

BMGB B3 LISTED N1

APRESENTAÇÃO VIDEOCONFERÊNCIA

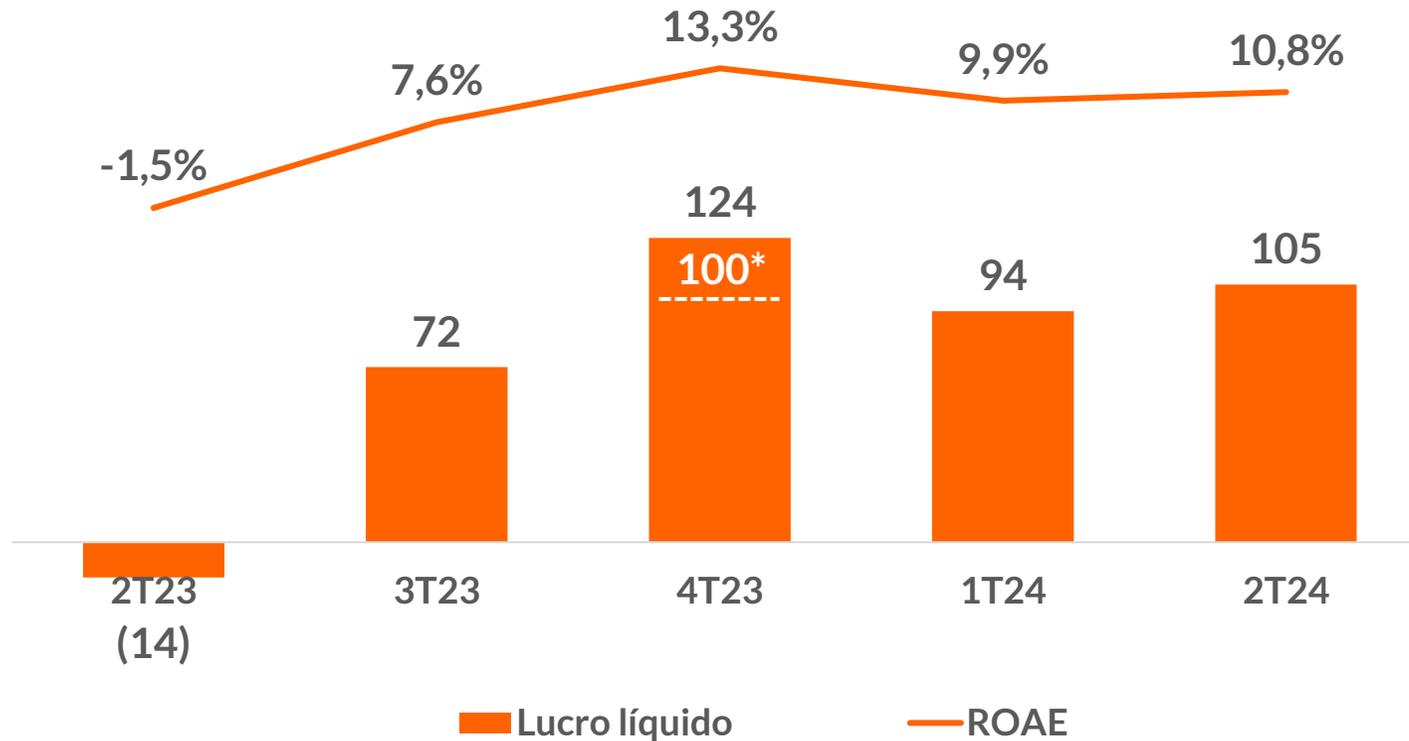
2T24

Geração sustentável de resultados



Rentabilidade

Resultado Recorrente | R\$ milhões e % a.a.



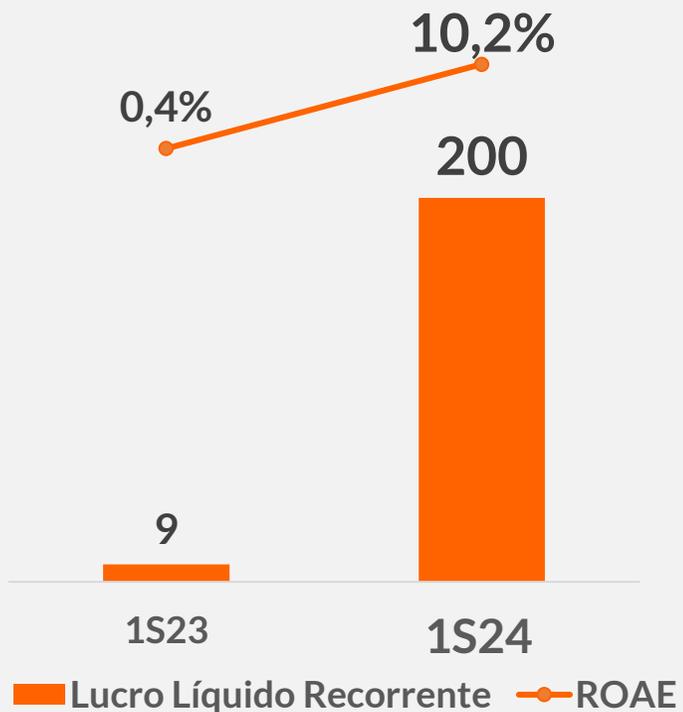
*Lucro líquido do 4T23 normalizando o efeito do JCP ao longo do exercício. Nessa visão o ROAE do 4T23 teria sido 10,6% a.a..

O Banco está em um novo patamar



Rentabilidade

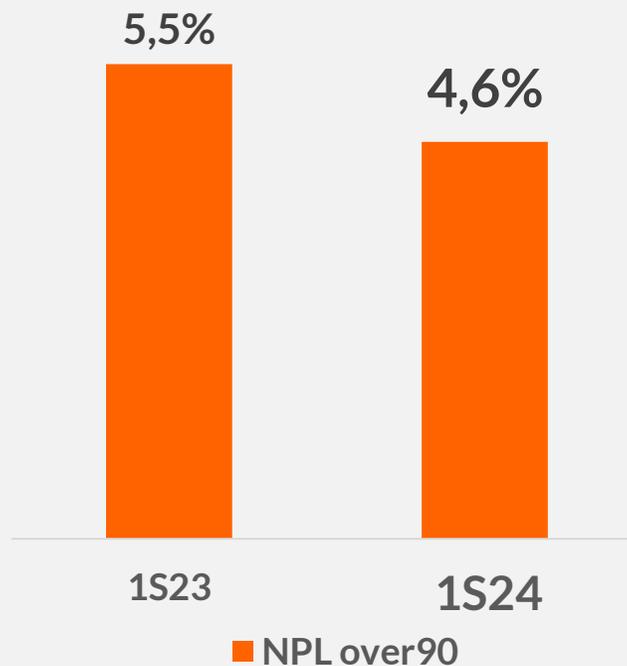
R\$ milhões | % a.a.



Crescimento de R\$ 191 milhões no Lucro Líquido

Qualidade dos ativos

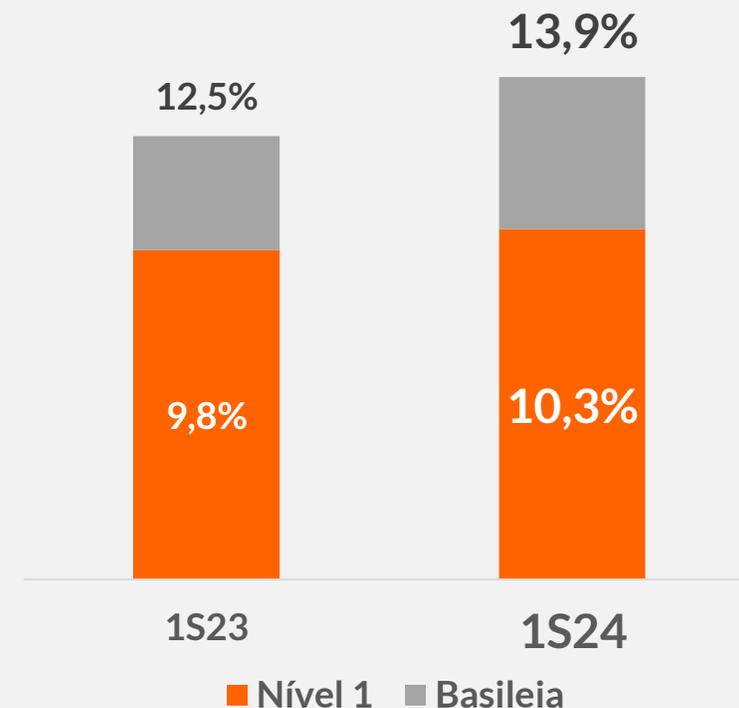
Inadimplência over90



Melhora de 0,9 p.p. na inadimplência over90

Capital

%



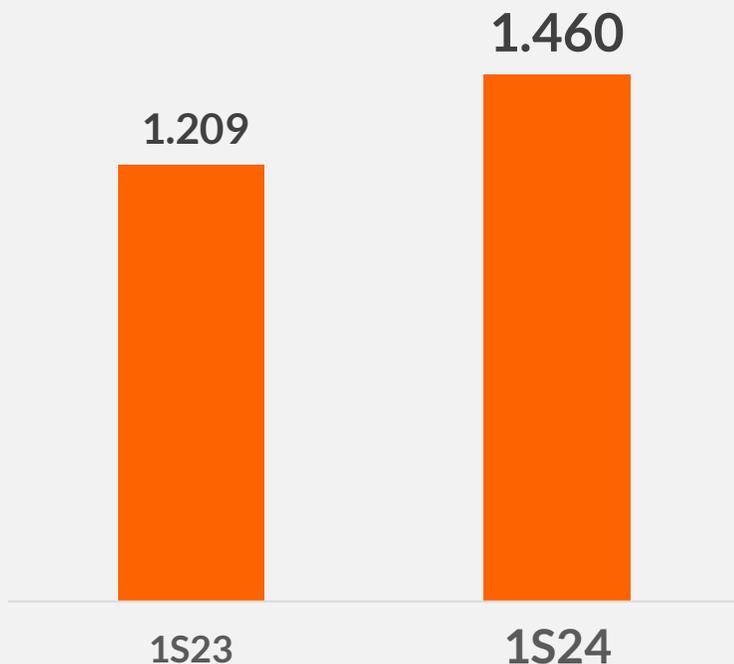
Aumento de 1,4 p.p. no Índice de Basileia

