

BMGB B3 LISTED N1

APRESENTAÇÃO VIDEOCONFERÊNCIA

1T24

Takeaways 2024



**melhor,
mais forte
e mais
rentável.**

Crescer e gerar resultados sustentáveis que trazem valor para nossos acionistas, clientes, colaboradores e sociedade em geral.



Simplificar e melhorar a jornada dos clientes, aumentando a satisfação e mitigando ações cíveis



Mais produtos por cliente, reforçando a geração sustentável de resultados



Crescimento da produção e market share, otimizando custo de originação e garantindo qualidade da carteira



Gestão eficiente de custos, digitalização de processos e robustez em controles internos

Geração sustentável de resultados



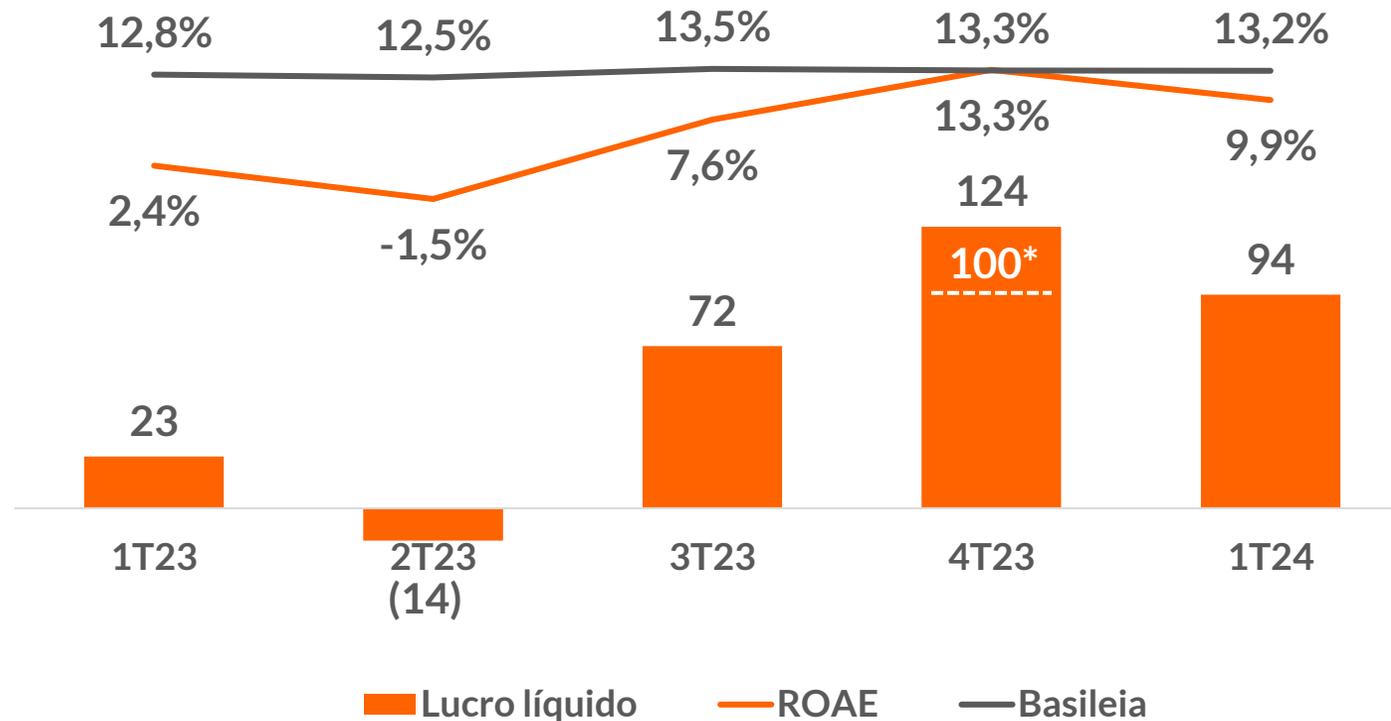
ROE

Geração sustentável de resultados



Rentabilidade

R\$ milhões e % a.a.



Lucro líquido 4x maior em comparação ao 1T23

Receita recorrente advinda dos produtos core permitindo **consistência na entrega de resultados** e robustez do balanço

Índice de Basileia em patamar adequado ao crescimento esperado

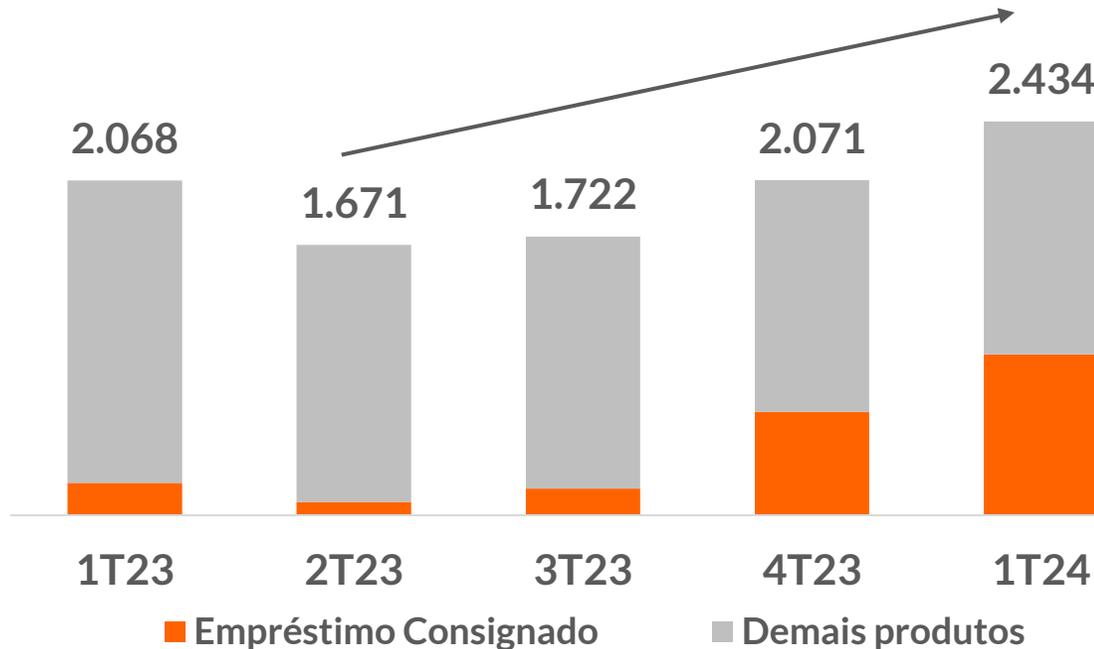
*Lucro líquido do 4T23 normalizando o efeito do JCP ao longo do exercício. Nessa visão o ROAE do 4T23 teria sido 10,6% a.a..

Crescimento da produção e *market share*

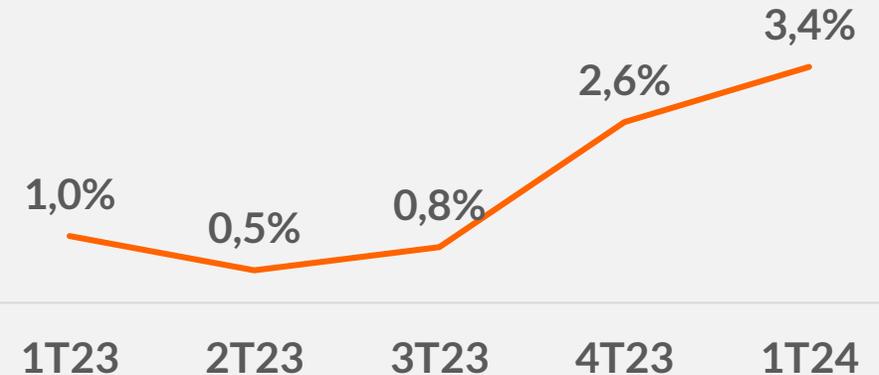


Originação de crédito produtos consignados e varejo PF¹

R\$ milhões



Market Share Concessão Empréstimo Consignado INSS²



Incremento de mais de 3x no *market share* em comparação ao 1T23

Fortalecimento do relacionamento com os nossos clientes



Foco na satisfação do cliente com revisão da jornada

aumento esperado de produtos por cliente

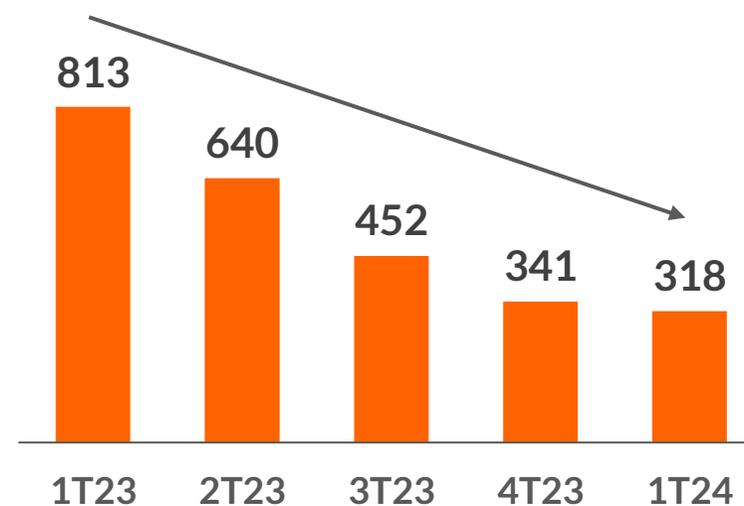
redução já observada do número de reclamações

atualmente:

