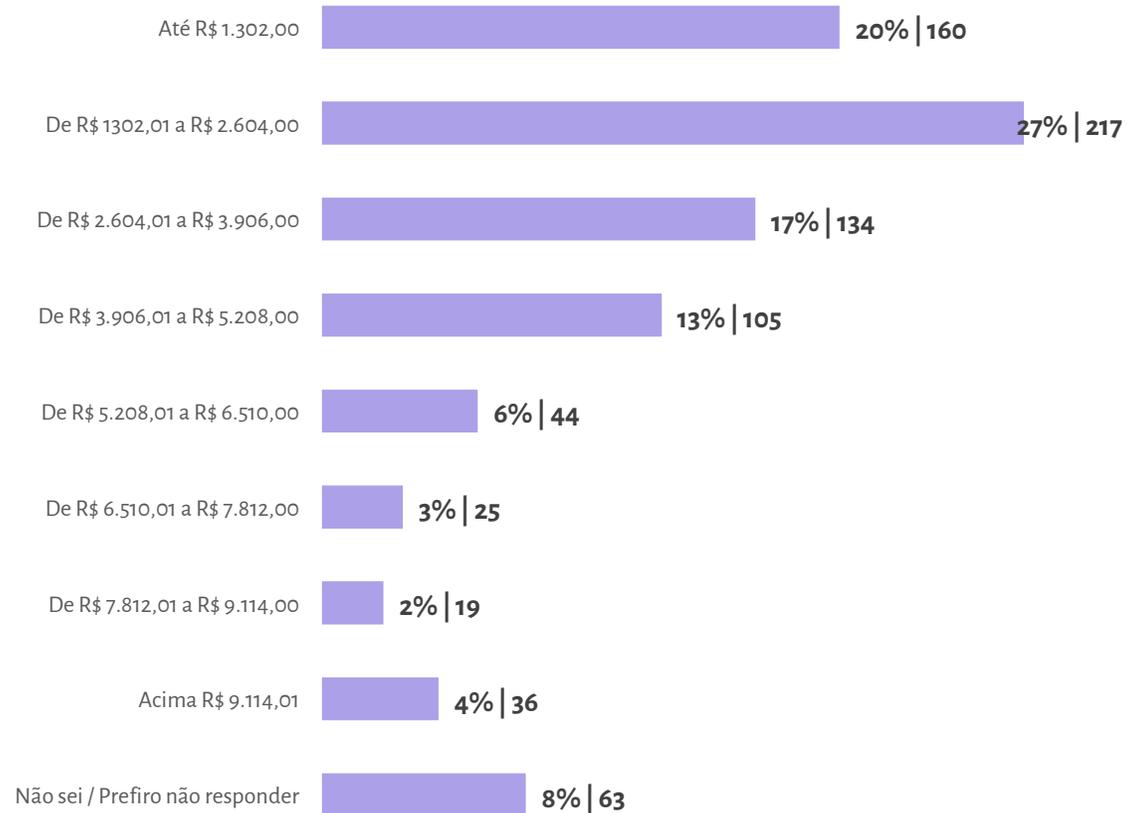


## 6| Você tem filhos(as)?



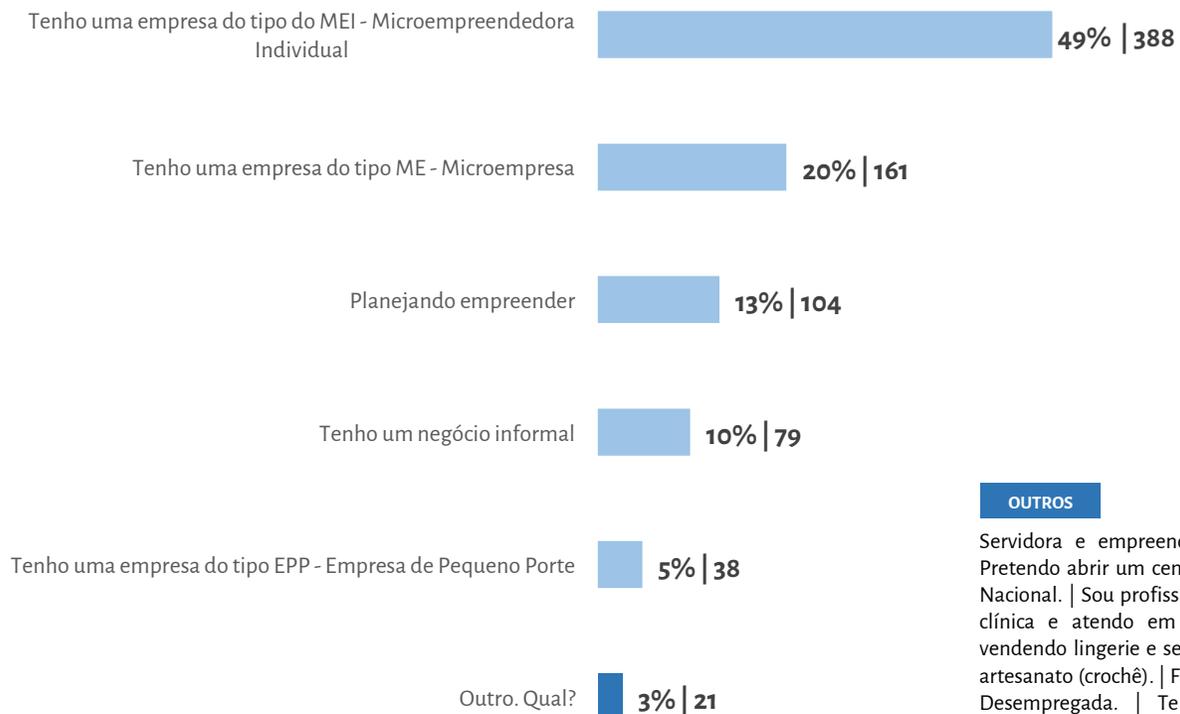
QUANTIDADE DE RESPONDENTES: 803

## 7| Qual é a sua renda?



QUANTIDADE DE RESPONDENTES: 803

## 8 | Em qual situação você se enquadra atualmente?

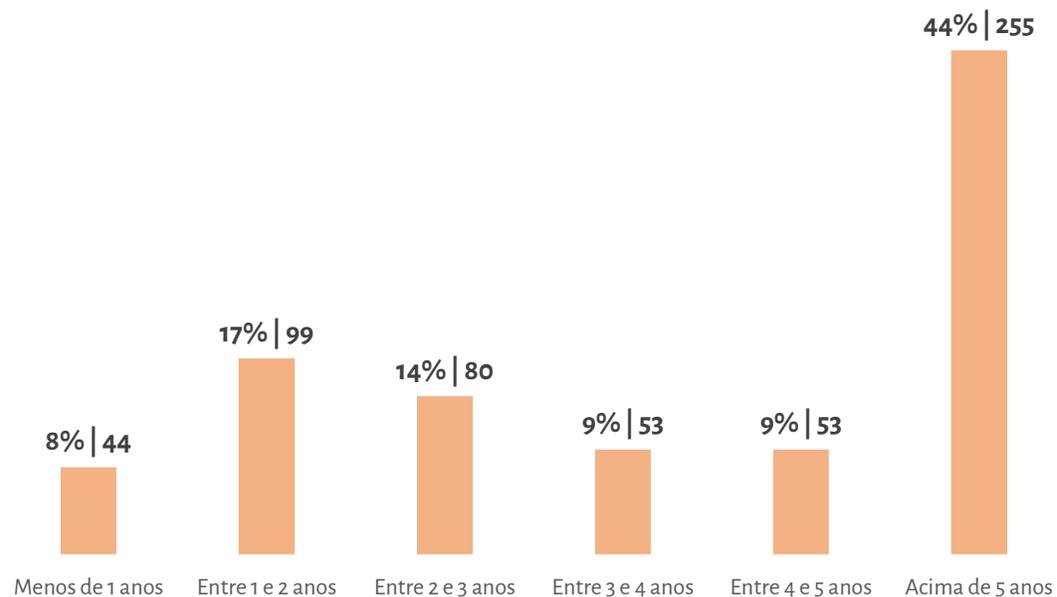


### OUTROS

Servidora e empreendedora. | Tenho uma empresa. | Pretendo abrir um centro de Estética. | EIRELLI. | Simples Nacional. | Sou profissional liberal, presto serviço pra uma clínica e atendo em domicílio. Pensando empreender vendendo lingerie e sexy shop. | Caminhando no ramo de artesanato (crochê). | Funcionária. | Prestação de Serviços. | Desempregada. | Tenho MEI mas não tenho apoio financeiro. | LTDA. | Empregada. | Tenho uma empresa de pequeno porte e uma de médio. | Autônoma. | Servidora Pública. | Sou sócia de uma cooperativa. | Tenho uma empresa LTDA. | MEI, produto pioneiro impacto mundial. | Tenho negócio informal e também sou CLT.