Crescimento da margem com gestão eficiente de custos



Margem após o custo do crédito

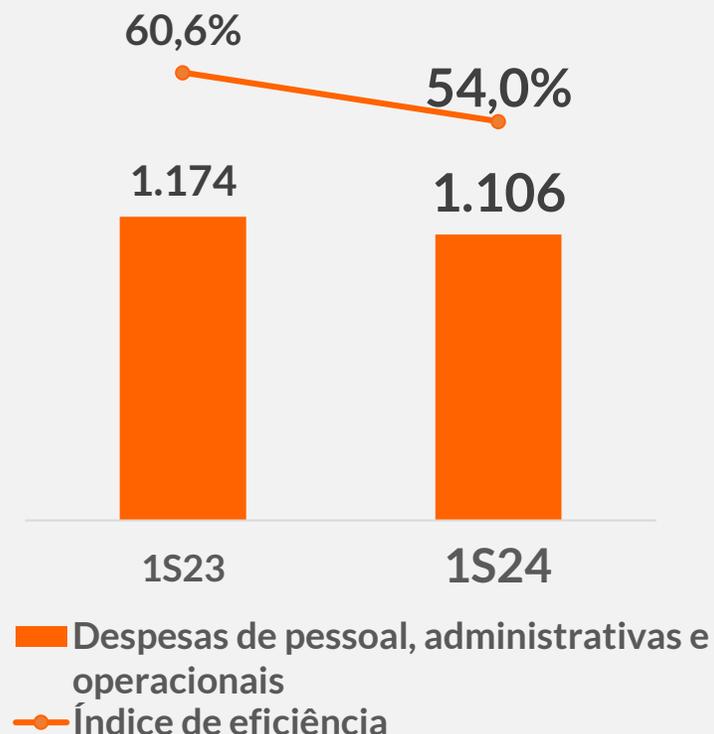
R\$ milhões



Crescimento de 21% na margem

Despesas

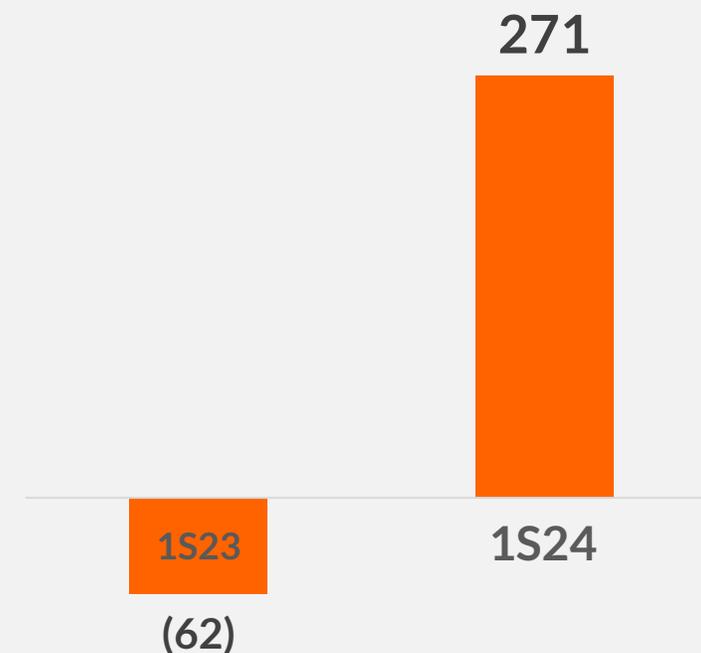
R\$ milhões | %



Redução de 6% nas despesas

Resultado Operacional

R\$ milhões



Aumento de R\$ 333 milhões no resultado operacional

Fortalecimento do relacionamento com os nossos clientes

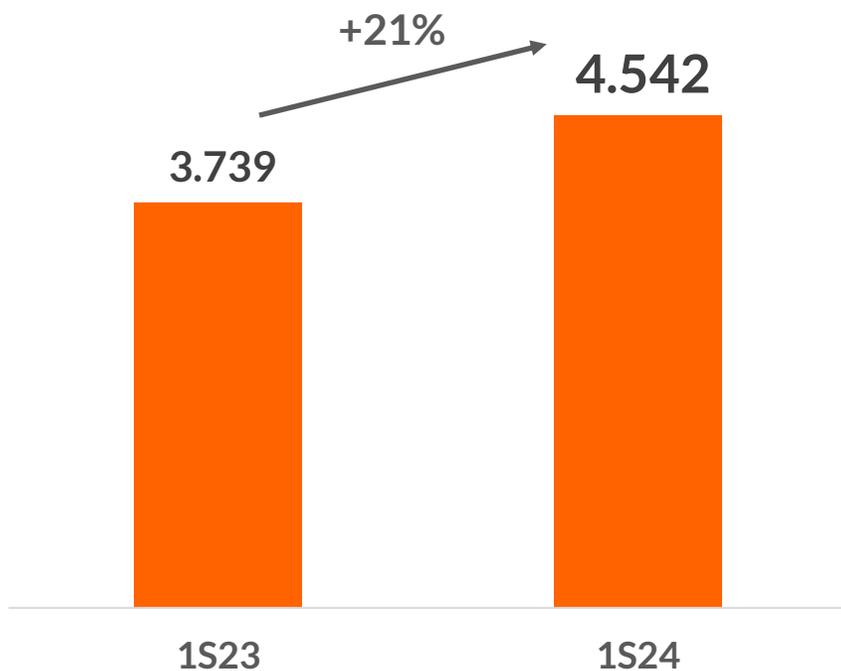


10,2
milhões
CLIENTES¹

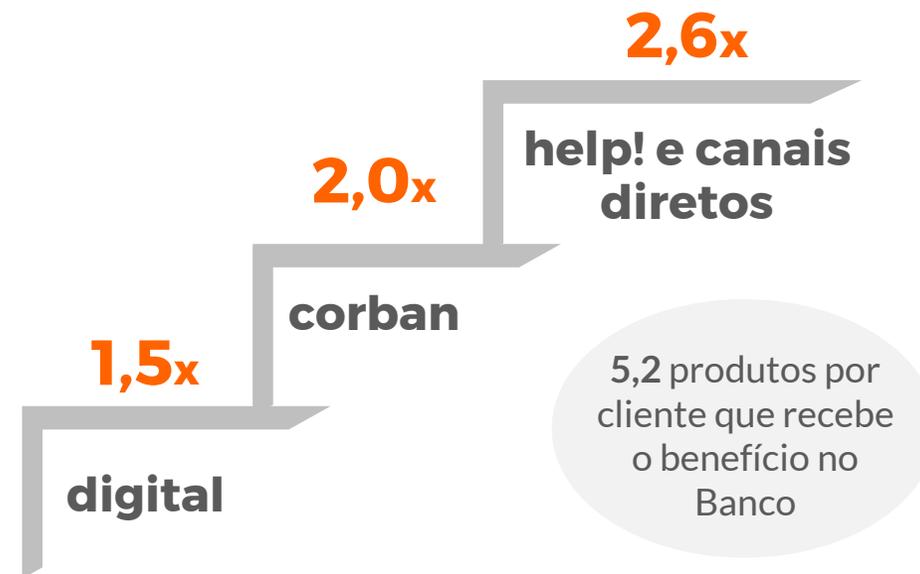
68% com produtos de crédito (SCR)

Originação de crédito dos produtos consignados e varejo PF²

R\$ milhões



Produtos por cliente (cross-selling index)



Considera apenas produtos geradores de receitas

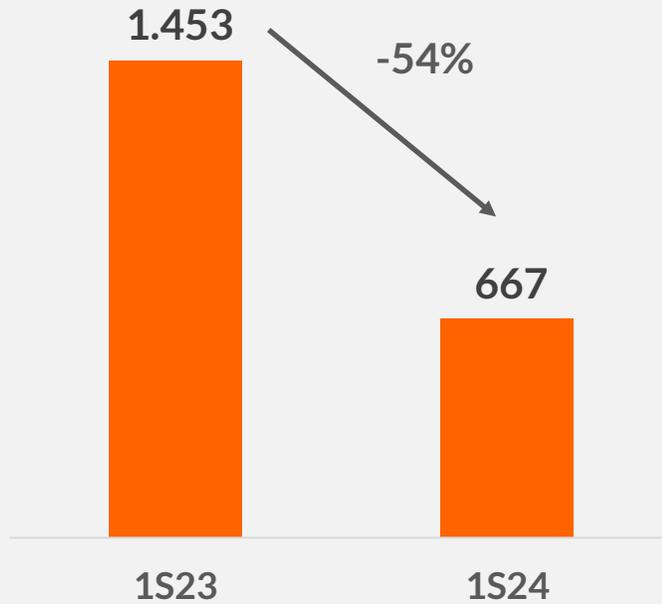
1. Metodologia Bacen de clientes totais e clientes com crédito (SCR - Sistema de Informações de Crédito). | 2. Considera apenas o recurso novo liberado para o cliente, não considera valores refinanciados. Originação dos cartões equivale a saque e compras.