71% com produtos de crédito (SCR)

28% com produtos de seguros

Quantidade de reclamações procedentes BACEN

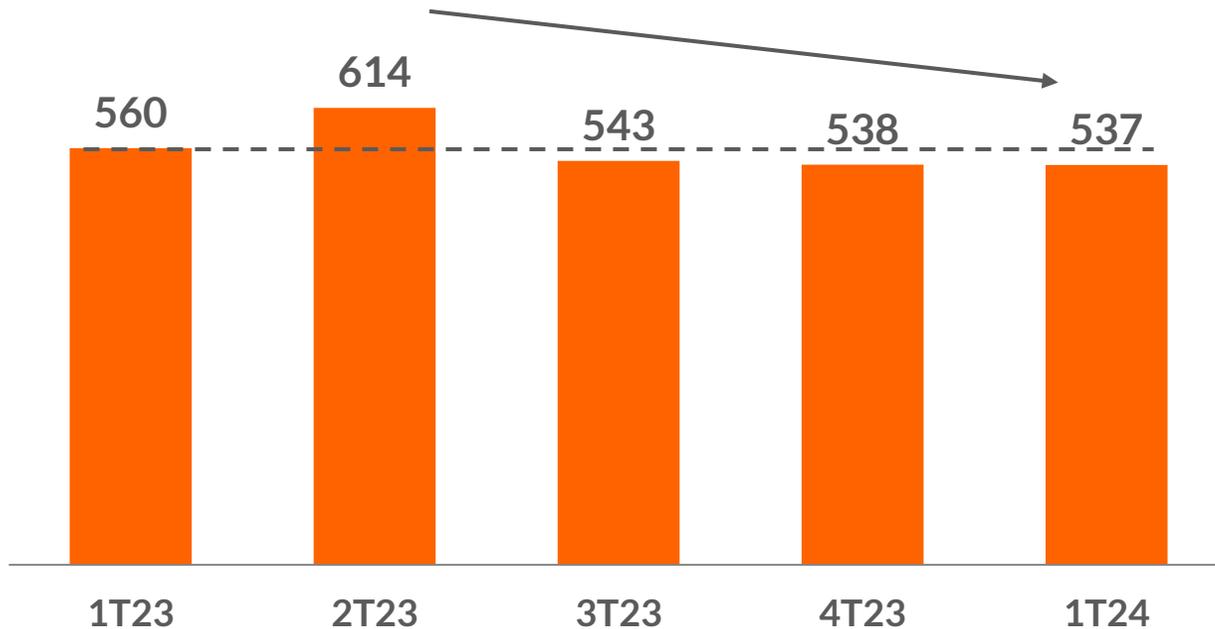


10,6
milhões
CLIENTES¹

Gestão eficiente de custos



Despesas de pessoal, administrativas e operacionais R\$ milhões



Mesmo com o expressivo aumento da originação, mantivemos os custos sob controle

Novos ganhos de eficiência se darão a partir da digitalização de processos e ganhos de escala com redução de custo unitário

Nova liderança



Marcelo Picanço

***Permitir o acesso
simples das
pessoas e famílias
a uma realidade
mais protegida***

Objetivos estratégicos

- Reforçar sinergia com bancassurance
- Ser um dos líderes na inclusão securitária
- Ser referência em seguros para classes C e D
- Acelerar crescimento dos prêmios emitidos



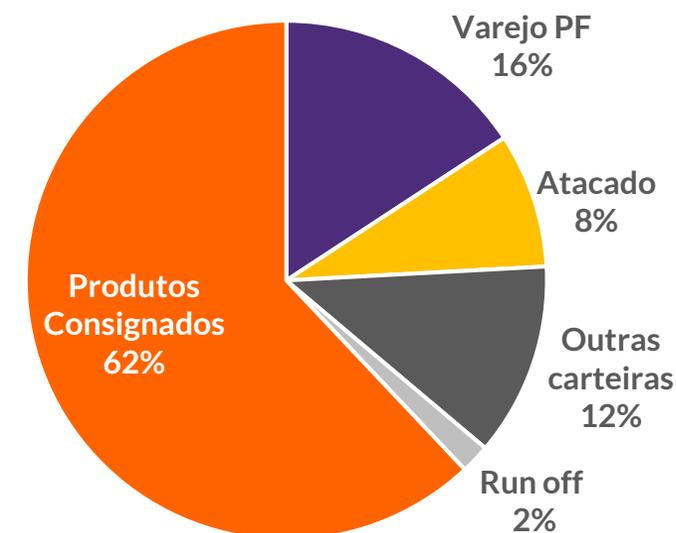
PRODUTOS & NEGÓCIOS

Diversificação da carteira de crédito



Retomada do crescimento da carteira em especial em **secured loans** (consignados + FGTS) que representam **73% da carteira**

Carteira de Crédito (R\$ Milhões)	1T24	4T23	Δ%	1T23	Δ%
Consignados	15.422	14.981	2,9%	15.701	-1,8%
Varejo PF	3.916	3.633	7,8%	3.415	14,7%
Atacado	2.089	2.084	0,2%	2.368	-11,8%
Outras carteiras ¹	2.992	2.674	11,9%	2.837	5,4%
<i>Run off - parceria varejistas²</i>	452	456	-0,7%	701	-35,4%
Carteira de Crédito Total	24.872	23.827	4,4%	25.022	-0,6%

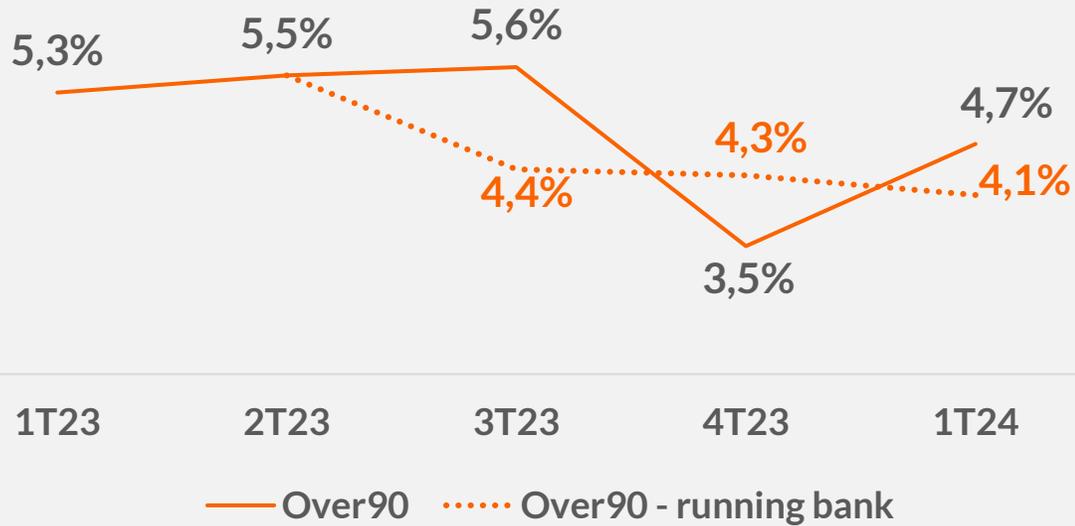


1. Outras carteiras refere-se a empréstimo consignado nos Estados Unidos (essa carteira varia de acordo com o valor da carteira em dólar e variação cambial no período), PJ Varejo e carteira atrelada ao Programa Desenrola Brasil | 2. Run off refere-se substancialmente a carteira de cartão aberto em parceria com varejistas e empréstimo consignado legado