## 9 | Quanto tempo de existência seu negócio tem no mercado?

PARA QUEM MARCOU MEI, ME  
OU EPP NA QUESTÃO ANTERIOR



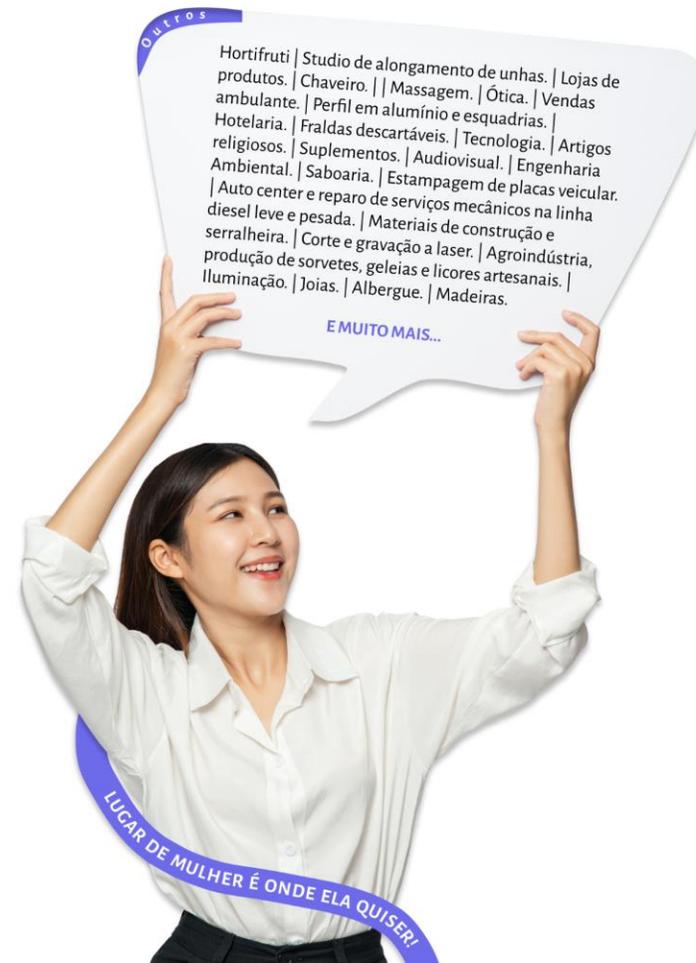
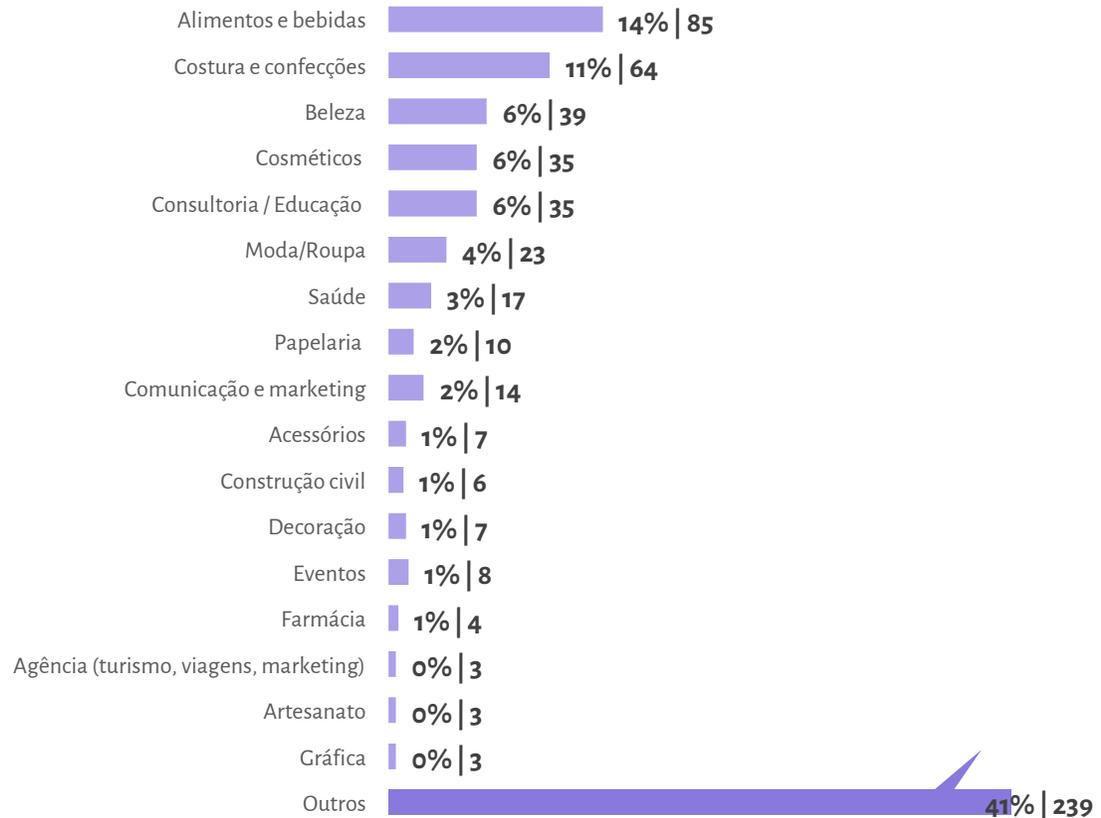
QUANTIDADE DE RESPONDENTES: 584

# 10 | Qual é o setor de atividade do seu negócio?



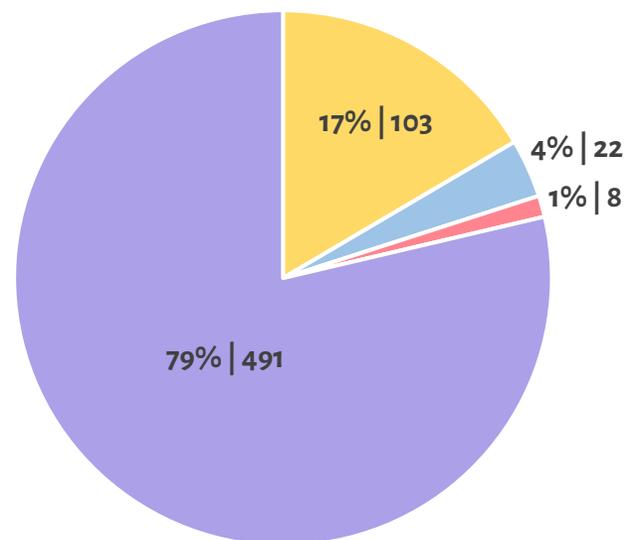
QUANTIDADE DE RESPONDENTES: 624

# 11| Dentro desse setor de atividade, qual é o segmento específico de atuação do seu negócio (Exemplo: Cosméticos, Confeccões, Salão de Beleza, Loja de produtos veterinários, entre outros)?