Garantindo a qualidade do atendimento

Simplificar e melhorar a jornada dos clientes, aumentando a satisfação e mitigando ações cíveis

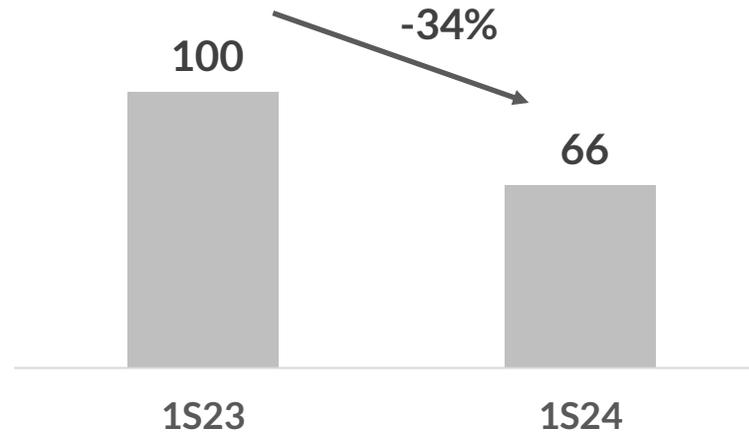


Quantidade de reclamações BACEN¹



Acionamentos na central de atendimento

(base 100)



NPS
de atendimento

77

(zona de excelência)

Reconhecimentos



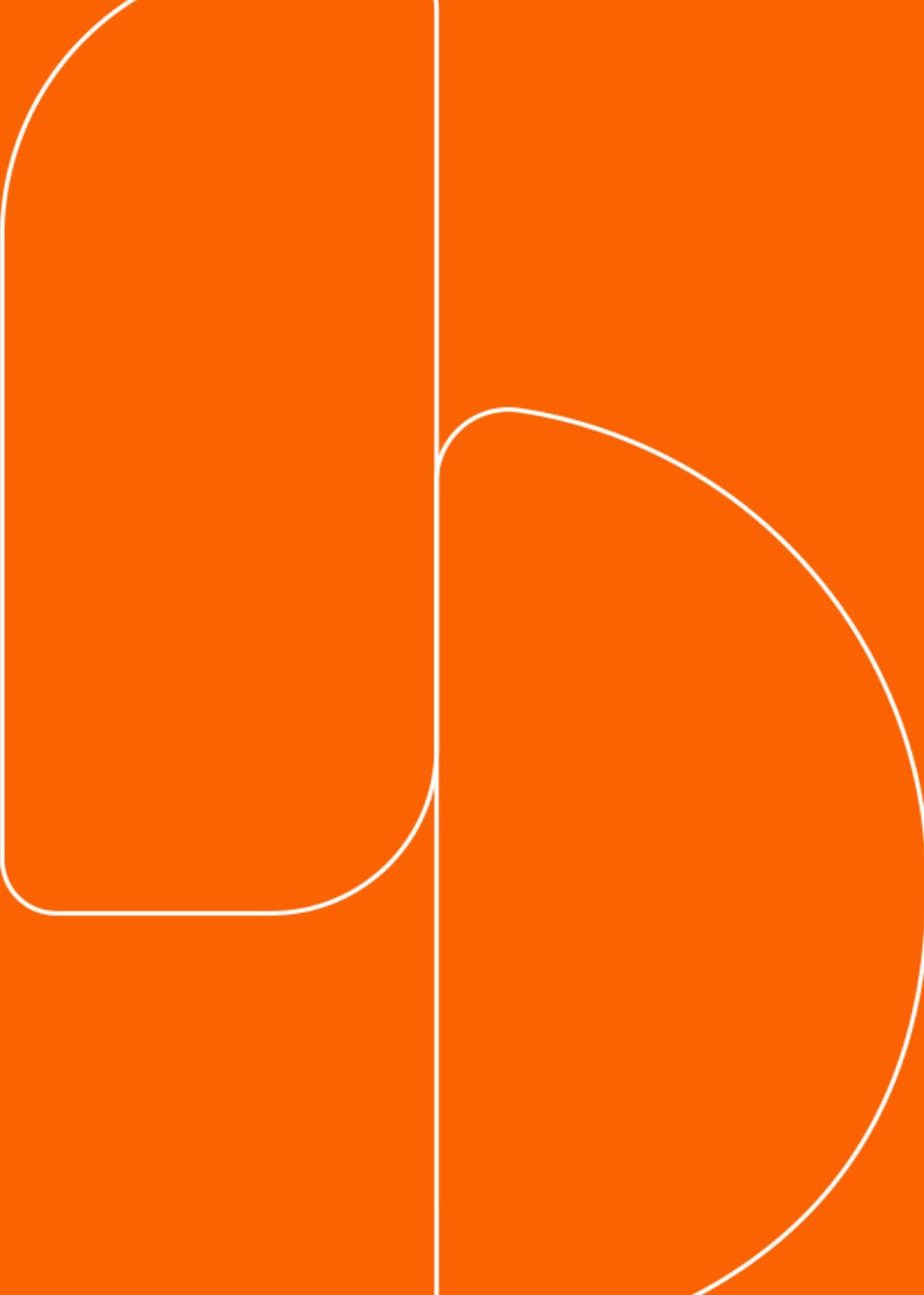
Certificado de Excelência do Reclame Aqui

RA1000

Nota 8,4 (referência)

Prêmio Consumidor Moderno de Excelência em Serviços ao Cliente

Empresa do Ano



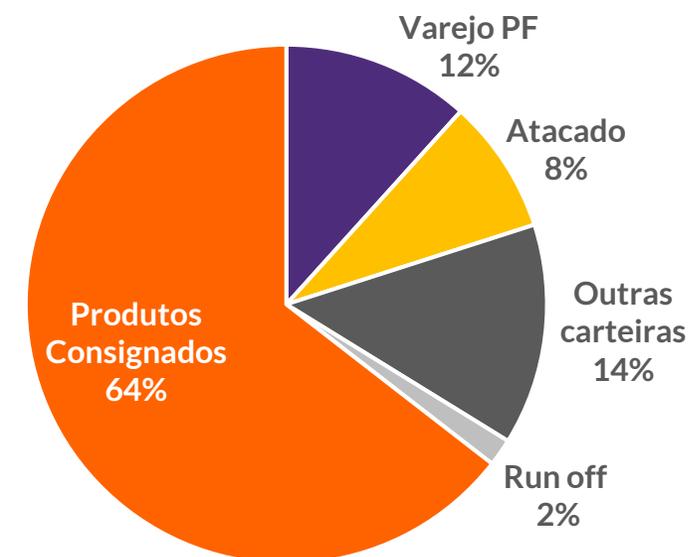
PRODUTOS & NEGÓCIOS

Diversificação da carteira de crédito



Secured loans (consignados + FGTS) representam **71% da carteira**

| Carteira de Crédito (R\$ milhões) | 2T24 | 1T24 | Δ% | 2T23 | Δ% |
|--|---------------|---------------|--------------|---------------|--------------|
| Consignados | 15.654 | 15.422 | 1,5% | 15.092 | 3,7% |
| Varejo PF | 2.832 | 3.916 | -27,7% | 3.573 | -20,7% |
| Atacado | 2.033 | 2.089 | -2,7% | 2.342 | -13,2% |
| Outras carteiras ¹ | 3.345 | 2.992 | 11,8% | 2.931 | 14,1% |
| Run off - parceria varejistas ² | 413 | 452 | -8,8% | 712 | -42,1% |
| Carteira de Crédito Total | 24.276 | 24.872 | -2,4% | 24.651 | -1,5% |