Qualidade da carteira de crédito

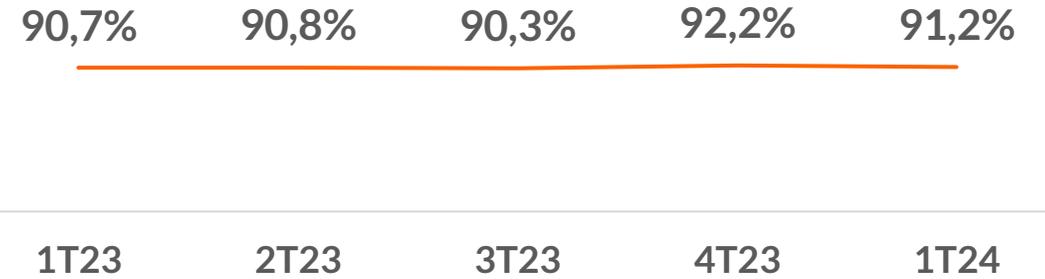


Inadimplência Over90

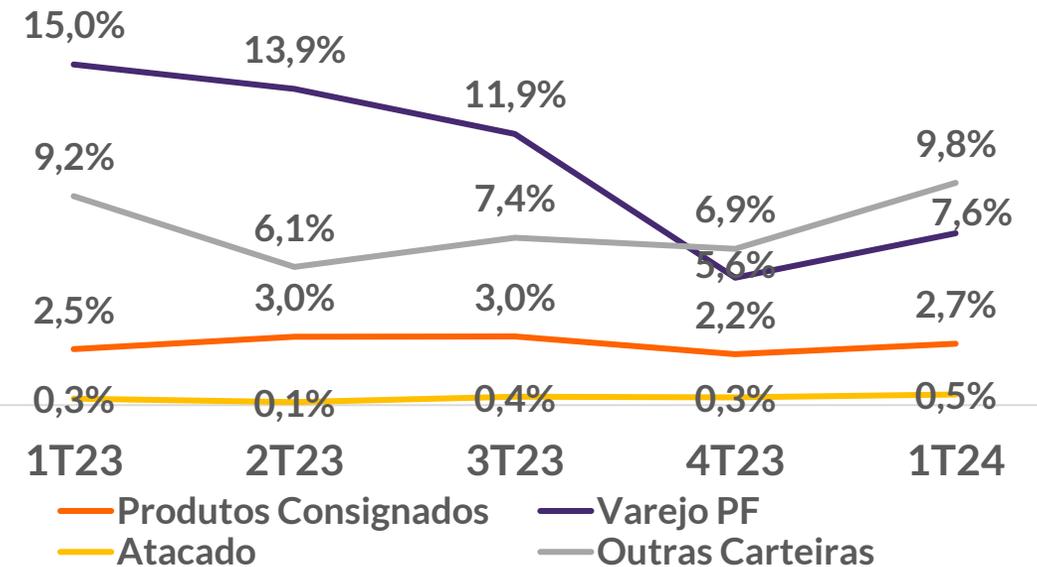


manutenção da qualidade dos ativos

Carteira de alta qualidade AA-A



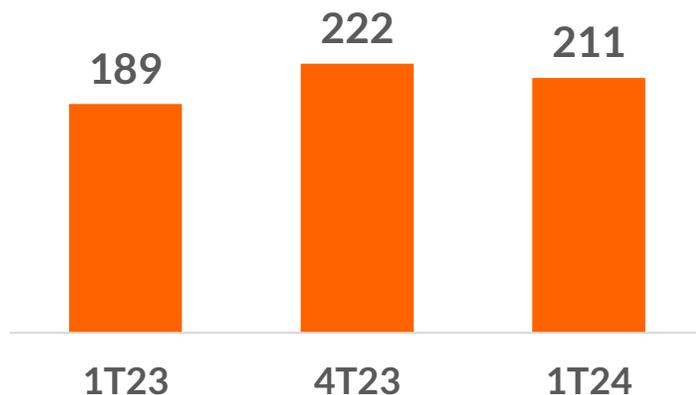
Inadimplência over90 por segmento



Bmg Seguridade



Prêmios comercializados (R\$ milhões)



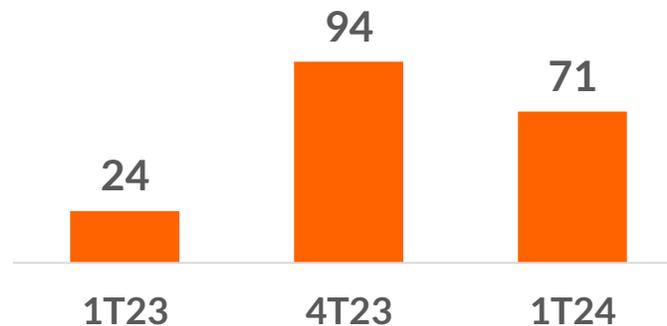
Carteira de Segurados¹ **4,7** milhões

Equivalência Patrimonial
R\$ 10 milhões



Seguros Massificados: pessoas e ramos elementares

Prêmios emitidos (R\$ milhões)



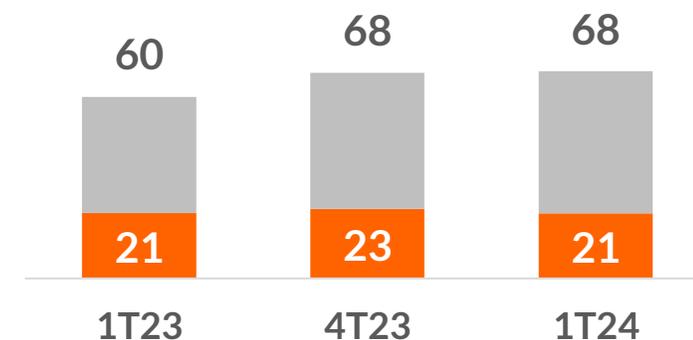
Atuação via acordo de cosseguro com a Generali e de forma independente para outros canais

Receitas com operações de seguros
R\$ 47 milhões



Seguro de Grandes Riscos

Prêmios emitidos (R\$ milhões)