QUANTIDADE DE RESPONDENTES: 602

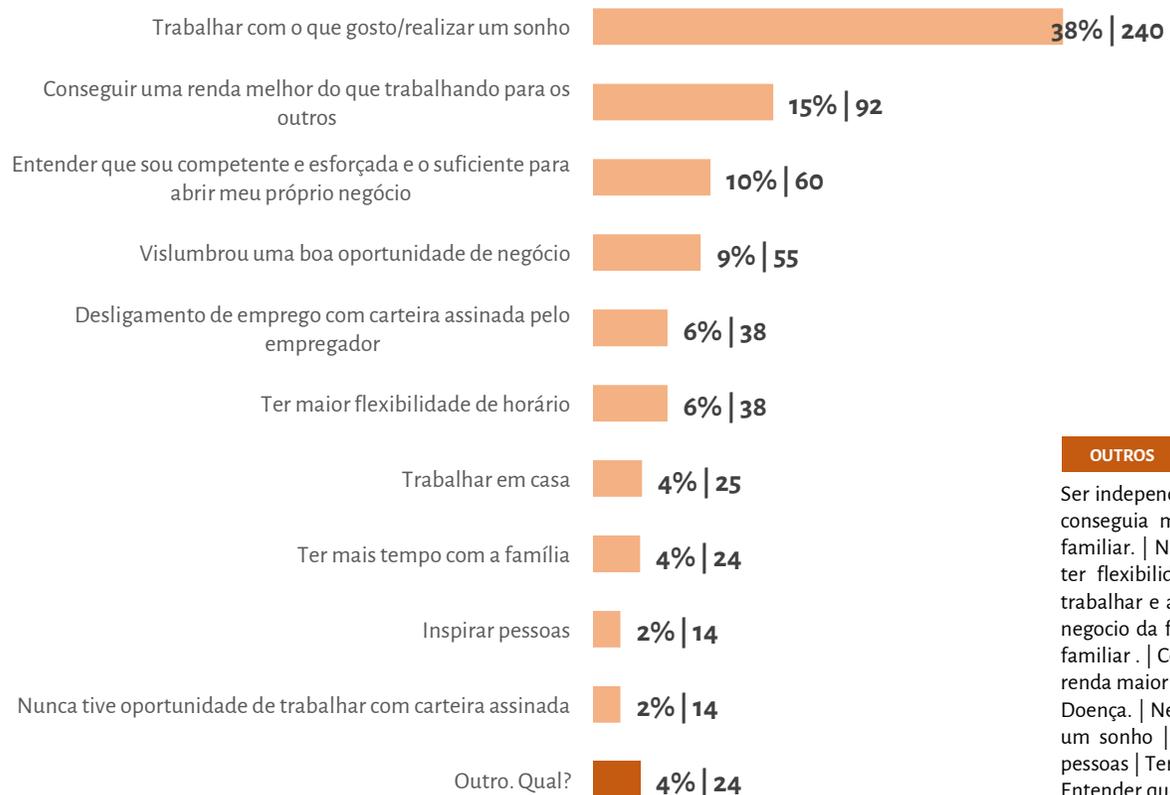
## 12 | Qual a quantidade de sócio(a)s no seu negócio, além de você?



■ 1 sócio ■ 2 sócios ■ 3 ou mais ■ Não tenho sócios

QUANTIDADE DE RESPONDENTES: 624

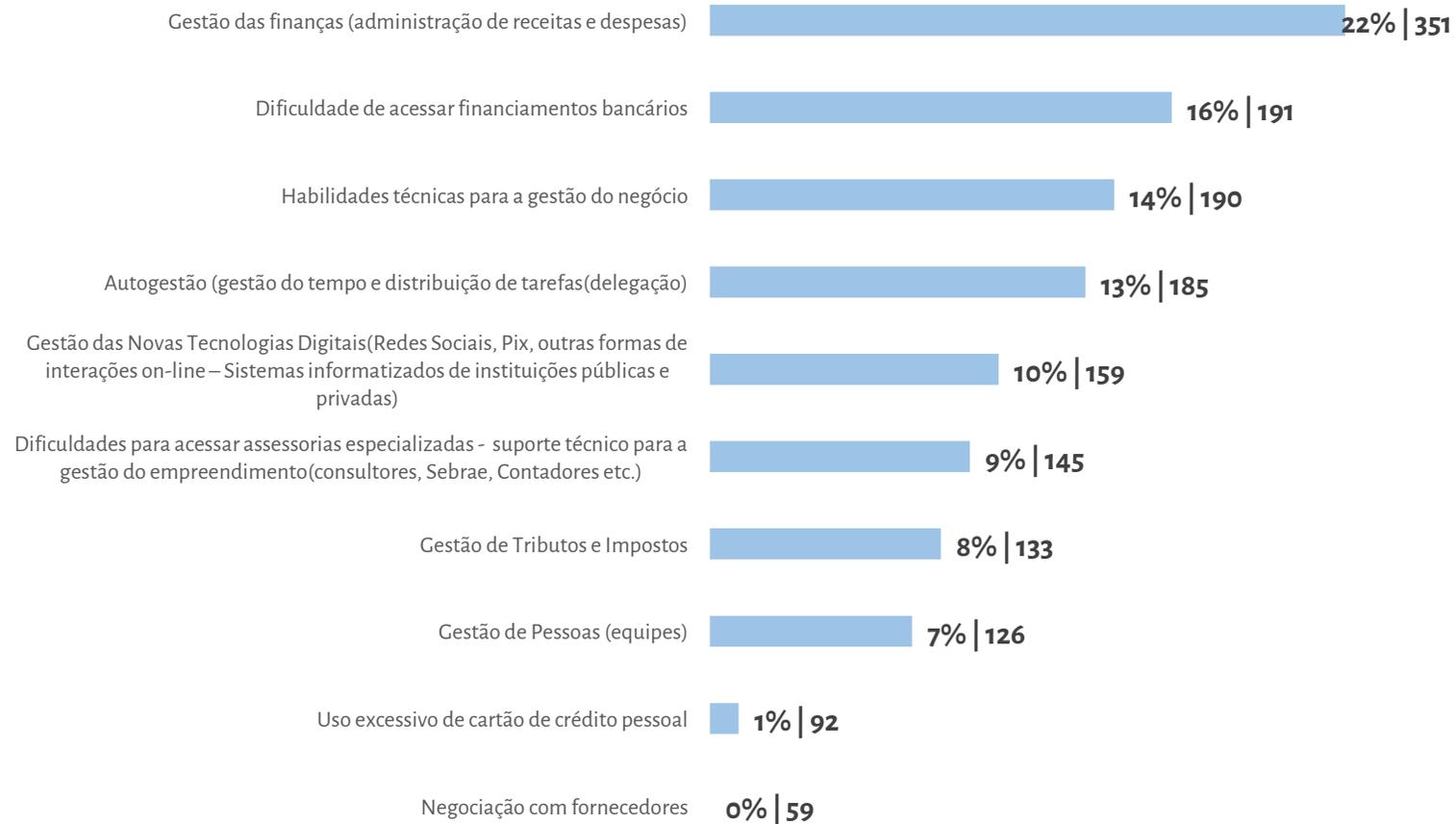
# 13 | Qual é o principal motivo que te levou a empreender?



## OUTROS

Ser independente. | Aumentar minha fonte de renda. | Não conseguia me adaptar aos empregos formais. | Empresa familiar. | Negócio da família. | Trabalhar com o que gosto, ter flexibilidade de horário e ter renda melhor. | Poder trabalhar e acompanhar minha filha. | Dei continuidade ao negocio da família. | Renda extra. | Complementar a renda familiar. | Complementar a renda. | Além de conseguir uma renda maior do que trabalhando para os outros. | Sucessão. | Doença. | Necessidade. | Trabalhar com o que gosto/realizar um sonho | Ter maior flexibilidade de horário | Inspirar pessoas | Ter mais tempo com a família | Trabalhar em casa | Entender que sou competente e esforçada e o suficiente para abrir meu próprio negócio. | Necessidade. | Meu marido ficou desempregado.