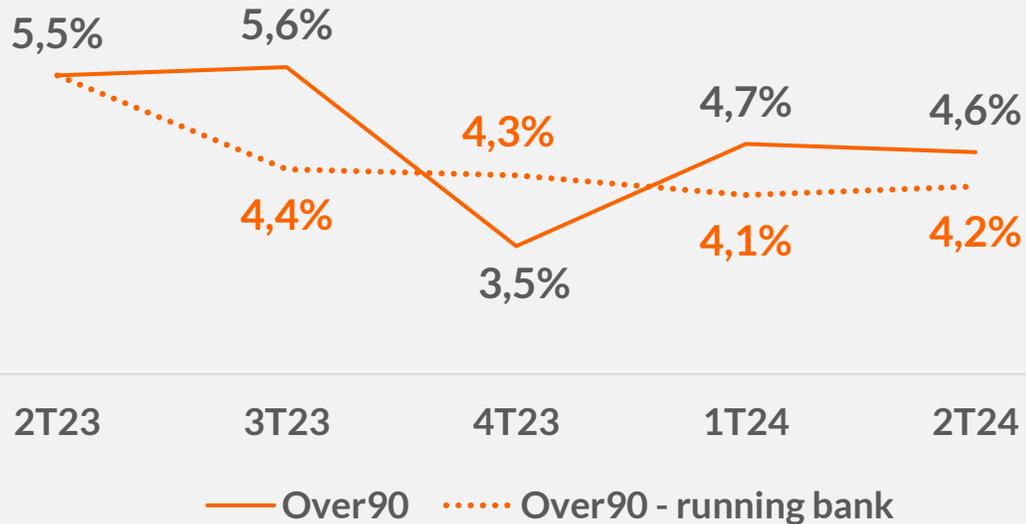


1. Outras carteiras refere-se a empréstimo consignado nos Estados Unidos (essa carteira varia de acordo com o valor da carteira em dólar e variação cambial no período), PJ Varejo e carteira atrelada ao Programa Desenrola Brasil. | 2. Run off refere-se substancialmente a carteira de cartão aberto em parceria com varejistas e empréstimo consignado legado.

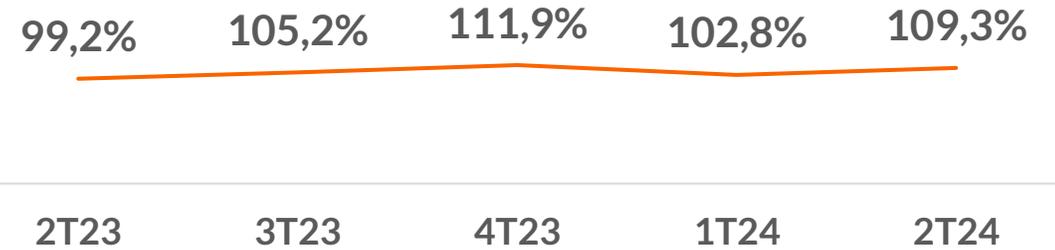
Qualidade da carteira de crédito



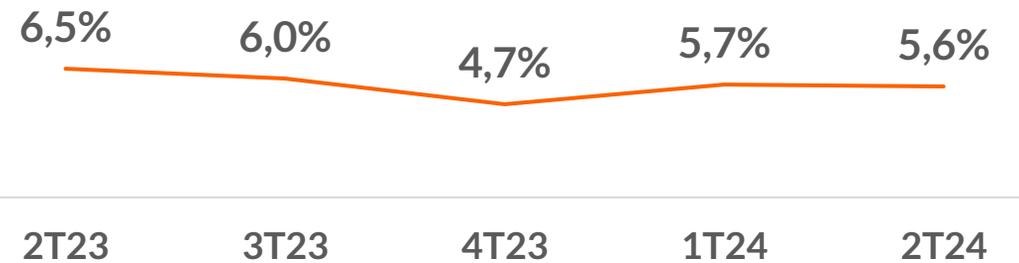
Inadimplência Over90



Índice de cobertura



Despesa de PDD líquida¹



manutenção da qualidade dos ativos

1. Despesa de PDD líquida de recuperação de crédito, dividida pela carteira média e anualizada via multiplicação.

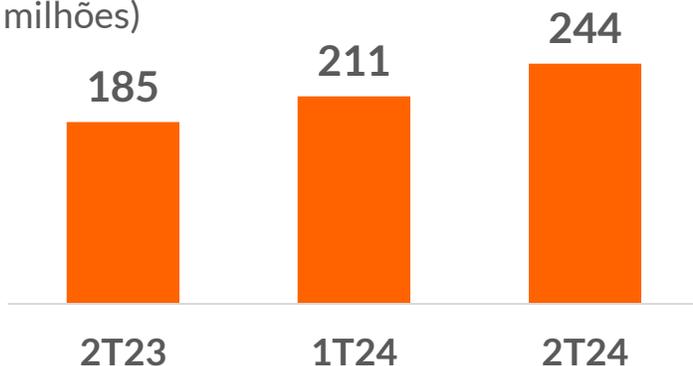
Seguridade Varejo

Permitir o acesso simples das pessoas e famílias a uma realidade mais protegida



Prêmios comercializados

(R\$ milhões)



Prêmios emitidos

(R\$ milhões)



Destaques



Aumento de 9 p.p. na penetração de vendas (2Tx1T)



Lançado em set/23, o **Bmg Med** já atingiu mais de 220 mil apólices



FGTS Protegido (seguro de vida) cresceu 55% YoY, impulsionado pelo canal digital, atingindo mais de 750 mil apólices



Entrada do seguro obrigatório nos cartões de crédito consignados

2T24

Quantidade de apólices de seguros

8,4 milhões

Receitas com operações de seguros¹

R\$ 52 milhões

Índice combinado (Bmg Seguradora)

71,2%

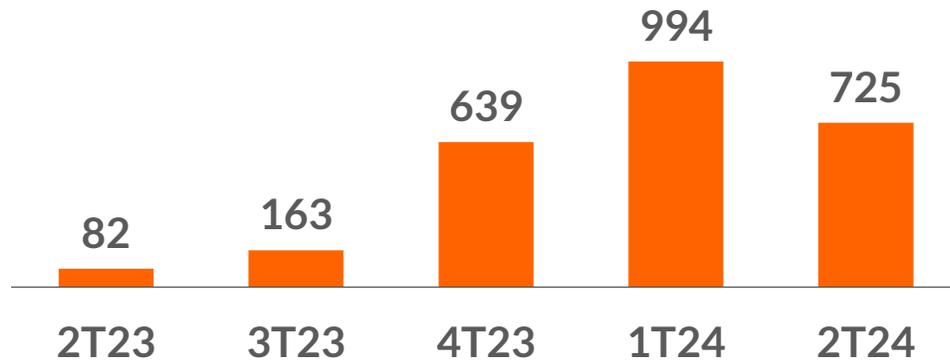
1. Considera as receitas de seguros da Bmg Seguradora, referente aos prêmios ganhos deduzidos de sinistros, custos de aquisição e resultado com resseguro (R\$ 32 milhões) + gross-up da equivalência patrimonial da Bmg Corretora (R\$ 20 milhões).

Produtos consignados

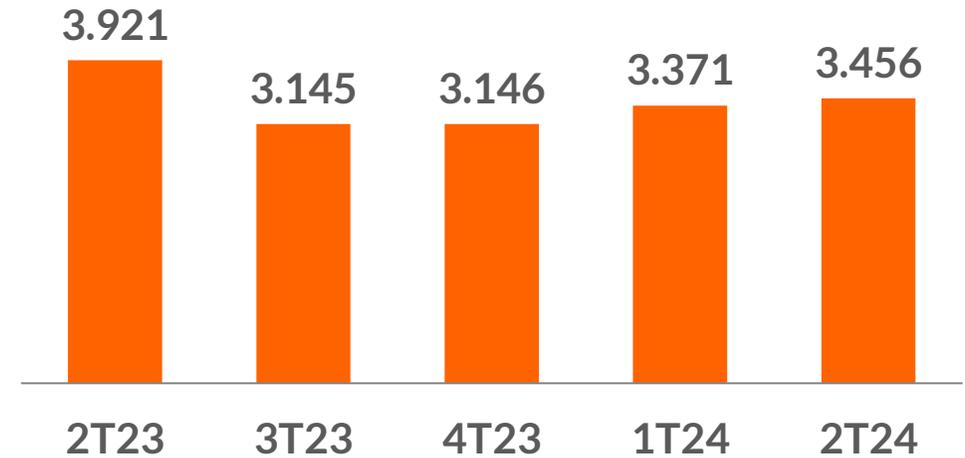
empréstimo consignado



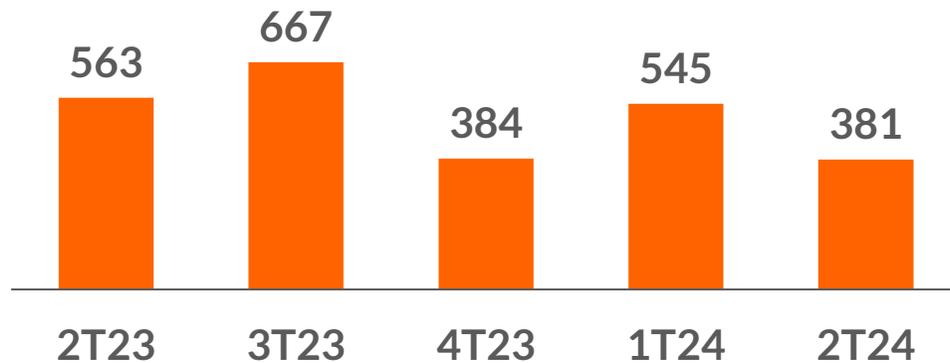
Originação: Valor liberado¹ trimestral (R\$ milhões)



Carteira de crédito (R\$ milhões)



Volume cedido trimestral² (R\$ milhões)



Características da carteira

Taxa média
de juros:
1,8% a.m.