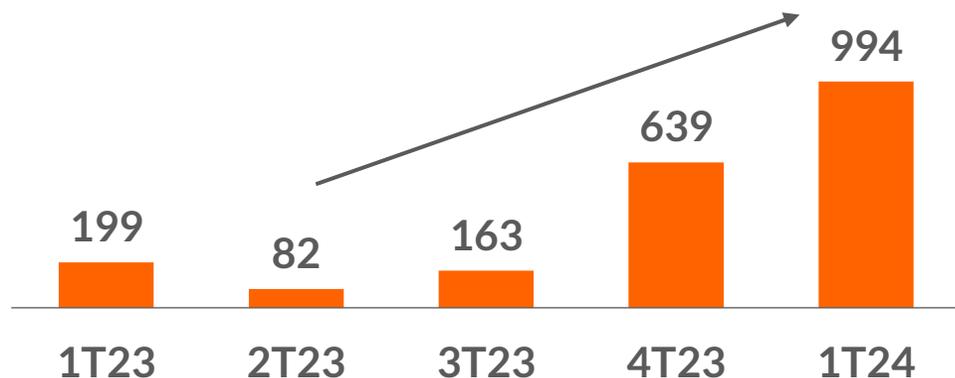
■ Retidos ■ Emitidos

Produtos consignados

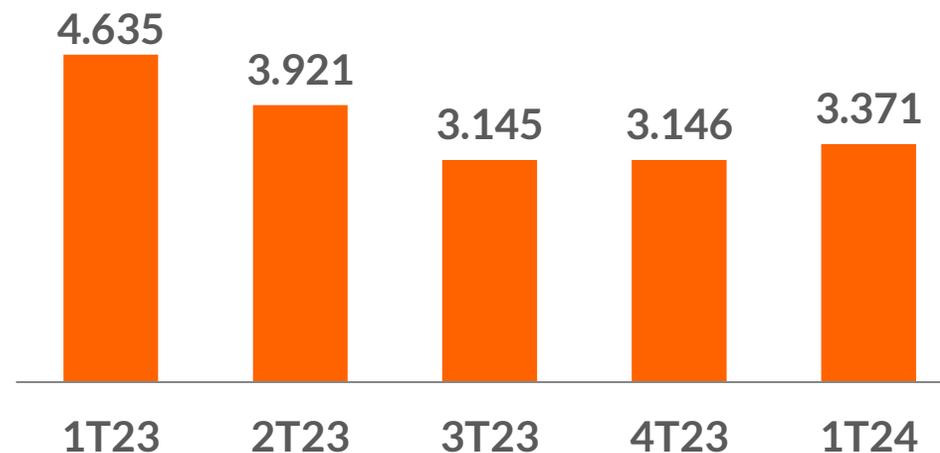
empréstimo consignado



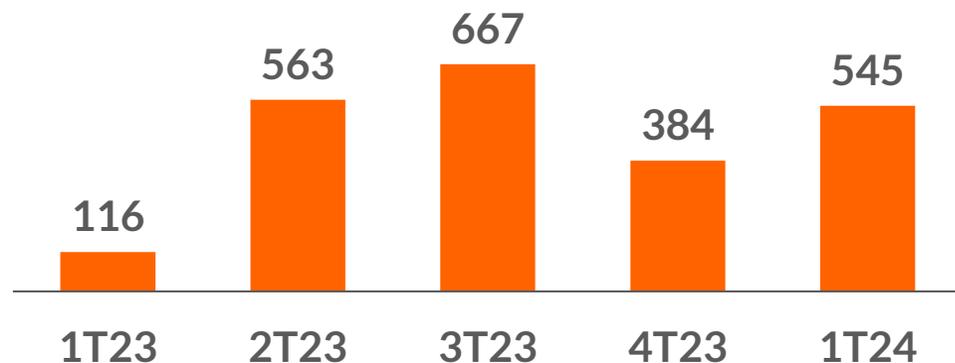
Originação: Valor liberado¹ trimestral (R\$ milhões)



Carteira de crédito (R\$ milhões)



Volume cedido trimestral² (R\$ milhões)



Características da carteira

Taxa média
de juros:
1,8% a.m.

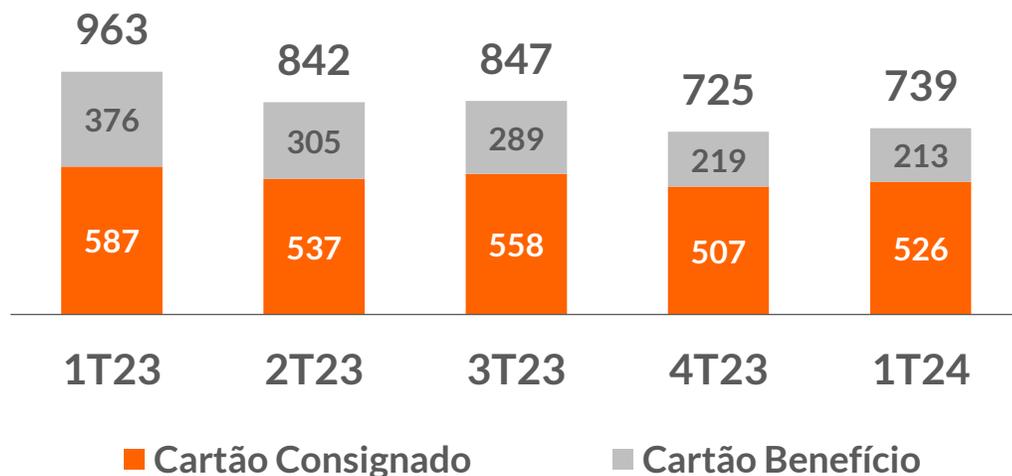
95% da carteira
concentrada em risco
federal

Produtos consignados

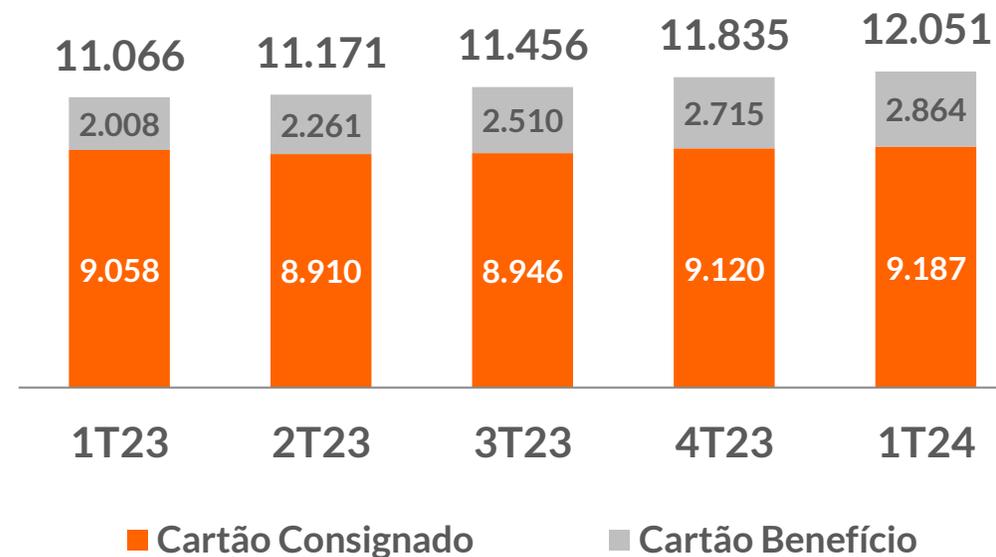
cartão consignado + cartão benefício



Originação: Valor liberado¹ trimestral (R\$ milhões)



Carteira de crédito² (R\$ milhões)



Características da carteira

Taxa média de juros:
3,1% a.m.

Cartões consignados:
4,7 milhões

90% da carteira concentrada em
risco federal

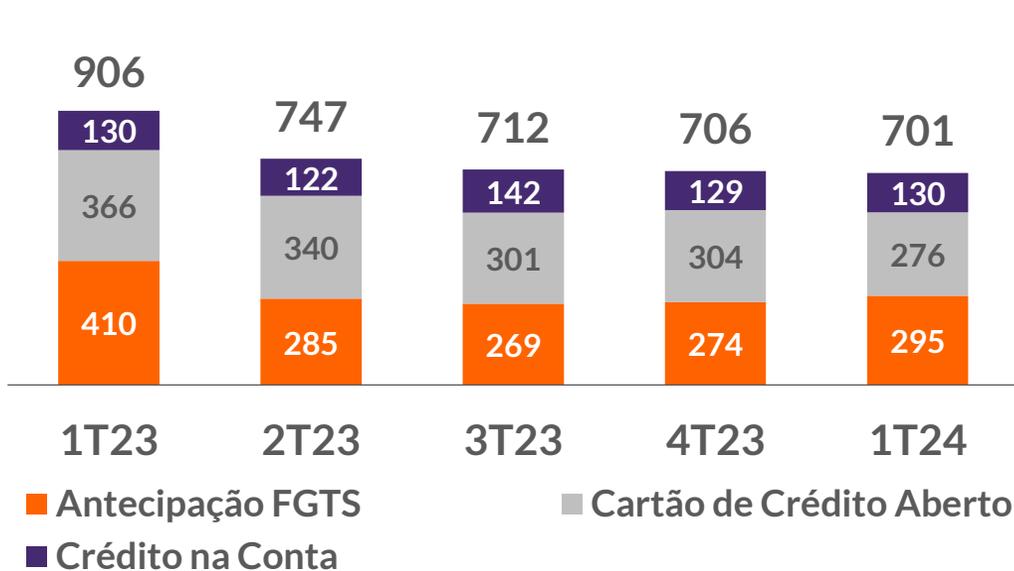
1. Considera apenas o recurso novo liberado para o cliente, não considera valores refinanciados. Considera originação via saque e compra | 2. Inclui compras a faturar dos produtos de cartão