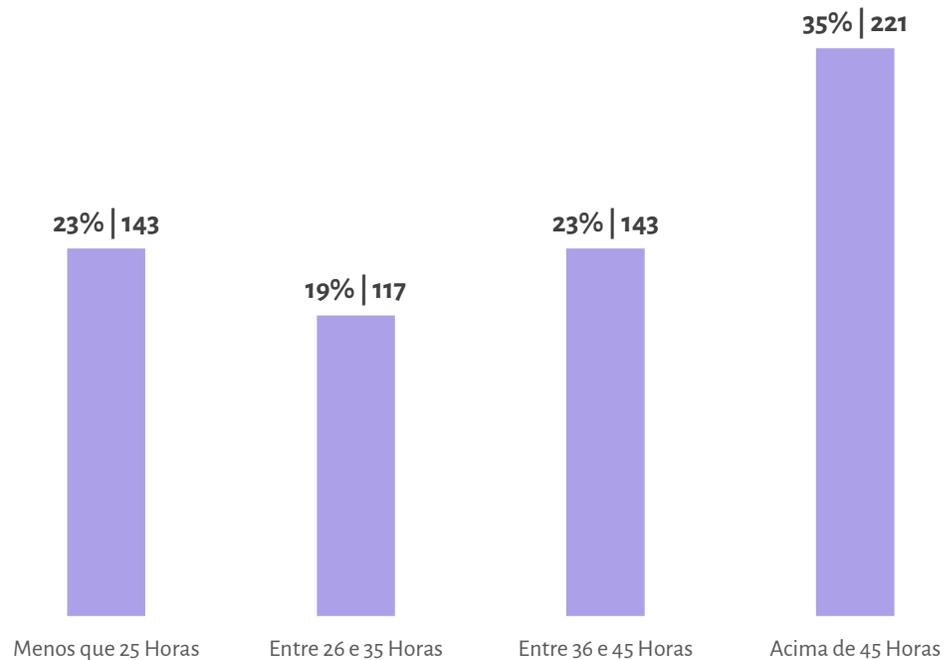
## 14| Da lista a seguir destaque os TRÊS PRINCIPALIS aspectos que mais dificultam a gestão do seu negócio (ACEITA ATÉ TRÊS RESPOSTAS):