95% da carteira
concentrada em risco
federal

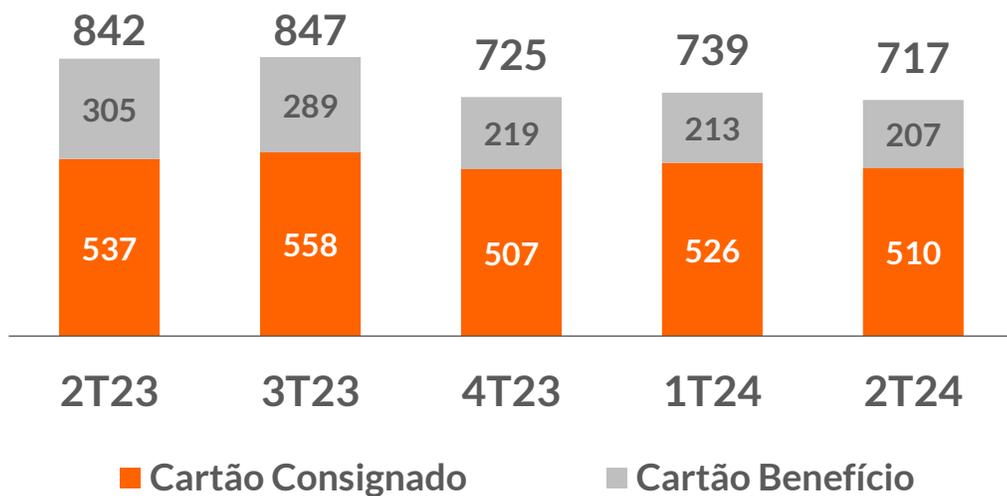
1. Considera apenas o recurso novo liberado para o cliente, não considera valores refinanciados. | 2. Cessão sem retenção de riscos e benefícios.

Produtos consignados

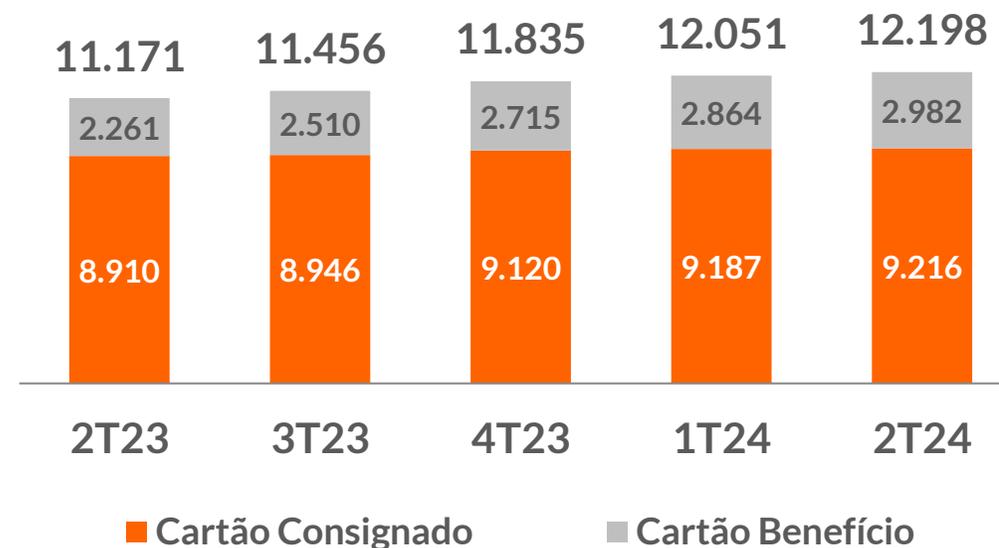
cartão consignado + cartão benefício



Originação: Valor liberado¹ trimestral (R\$ milhões)



Carteira de crédito² (R\$ milhões)



Características da carteira

Taxa média de juros:
3,1% a.m.

Cartões consignados:
4,7 milhões

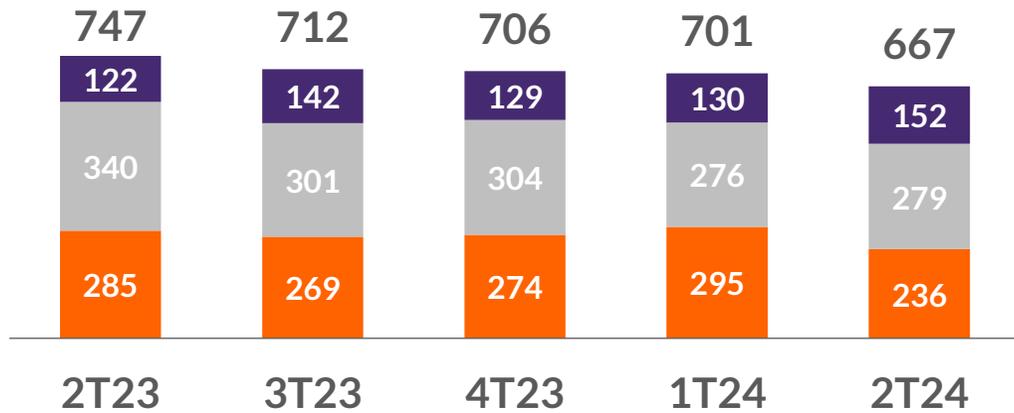
90% da carteira concentrada em
risco federal

Varejo PF

crédito na conta + cartão de crédito + antecipação FGTS

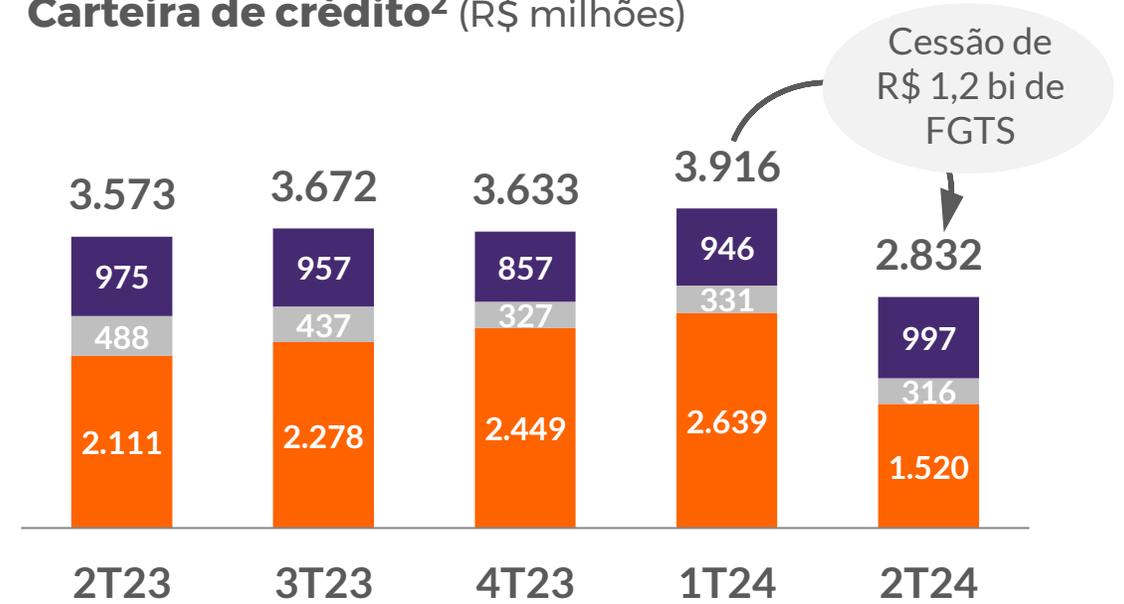


Originação: Valor liberado¹ trimestral (R\$ milhões)



■ Antecipação FGTS ■ Cartão de Crédito ■ Crédito na Conta

Carteira de crédito² (R\$ milhões)



■ Antecipação FGTS ■ Cartão de Crédito ■ Crédito na Conta

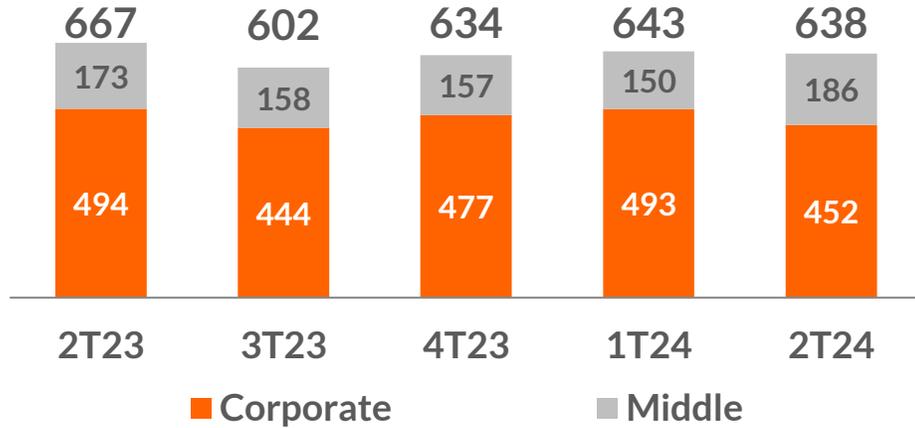
Características da carteira

Taxa média de juros:
8,5% a.m.