Varejo PF

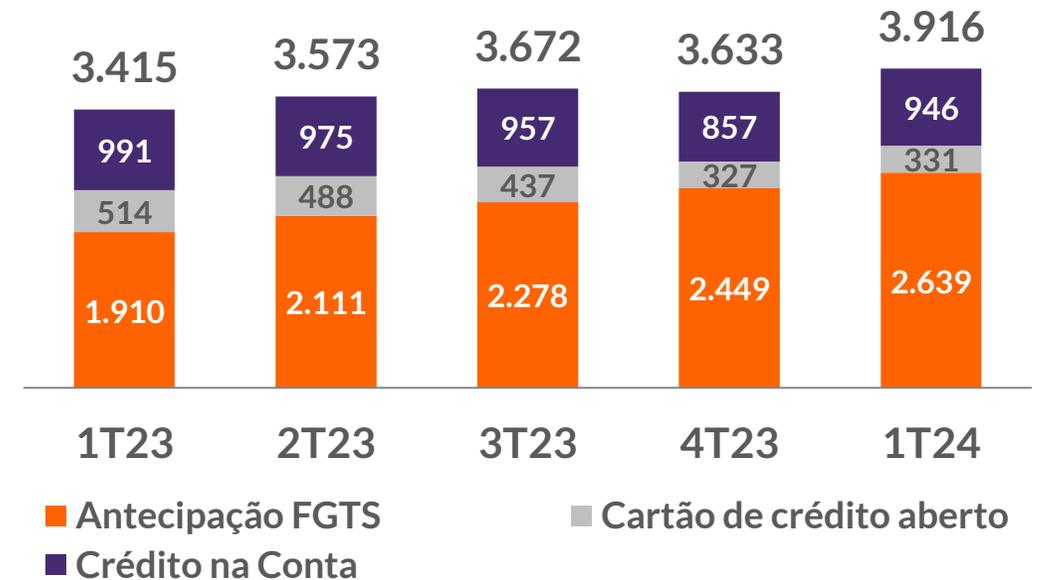


crédito na conta + cartão de crédito aberto + antecipação FGTS

Originação: Valor liberado¹ trimestral (R\$ milhões)



Carteira de crédito² (R\$ milhões)



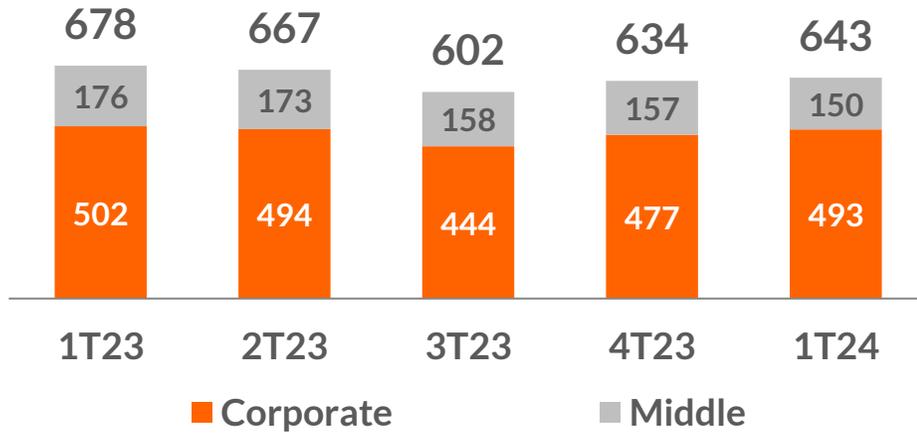
Características da carteira

Taxa média de juros:
6,7% a.m.

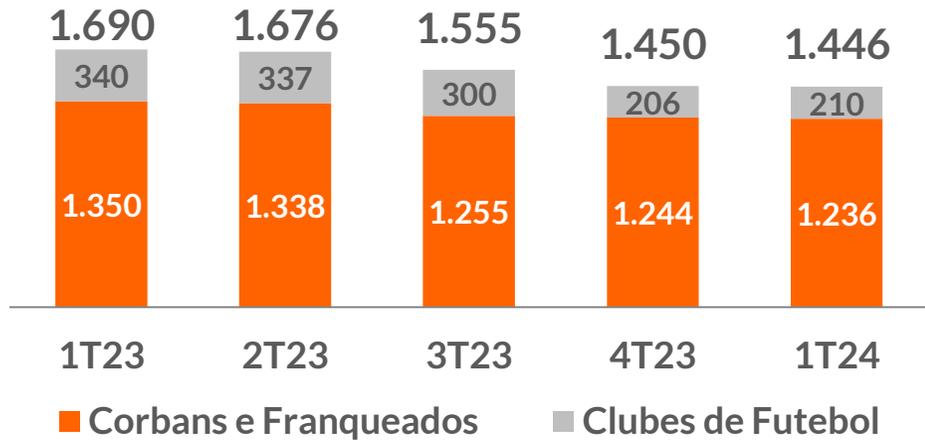
Cartões abertos:
884 mil

90% da carteira do crédito na
conta recebe o benefício no Bmg

Empresas (R\$ milhões)



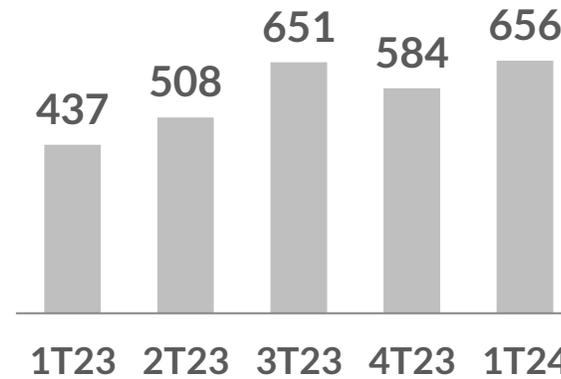
Operações estruturadas (R\$ milhões)



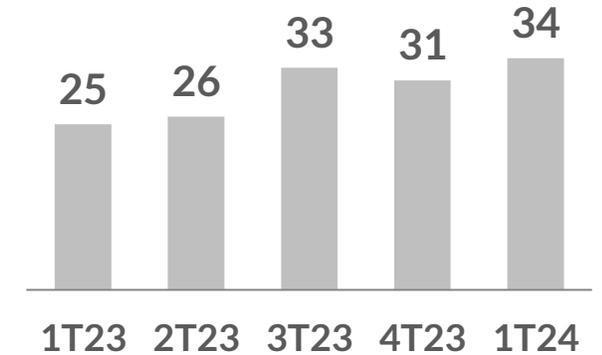
MERCADO DE CAPITAIS



Carteira de Títulos e Valores Mobiliários¹ (R\$ milhões)



Receita não crédito (R\$ milhões)



1T24

+ R\$ 380 mm

montante total das ofertas

9

ofertas como coordenador



4

ofertas como coordenador líder

1. Inclui Debêntures, CRA, CRI e Fundos que o Bmg tem aplicação com estratégia de mercado de capitais.

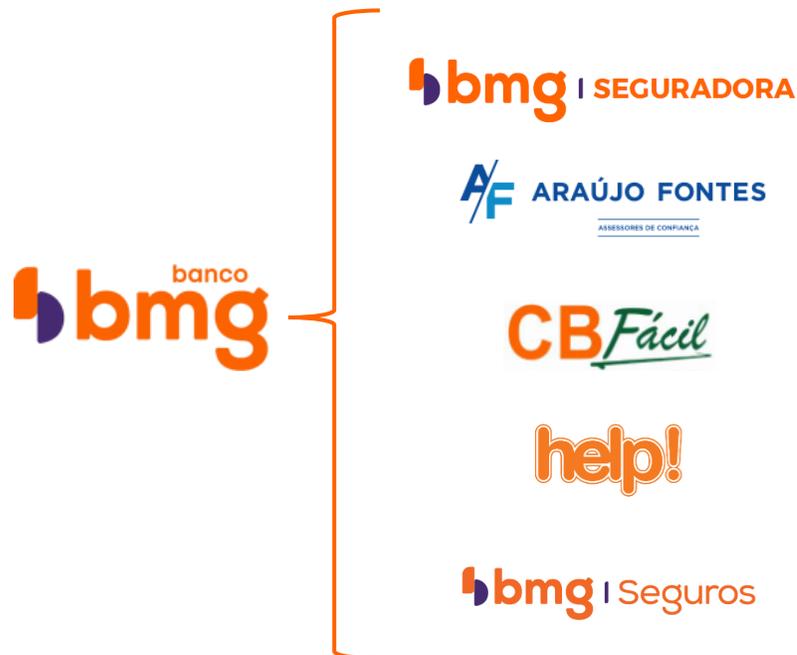


RESULTADOS FINANCEIROS

Novo consolidado Banco Bmg



Com objetivo de melhorar a visualização das operações, **passamos a consolidar**¹:



Empresas que permanecem sendo reconhecidas via equivalência:



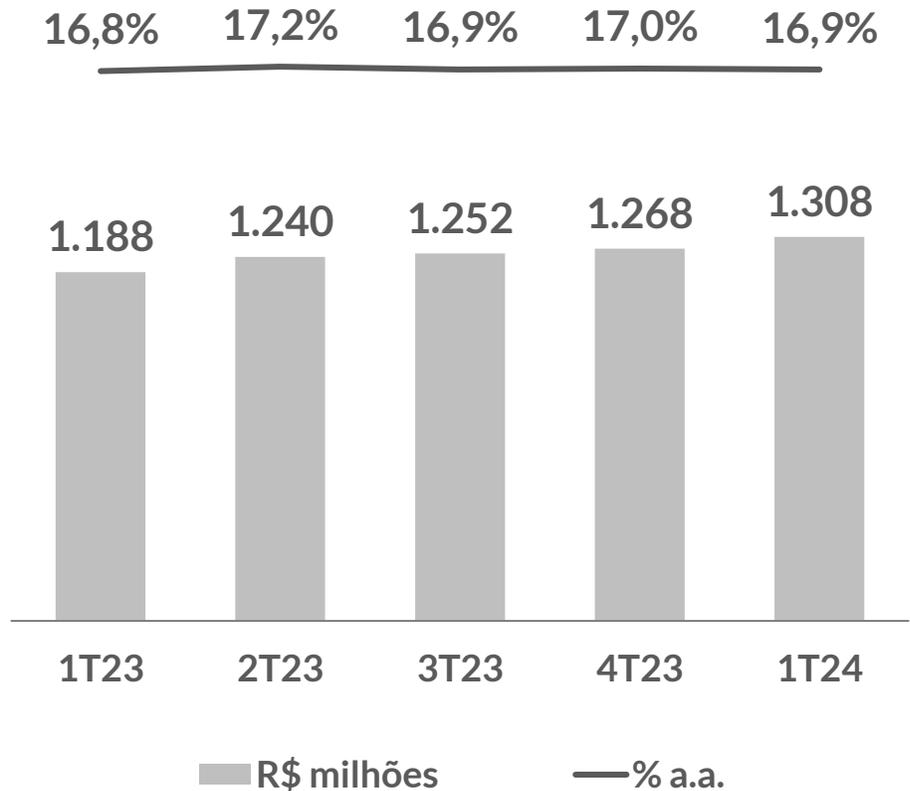
não tem impacto em lucro, qualidade de ativos ou patrimônio

DRE Gerencial 1T24 (R\$ Milhões)	Consolidado Anterior	Reclassificações Consolidação	Consolidado Novo
Receitas da Intermediação Financeira	2.222	53	2.275
Operações de crédito	1.857		1.857
Receita TVM	327	20	347
Receitas de serviços	39	33	72
Despesas da Intermediação Financeira	(1.042)	26	(1.015)
Operações de Seguros		47	47
Margem Financeira	1.181	127	1.308
Despesa de PDD Líquida	(349)		(349)
Despesas de Comissões	(263)	19	(244)
Margem após o custo do crédito	569	145	714
Receitas/Despesas Operacionais	(496)	(96)	(592)
Resultado de Equivalência Patrimonial	45	(37)	9
Despesas Adm, Operacionais e Tributárias	(541)	(59)	(600)
Resultado Operacional	73	50	122
Resultado não Operacional	1	(0)	0
IR/CS	31	(26)	5
Participações no lucro	(10)	(0)	(10)
Participações de não controladores	(0)	(23)	(23)
Lucro Líquido	94		94

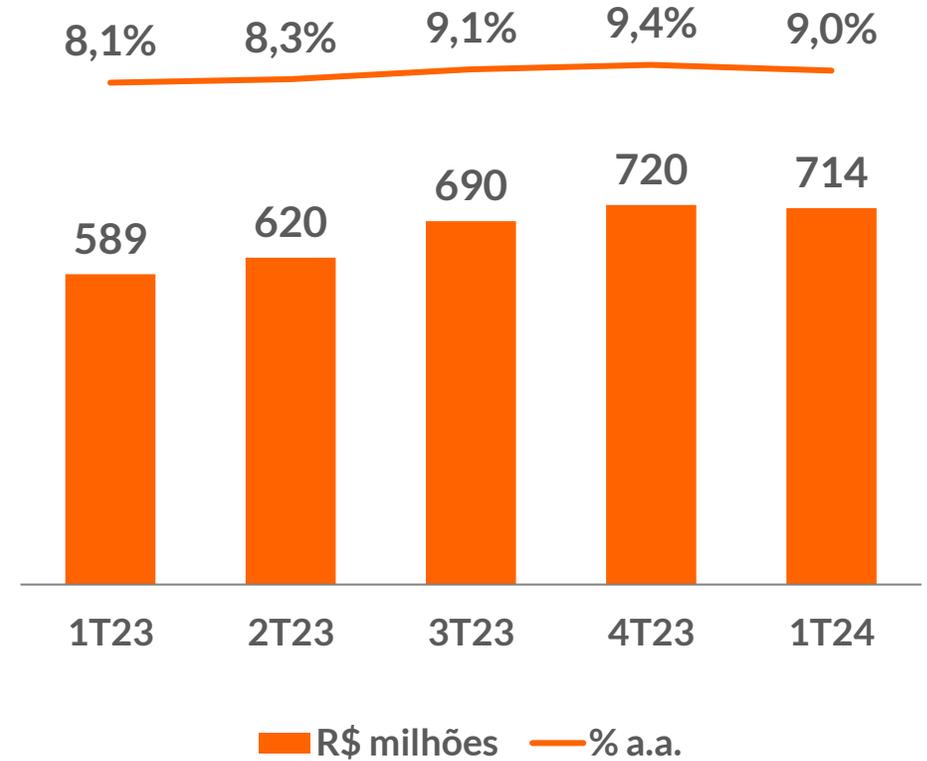
Margem financeira



Margem Financeira¹



Margem após o custo do crédito² (despesa de PDD e comissão)



1. Receita de operações de crédito + receita de TVM + despesas de captação e derivativos + receita de prestação de serviços + operações de seguros/ ativos rentáveis médios

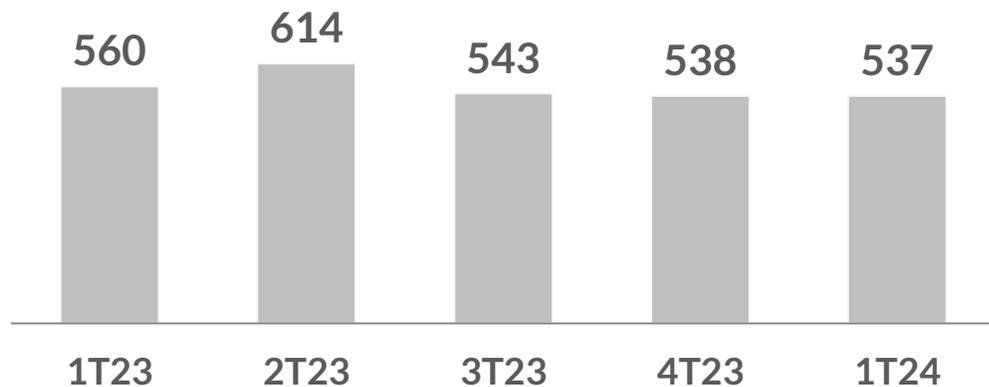
2. Margem Financeira + despesa de provisão líquida + despesa de comissão/ ativos rentáveis médios

Com base na DRE Gerencial.