QUANTIDADE DE RESPONDENTES: 624

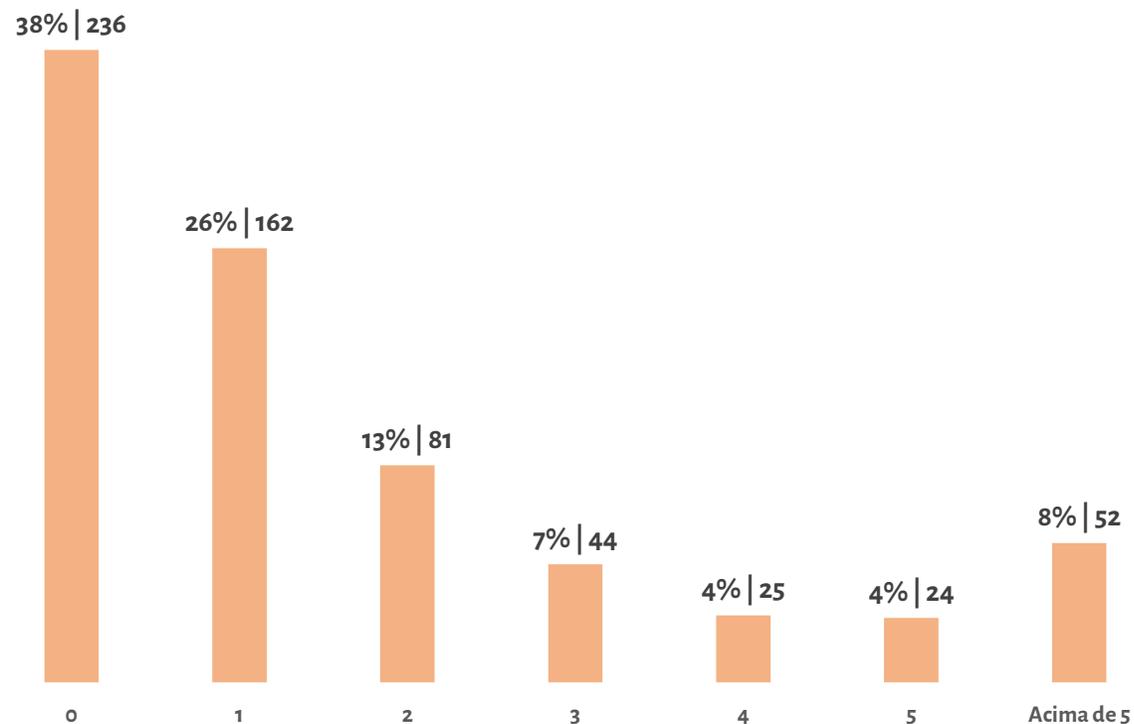


## 15| Em média, quantas horas por semana você se dedica ao seu negócio?



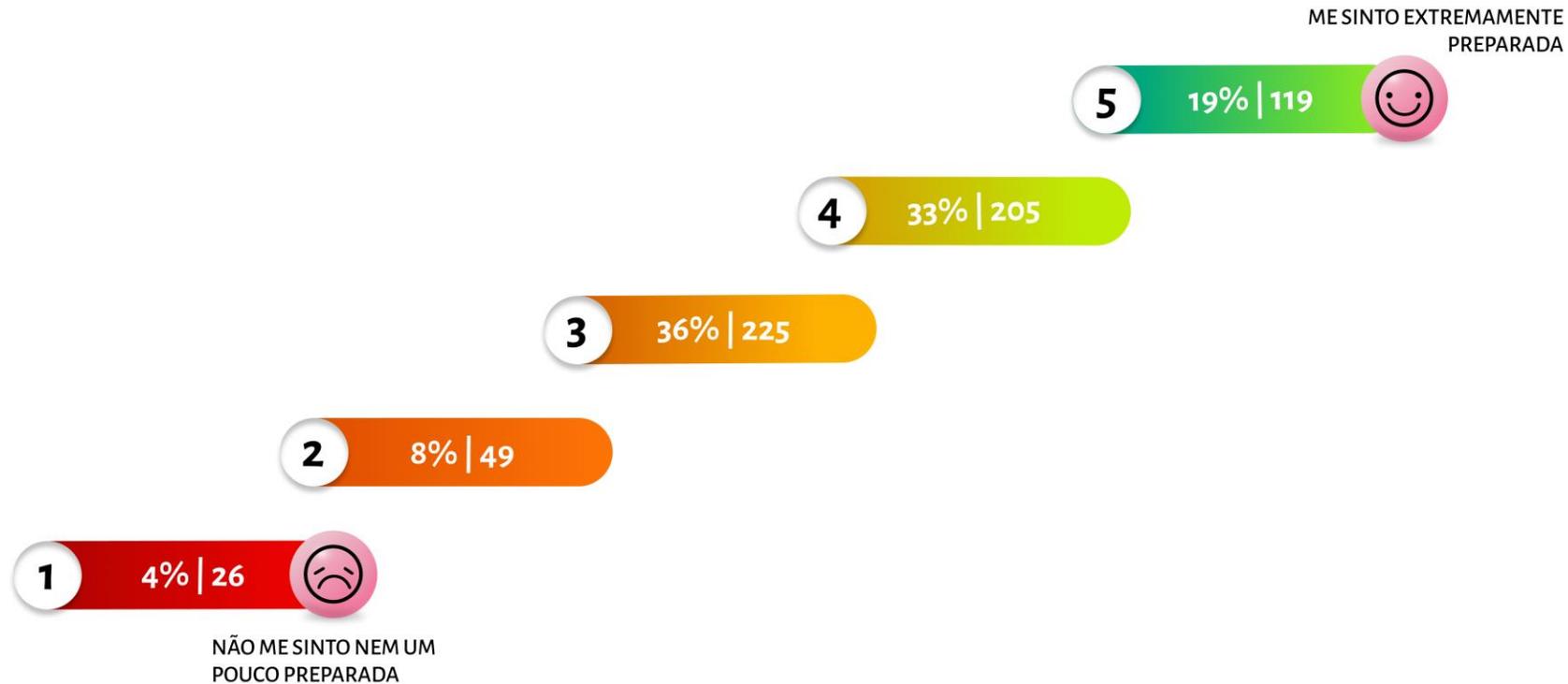
QUANTIDADE DE RESPONDENTES: 624

## 16 | Quantas pessoas trabalham na sua empresa?



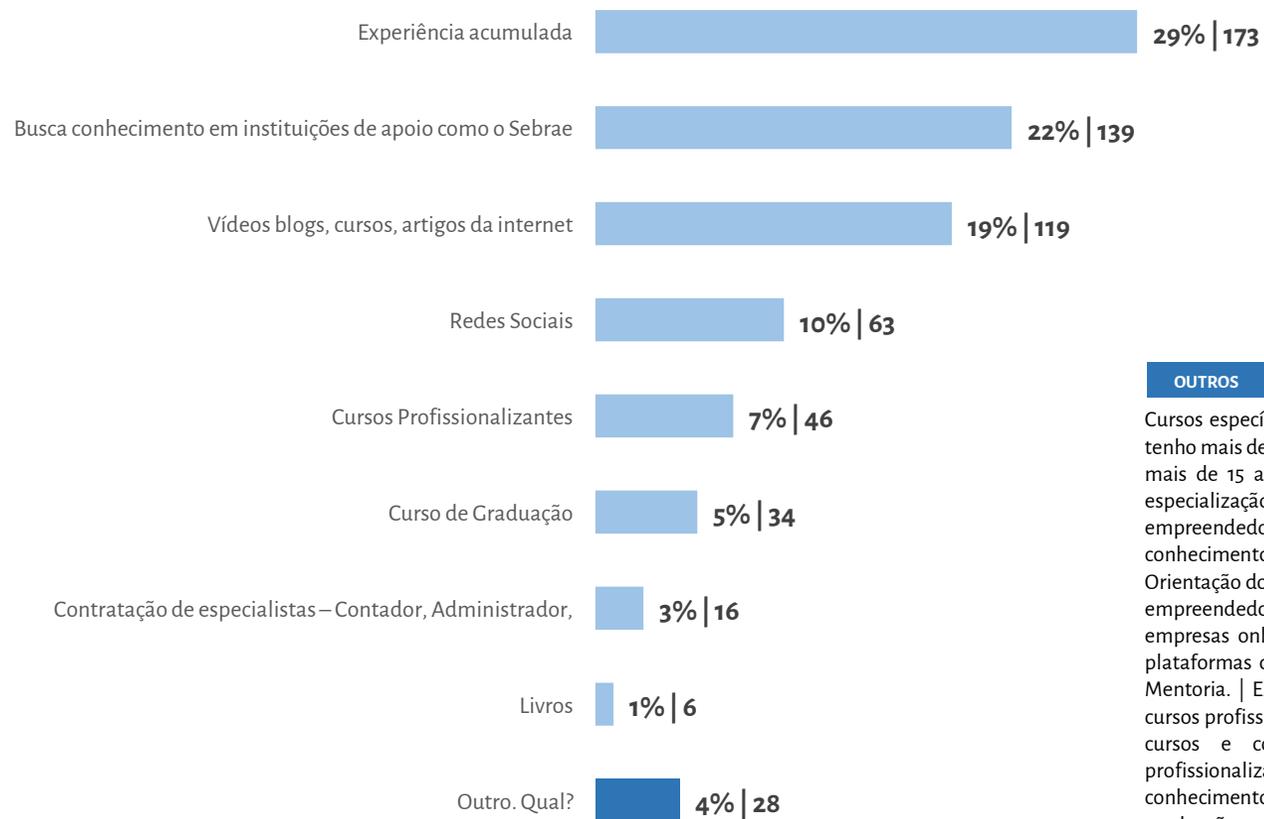
QUANTIDADE DE RESPONDENTES: 624

17| Numa escala de 1 a 5, o quanto você se sente preparada para gerir um negócio? (sendo 1 “não me sinto nem um pouco preparada” e 5 “me sinto extremamente preparada”):



QUANTIDADE DE RESPONDENTES: 624

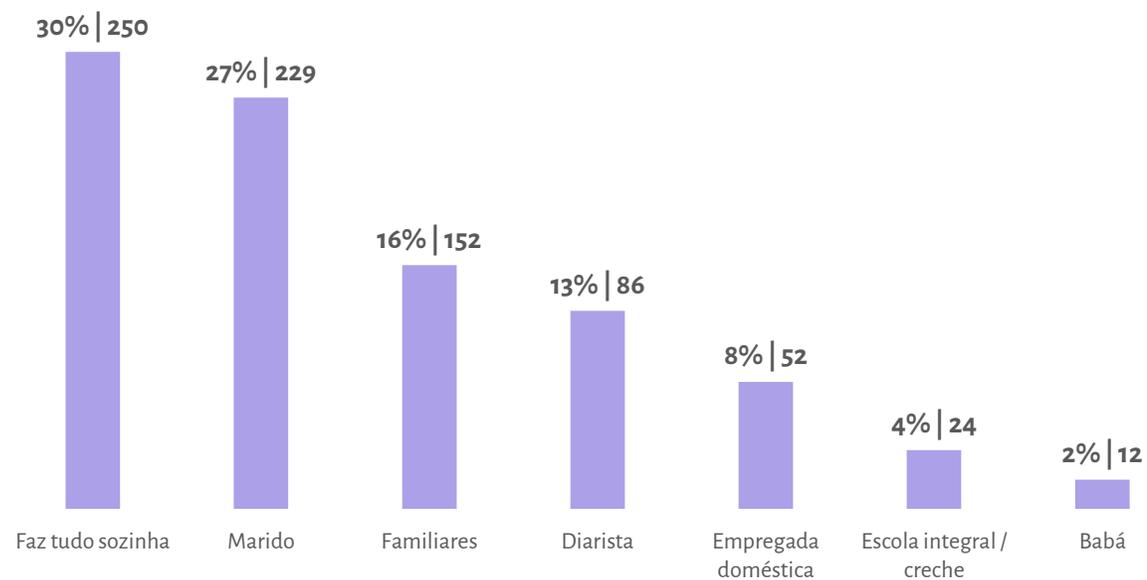
# 18 | Qual é a sua principal fonte de aprendizagem para gestão do seu empreendimento?



## OUTROS

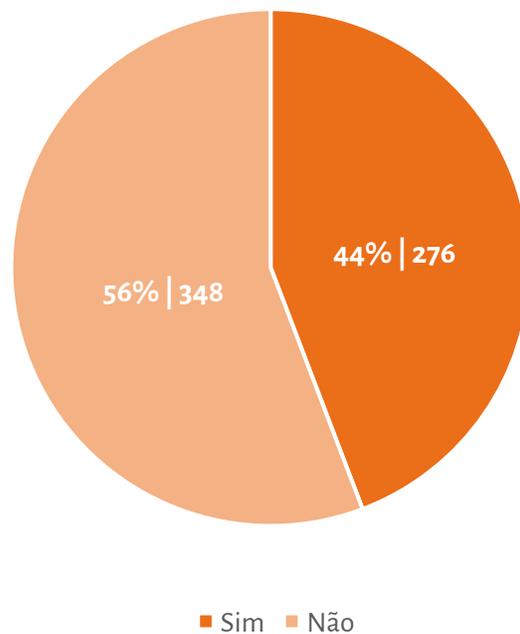
Cursos específicos. | Inicialmente o Sebrae, depois desanimei. | Na verdade tenho mais de uma fonte, leio livros, revistas, cursos online, minha graduação, mais de 15 anos de experiencia. | Especialização e mentoria. | cursos de especialização em gestão financeira. | dia a dia e troca com outras empreendedoras. | EMPRETEC. | Além da experiência, busca por conhecimento, aprendizado no dia a dia, cada dia aprendo mais. | Livros. | Orientação do meu pai que já foi comerciante. | Pesquisas. | Caféina escola de empreendedorismo . | Todos acima. | cursos e palestras do SEBRAE e empresas online. | Leitura e cursos de educação continuada. | Cursos em plataformas digitais. | credito para investir no negocio. | Pós graduação . | Mentoria. | EXPERIENCIA ACUMULADA, LIVROS, Busca de conhecimento e cursos profissionalizantes. | 6. | Conhecimento acumulado e investimento em cursos e consultoria . | Vários reunidos, cursos de graduação, profissionalizantes, vídeos, livros, blogs, outras pessoas. | Procuo buscar conhecimento sempre. | A experiencia pratica que agora estou somando a graduação que faço em contábeis. | Meu parceiro é experiente e capacitado. | Ainda não busquei.