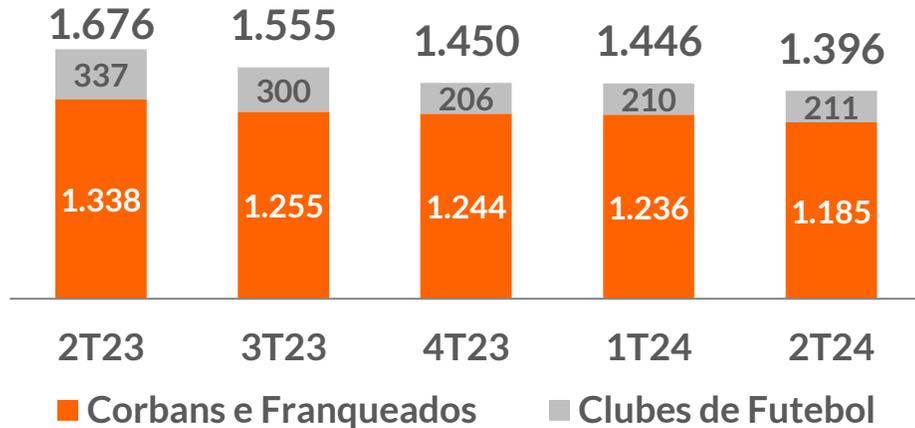
Cartões de crédito ativos:
860 mil

90% da carteira do crédito na
conta recebe o benefício no Bmg

Empresas (R\$ milhões)



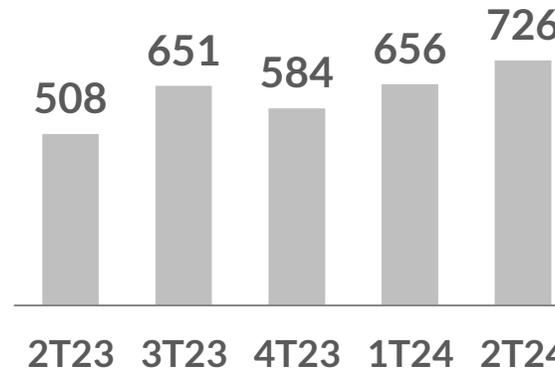
Operações estruturadas (R\$ milhões)



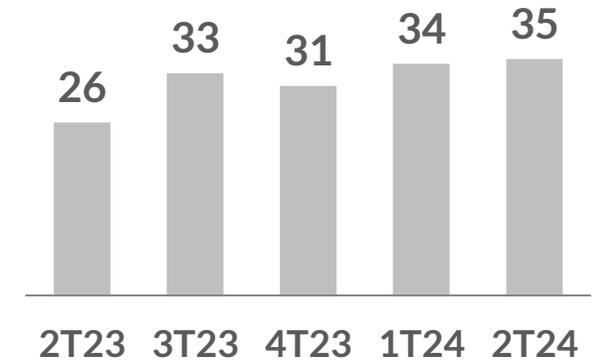
MERCADO DE CAPITAIS



Carteira de Títulos e Valores Mobiliários¹ (R\$ milhões)



Receita não crédito (R\$ milhões)



1S24

R\$ 2,1 bilhões

montante total das ofertas

19

ofertas como coordenador



10

ofertas como coordenador líder

1. Inclui Debêntures, CRA, CRI e Fundos que o Bmg tem aplicação com estratégia de mercado de capitais.

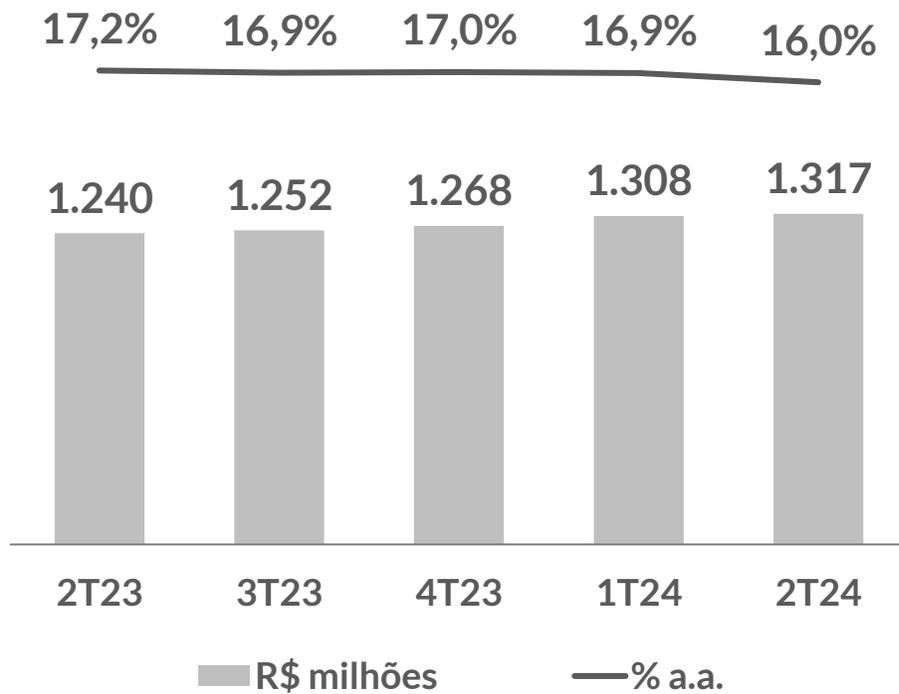


RESULTADOS FINANCEIROS

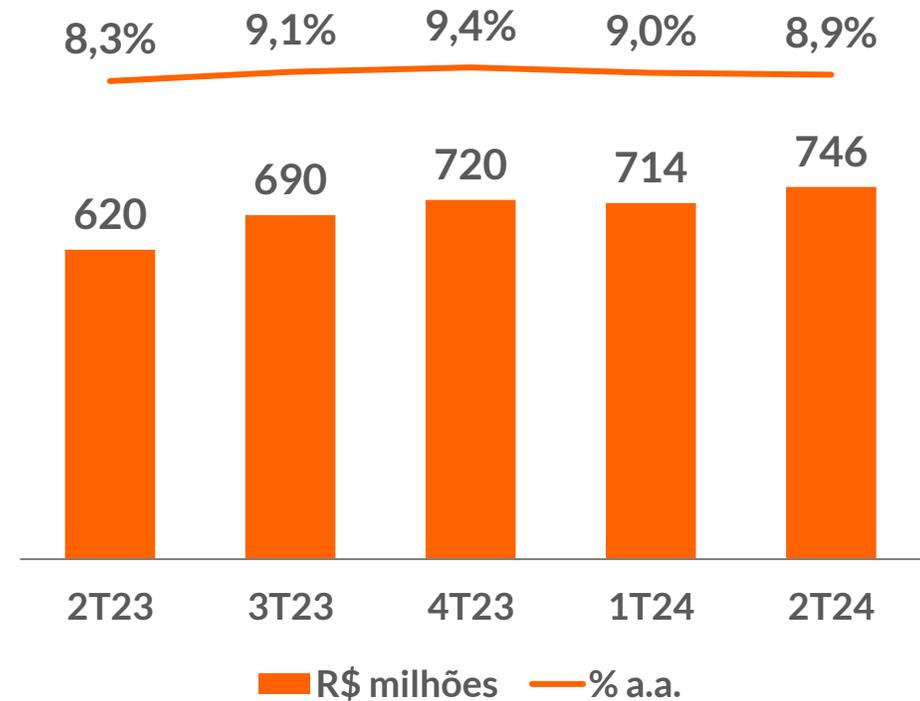
Margem financeira



Margem Financeira¹



Margem após o custo do crédito (despesa de PDD e comissão)²



1. Receita de operações de crédito + receita de TVM + despesas de captação e derivativos + receita de prestação de serviços + operações de seguros / ativos rentáveis médios.

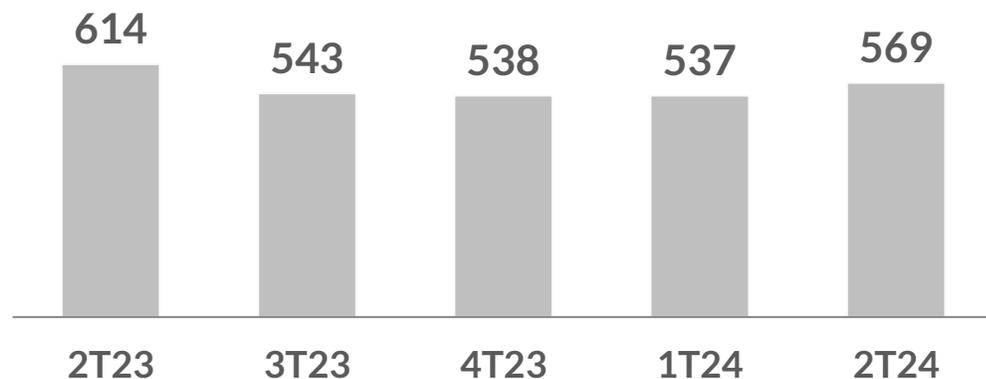
2. Margem Financeira + despesa de provisão líquida + despesa de comissão / ativos rentáveis médios.