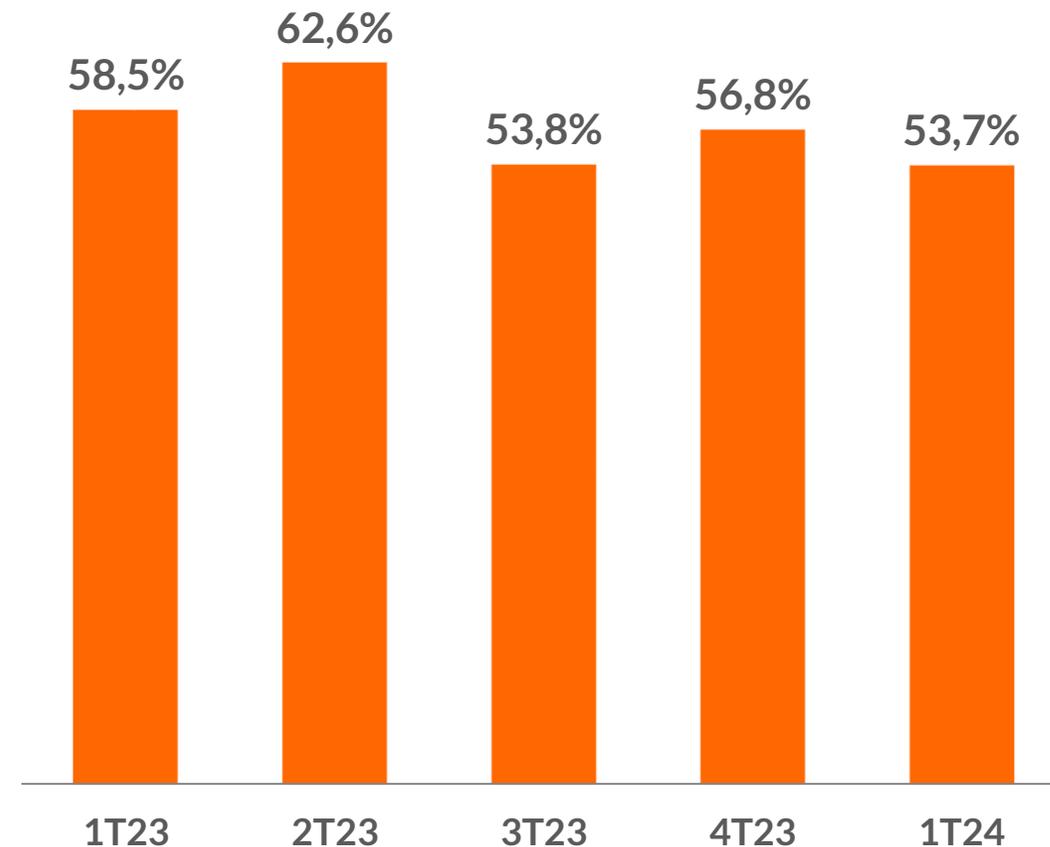
Eficiência operacional



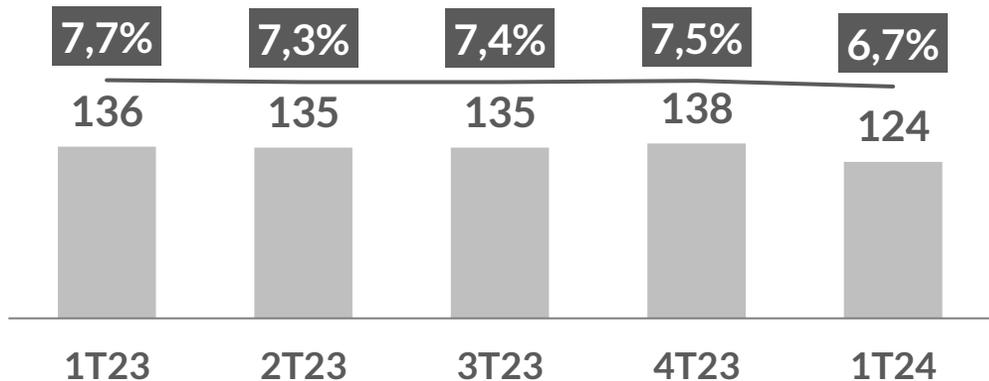
Despesas de Pessoal, Administrativas e Operacionais (R\$ mm)



Índice de Eficiência (%)



Despesa de provisão operacional líquida (R\$ mm)



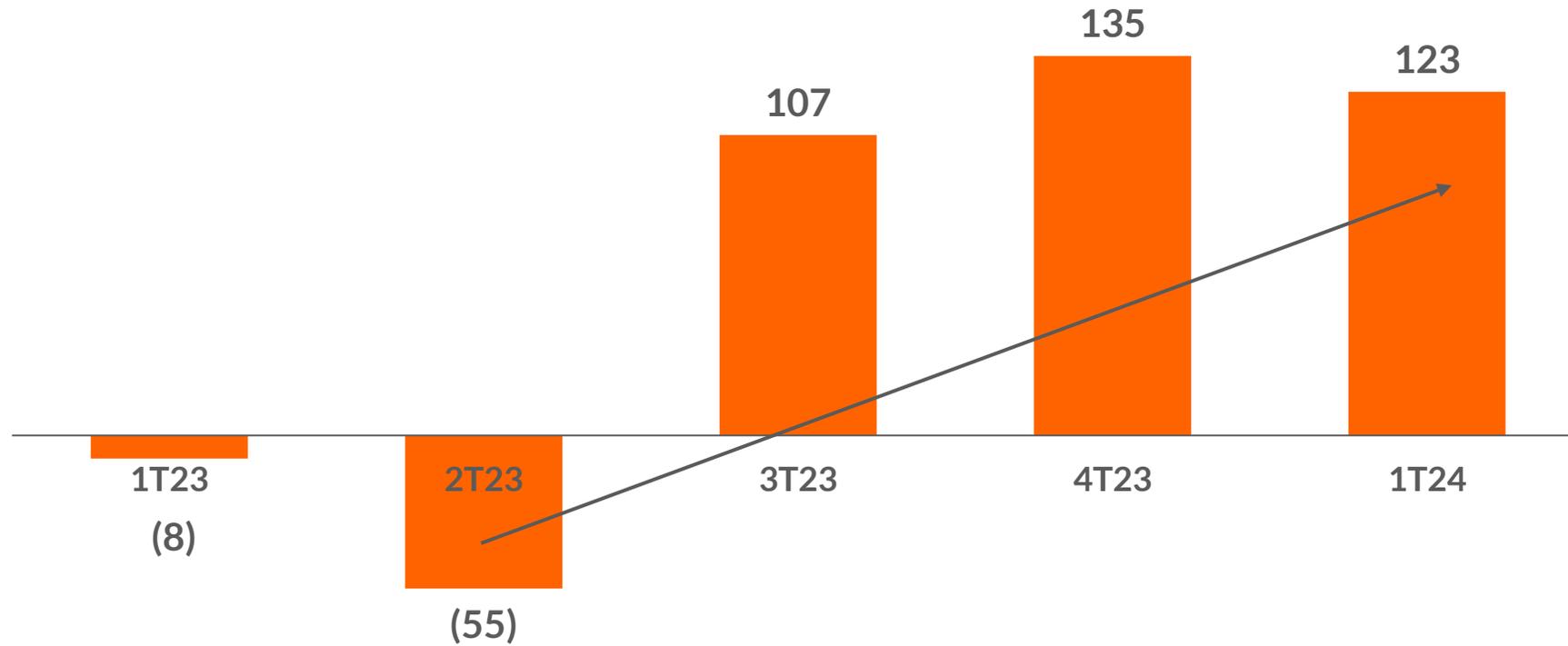
■ Despesa de provisão operacional líquida
— Despesa/ Receita de crédito