## 19 | Com quem conta para manter os cuidados com a casa e os filhos? (ACEITA MAIS DE UMA RESPOSTA)



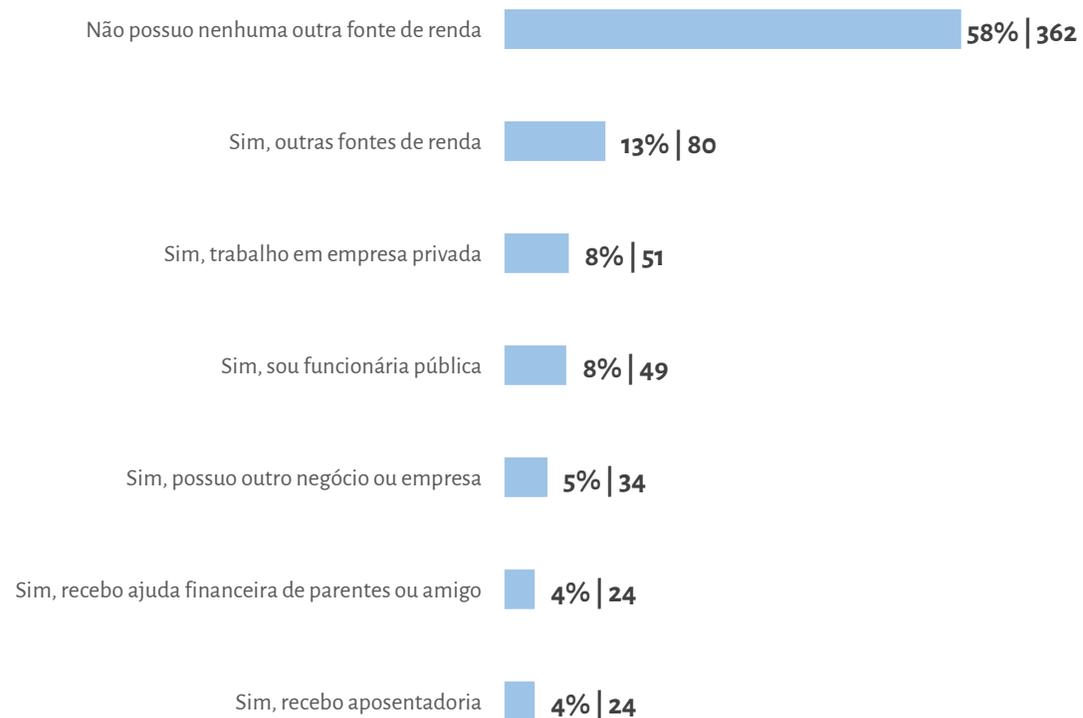
QUANTIDADE DE RESPONDENTES: 624

## 20 | Já sofreu algum tipo de preconceito pelo fato de ser mulher e empreendedora?



QUANTIDADE DE RESPONDENTES: 624

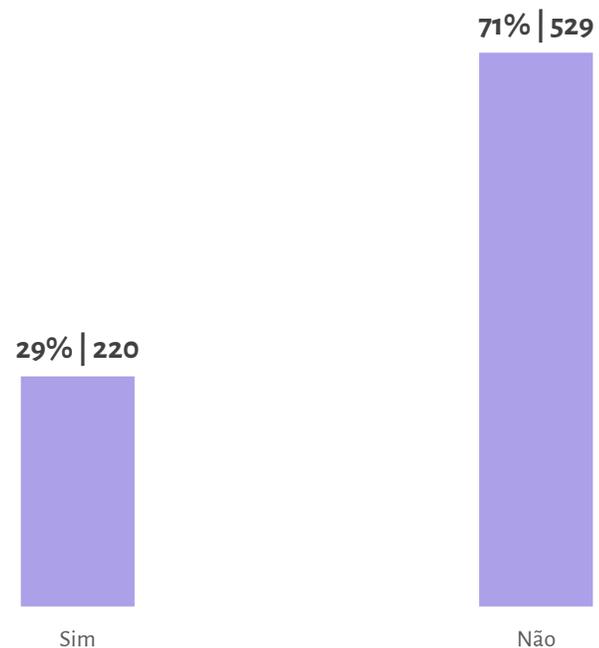
## 21 | Possui alguma outra fonte de renda além desse negócio?



QUANTIDADE DE RESPONDENTES: 624

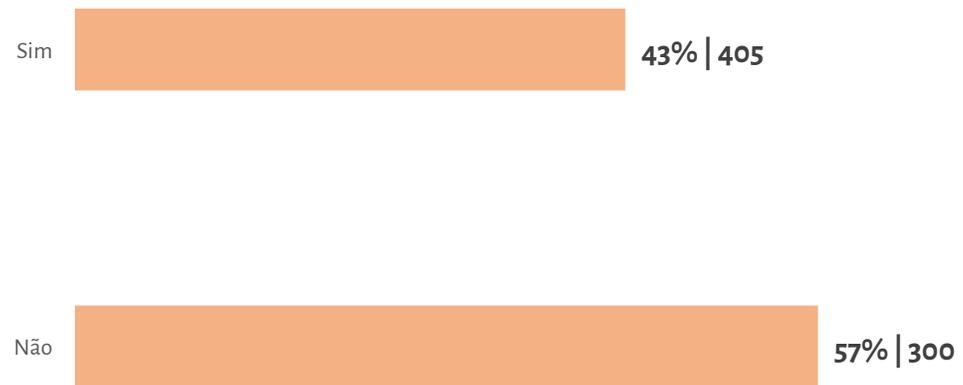
## 22| Você participa de redes de empreendedorismo feminino?