Com base na DRE Gerencial.

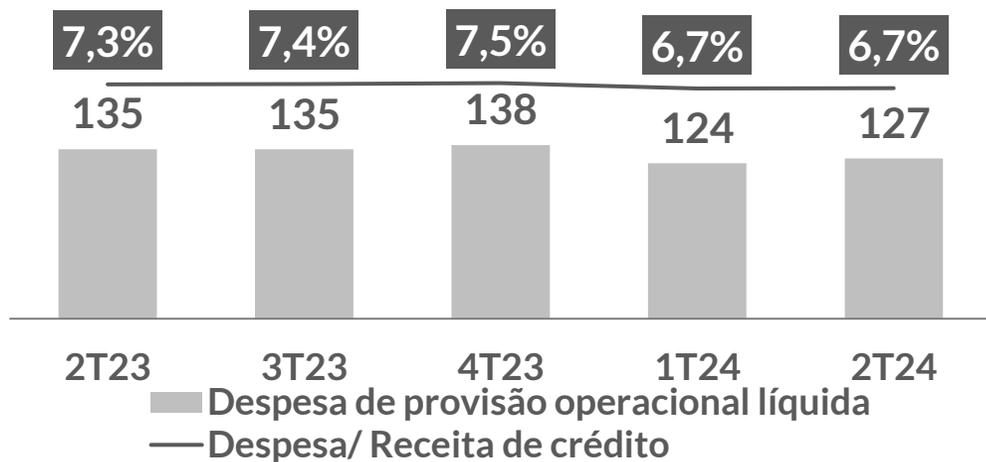
Eficiência operacional



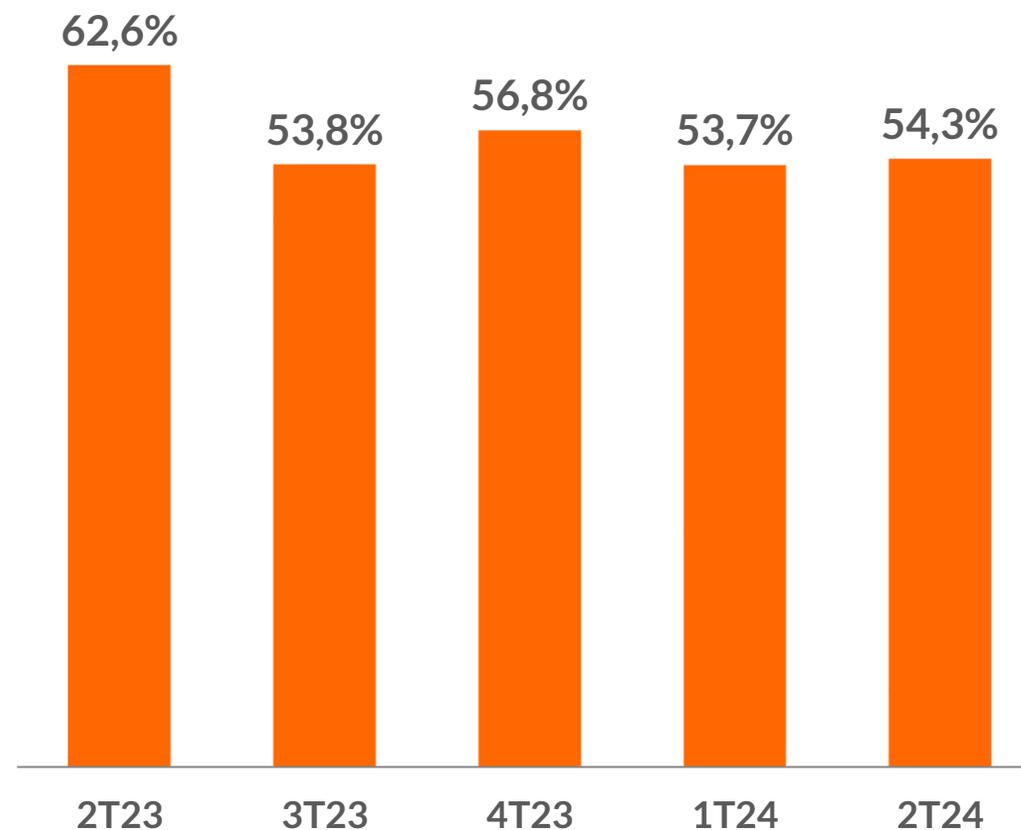
Despesas de Pessoal, Administrativas e Operacionais (R\$ milhões)



Despesa de provisão operacional líquida (R\$ milhões)



Índice de Eficiência (%)

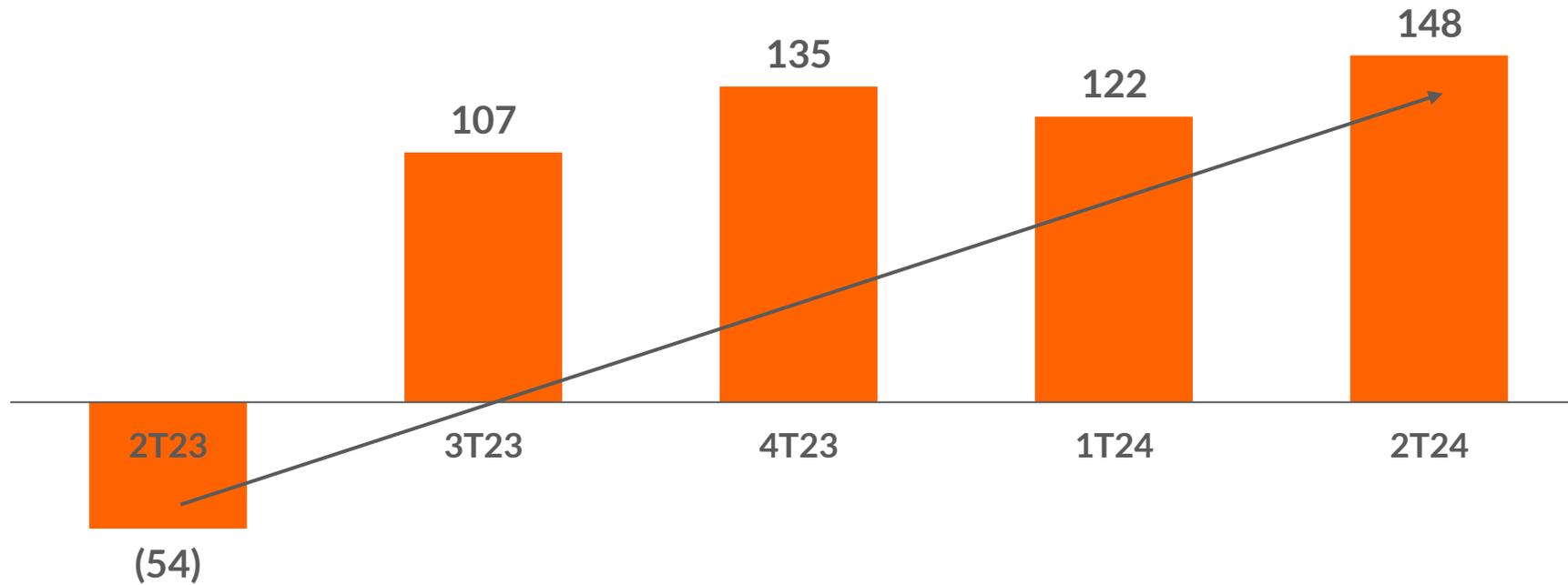


Melhor, mais forte e mais rentável



Tendência positiva no resultado operacional

R\$ milhões



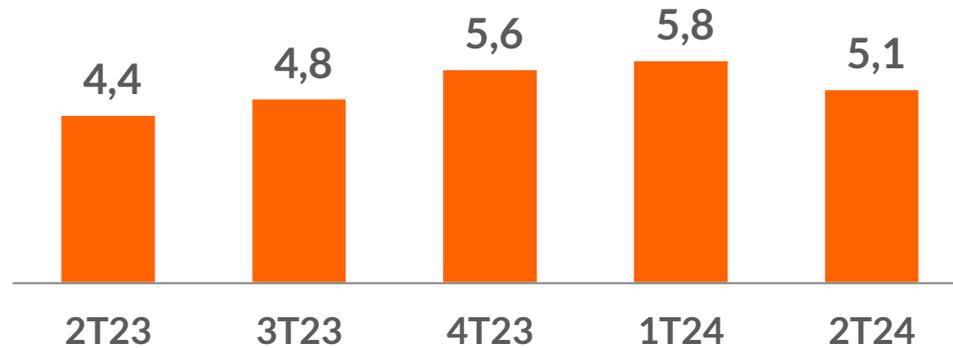
Aumento da bancabilidade e diversificação da captação