Melhor, mais forte e mais rentável



Tendência positiva no resultado operacional

R\$ milhões

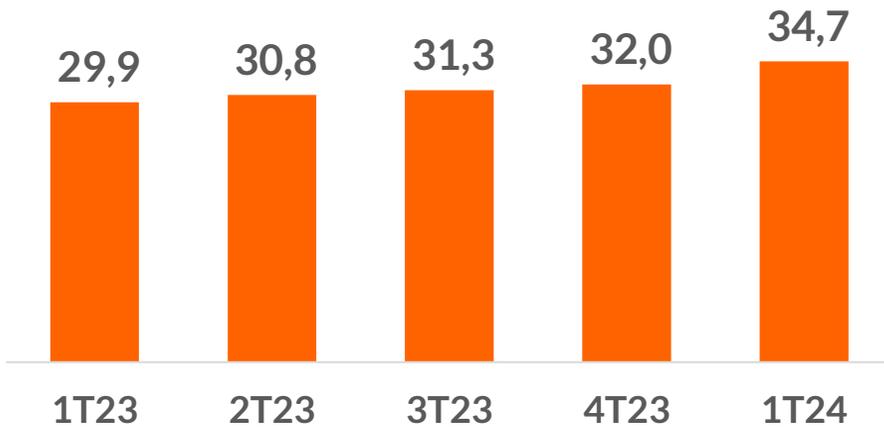


Aumento da bancabilidade e diversificação da captação



Evolução da captação

R\$ Bilhões



Novas estratégias de emissões recorrentes

R\$ 300 mm

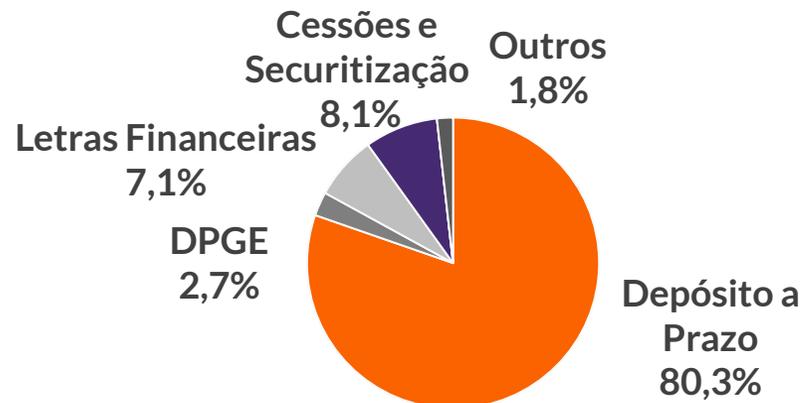
em abr/24

4ª emissão pública de Letras Financeiras

R\$ 1 bilhão

em mai/24

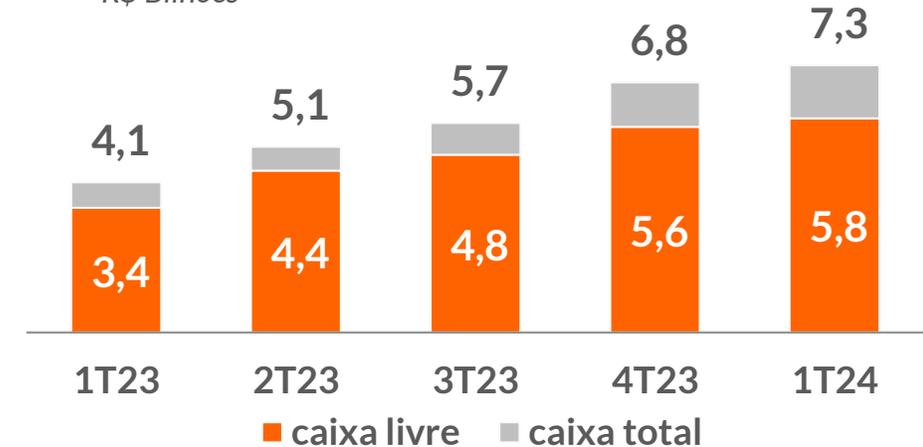
Debêntures sênior com lastro em cartões consignados e cartões benefícios INSS via companhia securitizadora



Gestão conservadora de liquidez

Evolução caixa

R\$ Bilhões



Gestão de liquidez

Prazo médio carteira: 21 meses

casamento de prazos

Prazo médio captação: 20 meses

Índice de Liquidez de Curto Prazo (LCR): 660%

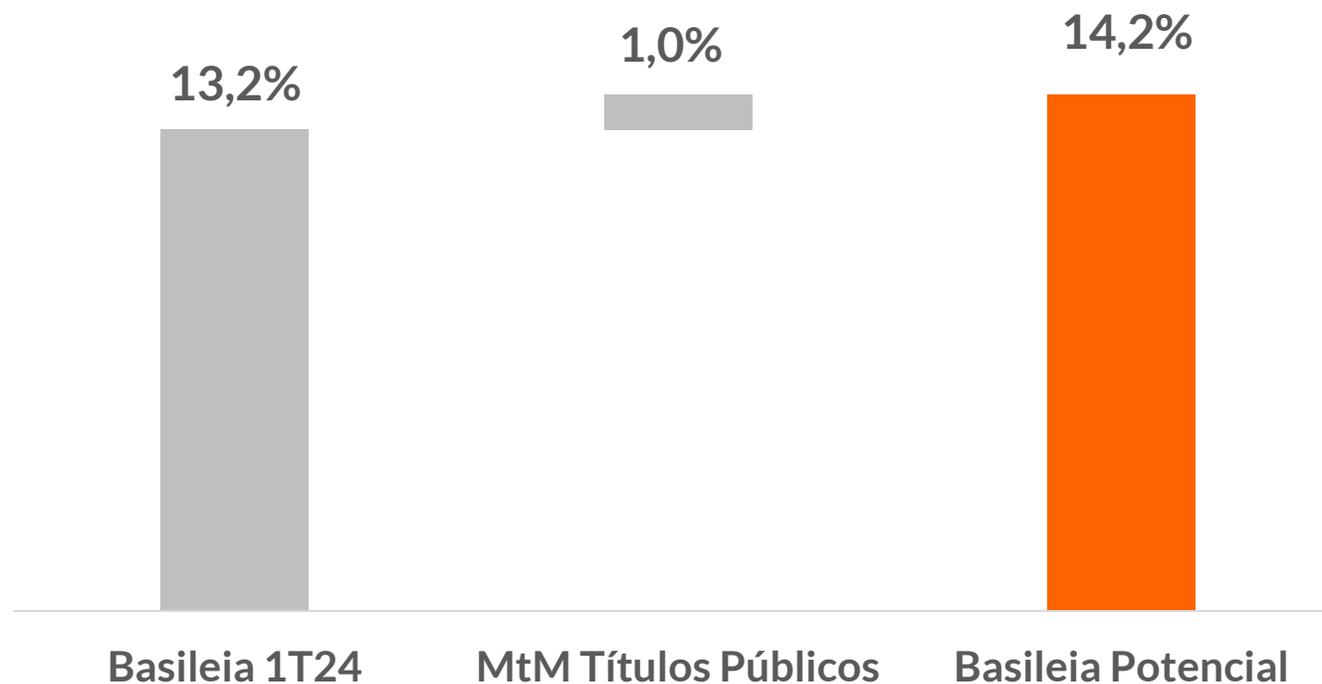
Nível de capital adequado para a evolução das operações



- **Cessão de créditos sem retenção de riscos e benefícios:** no 1T24 cedemos R\$ 545 milhões de carteira de empréstimo consignado.

- **MtM Títulos Públicos:** impactando o Patrimônio de Referência. Considerando o fechamento do 1T24, cerca de 53% do accrual dessa marcação ocorre ao longo de 2024.

ÍNDICE DE BASILEIA





EQUIPE DE RELAÇÕES COM INVESTIDORES

ri@bancobmg.com.br

www.bancobmg.com.br/RI

“Esta apresentação pode incluir estimativas e declarações futuras. Tais estimativas e declarações futuras têm por embasamento, em grande parte, expectativas atuais e projeções sobre eventos futuros e tendências financeiras que afetam ou podem afetar os negócios do Banco Bmg. Muitos fatores importantes podem afetar adversamente os resultados do Banco Bmg tais como previstos nas estimativas e declarações futuras. Esses fatores incluem, mas não são limitados a: conjuntura econômica nacional e internacional, políticas fiscal, cambial e monetária, habilidade do Banco Bmg em obter *funding* para suas operações e alterações nas normas do Banco Central.

As palavras “acredita”, “pode”, “poderá”, “visa”, “estima”, “continua”, “antecipa”, “pretende”, “espera” e outras palavras similares têm por objetivo identificar estimativas e projeções. As considerações sobre estimativas e declarações futuras incluem informações relativas a resultados e projeções, estratégia, posição concorrencial, ambiente do setor, oportunidades de crescimento, os efeitos de regulamentação futura e os efeitos da concorrência. Tais estimativas e projeções referem-se apenas à data em que foram expressas, sendo que não assumimos a obrigação de atualizar publicamente ou revisar quaisquer dessas estimativas em razão da ocorrência de nova informação, eventos futuros ou de quaisquer outros fatores. Em vista dos riscos e incertezas aqui descritos, as estimativas e declarações futuras contidas nesta apresentação podem não vir a se concretizar. Tendo em vista essas limitações, não se deve tomar quaisquer decisões de investimento com base nas estimativas, projeções e declarações futuras contidas nesta apresentação.”