PARA QUEM MARCOU **PLANEJANDO EMPREENDER, TENHO UM NEGÓCIO INFORMAL OU OUTRO**, NA QUESTÃO 8



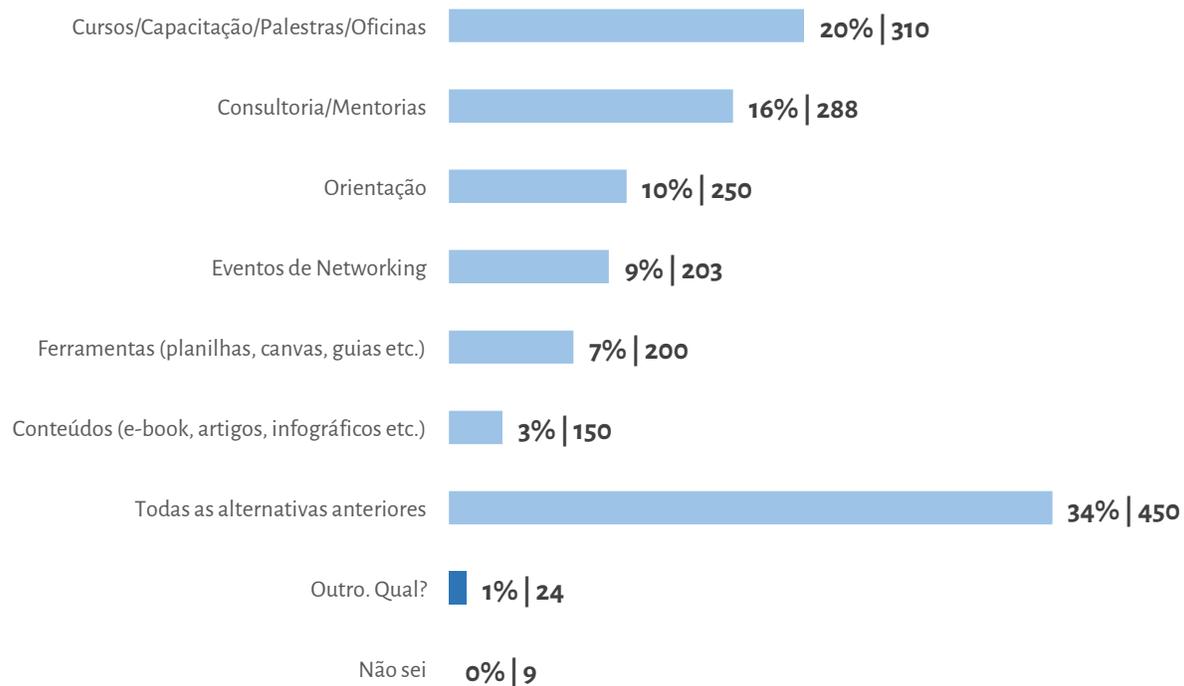
QUANTIDADE DE RESPONDENTES: 749

## 23| Você já ouviu falar no programa Sebrae Delas?



QUANTIDADE DE RESPONDENTES: 705

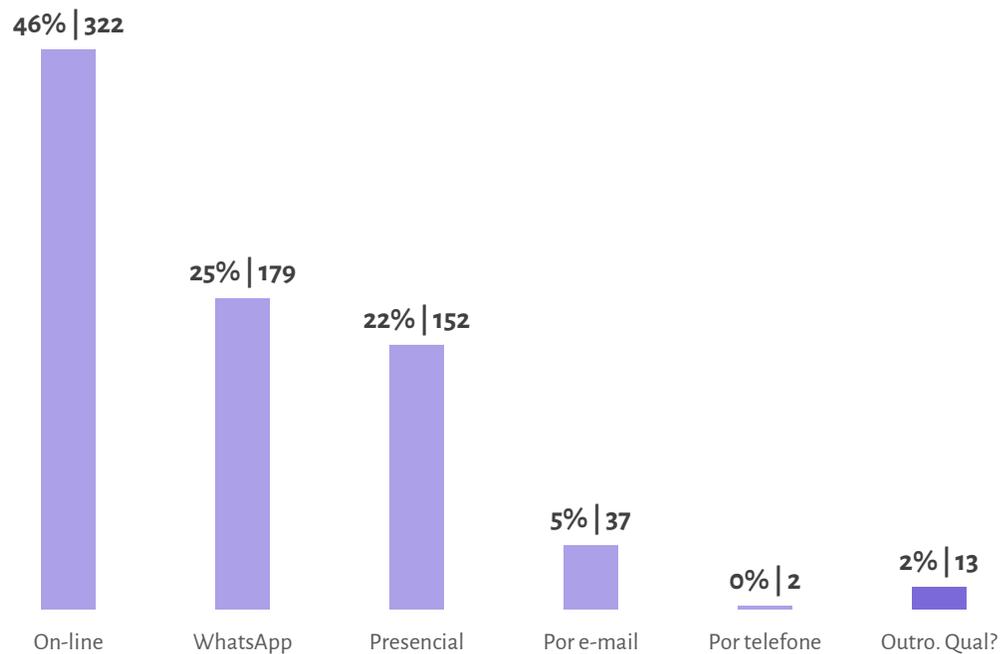
## 24| Que tipo de apoio gostaria de receber do Sebrae Bahia para apoiar a gestão e/ou planejamento da sua empresa/negócio? (ACEITA MAIS DE UMA RESPOSTA)



### OUTROS

Crua. | Linhas de crédito. | Acesso a linha de crédito. | Crédito para pagar as contas. | Saber sobre eventos, exposições. | <sup>7</sup> | Orientação de registro de marca, nota fiscal etc... | Preciso muito saber e fazer marketing, divulgar insta ,loja virtual. | Oportunidade de ter minha voz ouvida. É muito difícil conseguir oportunidades para falar sobre nossas experiências e vivências. O Sebrae Delas poderia dar oportunidade de mulheres falar pra outras mulheres. Não somente as que já tem uma posição, mas também as que estão a caminho. Isso incentiva a continuar. | Visitas ao nosso negócio. | Quero aprender a empreender . | Vendas. | Valores. | Pesquisas. | Ajuda na parte financeira. | Já recebo conteúdos do SEBRAE. | Crédito para investir no negocio e marketing digital. | Financiamento. | Na Bahia onde tudo começou, em 2006, eu não era formalizada. Trabalhava como representante de hotéis, redes hoteleiras da Bahia. Surgiu parceria com Consultores do SEBRAE, redes hoteleiras , entre outras Instituições, 8 anos depois que estive na região, Porto Seguro - Bahia. Em 2014 indicada para fazer um trabalho em parceria com Ministério do turismo. | Apoio financeiro. | Formação de Centrais de Negócios e aumentar as vendas.

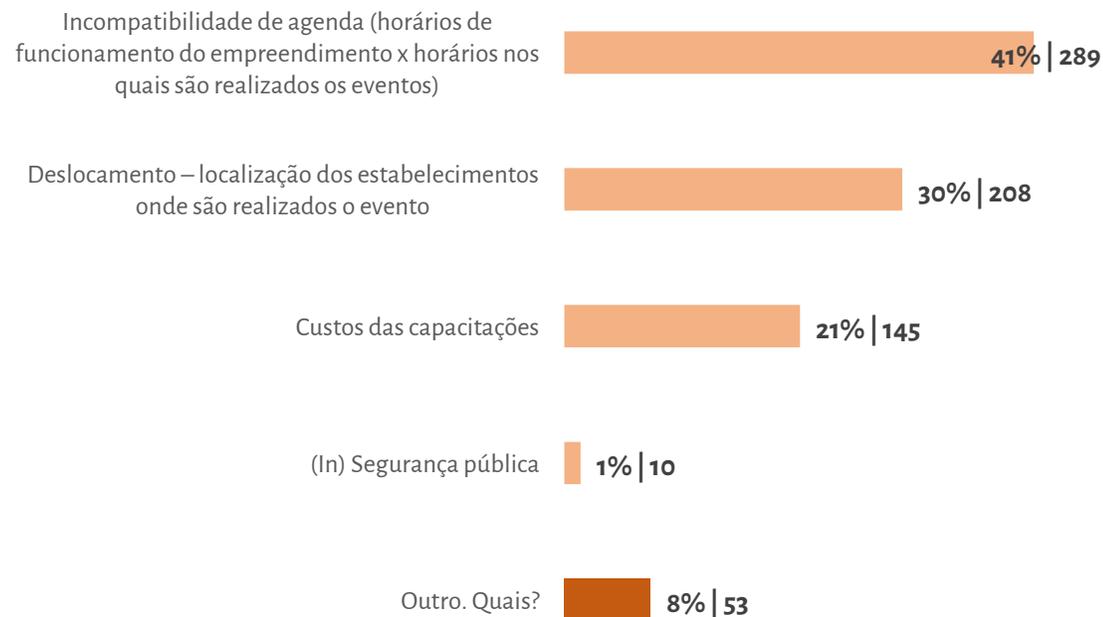
## 25 | Qual é a melhor forma de acessar os serviços ofertados pelo Sebrae?