Gestão conservadora de liquidez

Evolução caixa livre

R\$ bilhões



Gestão de liquidez

Prazo médio
carteira:
21 meses

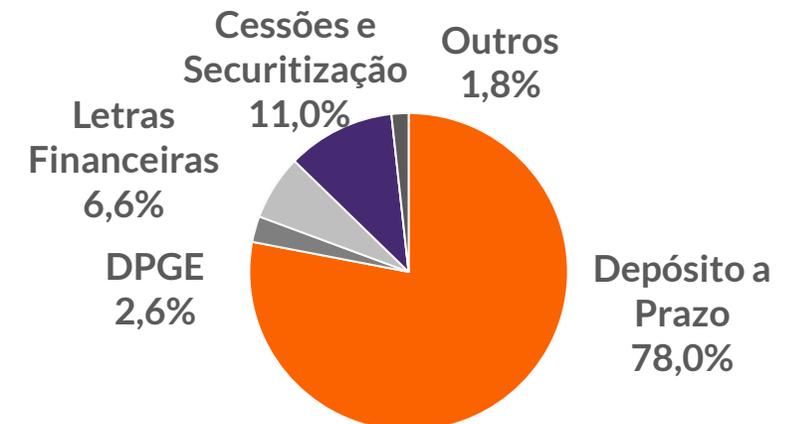
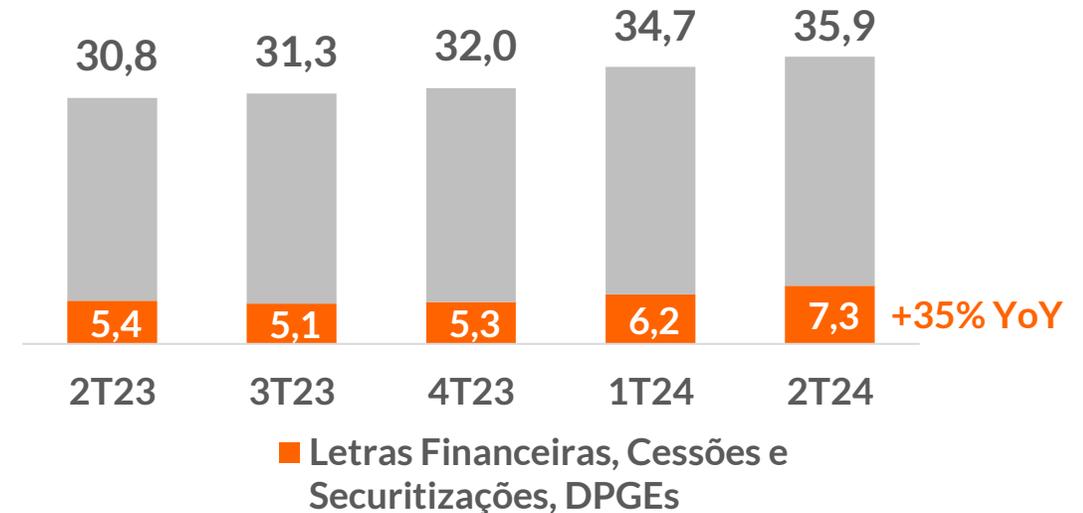
**casamento
de prazos**

Prazo médio
captação:
22 meses

Índice de Liquidez de Curto Prazo (LCR):
347%

Evolução da captação

R\$ bilhões

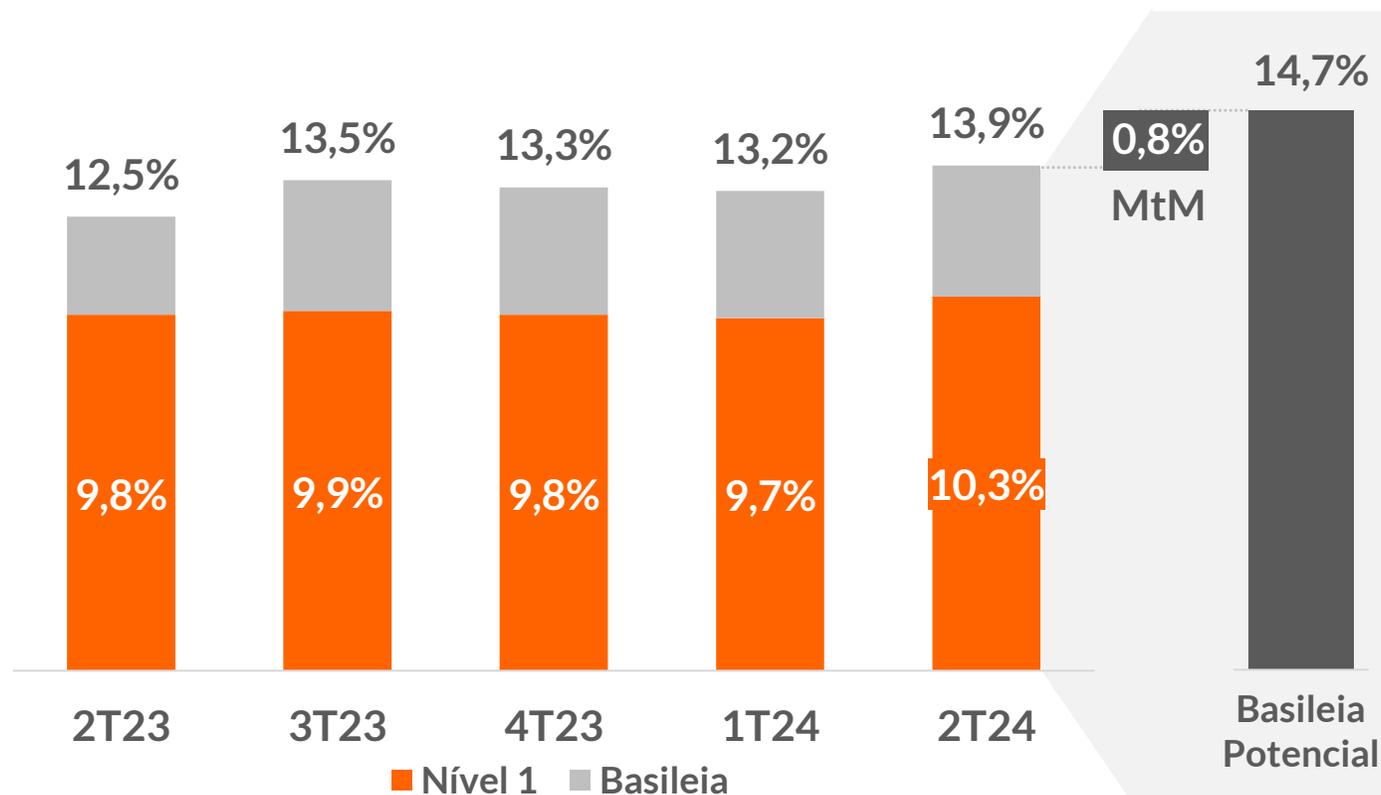


Nível de capital adequado para a evolução das operações



- **Cessão de créditos sem retenção de riscos e benefícios:** no 2T24 cedemos R\$ 1,6 bilhão de carteira de empréstimo consignado e de FGTS.
- **MtM Títulos Públicos:** impactando o Patrimônio de Referência. Considerando o fechamento do 2T24, cerca de 40% do accrual dessa marcação ocorre ao longo de 2024.

ÍNDICE DE BASILEIA





EQUIPE DE RELAÇÕES COM INVESTIDORES

ri@bancobmg.com.br

www.bancobmg.com.br/RI

“Esta apresentação pode incluir estimativas e declarações futuras. Tais estimativas e declarações futuras têm por embasamento, em grande parte, expectativas atuais e projeções sobre eventos futuros e tendências financeiras que afetam ou podem afetar os negócios do Banco Bmg. Muitos fatores importantes podem afetar adversamente os resultados do Banco Bmg tais como previstos nas estimativas e declarações futuras. Esses fatores incluem, mas não são limitados a: conjuntura econômica nacional e internacional, políticas fiscal, cambial e monetária, habilidade do Banco Bmg em obter *funding* para suas operações e alterações nas normas do Banco Central.

As palavras “acredita”, “pode”, “poderá”, “visa”, “estima”, “continua”, “antecipa”, “pretende”, “espera” e outras palavras similares têm por objetivo identificar estimativas e projeções. As considerações sobre estimativas e declarações futuras incluem informações relativas a resultados e projeções, estratégia, posição concorrencial, ambiente do setor, oportunidades de crescimento, os efeitos de regulamentação futura e os efeitos da concorrência. Tais estimativas e projeções referem-se apenas à data em que foram expressas, sendo que não assumimos a obrigação de atualizar publicamente ou revisar quaisquer dessas estimativas em razão da ocorrência de nova informação, eventos futuros ou de quaisquer outros fatores. Em vista dos riscos e incertezas aqui descritos, as estimativas e declarações futuras contidas nesta apresentação podem não vir a se concretizar. Tendo em vista essas limitações, não se deve tomar quaisquer decisões de investimento com base nas estimativas, projeções e declarações futuras contidas nesta apresentação.”