### OUTROS

Todos. | Híbrido, online e presencial. | Através das amigas. | Embora ache presencial mais eficaz. | Presencial, em eventos com oportunidade de networking. | Online e presencial. | WhatsApp, por e-mail, on-line e presencial. | Online. | Presencial e online. | Todas acima. | Online, presencial e WhatsApp.

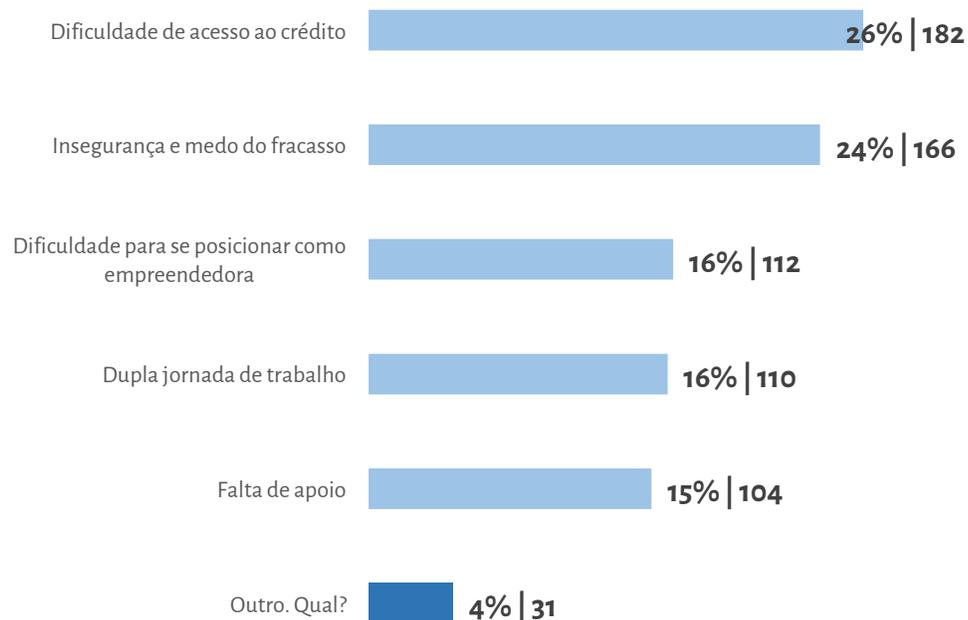
## 26| Qual a sua maior dificuldade para poder participar dos eventos presenciais promovidos pelo Sebrae?



### OUTROS

Tempo e dinheiro. | Estou na zona rural. | Sem dificuldade. | Entrar em app para cadastrar a entrada. | Não ver as divulgações, ou só ver após a data do evento. | Nenhuma. | Agenda. | Filho pequeno. | Atualmente não moro em salvador, mas tenho loja aí. | sem dificuldades. Preferencia por on-line. | Cansaço. | Não tenho dificuldade. | Nunca me informei como é onde funciona. Mas tenho interesse. | Não tenho. | Não tenho dificuldade. | Na minha cidade tem um posto SEBRAE mas no momento não estão ofertando. | Não sou informada para os eventos. | Custo. | Estou morando em outro estado. | não tenho dificuldade. | Prefiro cursos AD. | Estou com problemas de saúde. | Não recebo informativos de cursos e eventos. | Nada impede. | Tempo disponível. | Custos e deslocamento. | Compatibilizar minha agenda com a dos meus filhos, pois não ficam em tempo integral na escola. | Não ser informada. | Não tenho alguém para cuidar da minha filha. | Nenhum. | Não tem. | Na maioria das vezes as vagas para capacitação tem um número bem pequeno... Geralmente não tem vagas. | Pelo horário deixar minha filha. | Filho. | Nunca soube das agendas. | Não tenho dificuldade

## 27| Qual foi o maior desafio para você empreender?



### OUTROS

Todos acima. | Não me capacitar antes. Perdi muito dinheiro, ainda veio pandemia...| Divulgar. | Nada. | Início do desconhecido. | Falta de experiência e conhecimento em administração. | 1, 2 e 3 acima. | Maternidade. | Dificuldade em ser reconhecida. Falta de oportunidade para me mostrar como empreendedora, poder falar sobre minha experiência e vivência. | Graças a DEUS não tive dificuldades, pois já trabalhava na área, tinha credibilidade em minha cidade e as portas foram se abrindo. | não tenho empreendimento. | depende de mim. | Pandemia. A empresa tinha 1 ano apenas. | Saúde. A fibromialgia me deixa muito incapacitada p trabalhar, mas não desisto. | Falta de conhecimento em gestão financeira.. | Falta de recurso financeiro para investir e capital de giro. | Não se aplica. | Ser mulher em uma área de construção civil. | Falta de conhecimento. | Vender minhas peças. | Formatar um modelo de negocio que seja alinhado ao meu proposito e a minha nova rotina de mãe e profissional. | Falta de apoio e insegurança. | conhecimento das ferramentas de trabalho virtuais. | formar equipe. | Não se aplica. | Começamos na pandemia. | Falta de apoio, falta de entendimento dos mentores em entender o produto, profissionais de fato capacitados, em gestão, oportunidades online, participar dos eventos oferecidos, por não ser online. | Múltiplas funções, crises econômicas, estamos sempre apagando incêndios o que nos dificulta olhar para frente! | Não tenho. | Nenhum. | Não tive medo.

## TODOS OS DIREITOS RESERVADOS

A REPRODUÇÃO NÃO AUTORIZADA DESTA PUBLICAÇÃO, NO TODO OU EM PARTE, CONSTITUI VIOLAÇÃO DOS DIREITOS AUTORAIS (LEI Nº 9.610).

## INFORMAÇÕES E CONTATOS

SERVIÇO BRASILEIRO DE APOIO ÀS MICRO E PEQUENAS EMPRESAS – SEBRAE

UNIDADE DE GESTÃO ESTRATÉGICA - ESTUDOS E PESQUISAS

RUA ARTHUR DE AZEVEDO MACHADO, Nº 1225, EDIFÍCIO CIVIL TOWERS,

TORRE CIRRUS, 22º ANDAR, COSTA AZUL, SALVADOR - BA, 41770-790

TELEFONE (71) 3320-4471

E-MAIL: UGE.SEBRAE@BA.SEBRAE.COM.BR

## PRESIDENTE DO CONSELHO DELIBERATIVO ESTADUAL

HUMBERTO MIRANDA OLIVEIRA

## DIRETORIA DA SUPERINTENDÊNCIA

JORGE KHOURY

## DIRETORIA TÉCNICA

FRANKLIN SANTOS

## DIRETORIA ADMINISTRATIVA E FINANCEIRA

VITOR LOPES

## REALIZAÇÃO

### UNIDADE DE GESTÃO ESTRATÉGICA

FRUTOS GONZALEZ DIAS NETO | GERENTE

ISABEL DE CÁSSIA SANTOS RIBEIRO | GERENTE ADJUNTA

ANDERSON DOS SANTOS TEIXEIRA | ANALISTA

FERNANDO EDMAR DE OLIVEIRA SILVA | ANALISTA

LUDMILA RIBEIRO CRUZ SANTOS | ANALISTA

AMANDA DOS SANTOS MEDEIROS | AUX. ADMINISTRATIVO

AMANDA CRISTINA RIBEIRO DA SILVA VIEIRA | ESTAGIÁRIA

### NÚCLEO DE ESTUDOS E PESQUISAS

ISABEL DE CÁSSIA SANTOS RIBEIRO

ANDERSON DOS SANTOS TEIXEIRA

FERNANDO EDMAR DE OLIVEIRA SILVA

AMANDA DOS SANTOS MEDEIROS

### UNIDADE DEMANDANTE - UAIN

ROSANGELA BISPO GONÇALVES | ANALISTA

### ELABORAÇÃO DO RELATÓRIO

AMANDA DOS SANTOS MEDEIROS

### REVISÃO

ANDERSON DOS SANTOS TEIXEIRA