

BMGB B3 LISTED N1

# APRESENTAÇÃO VIDEOCONFERÊNCIA

3T23

# Retomada dos resultados com maior qualidade



**Margem financeira ajustada ao custo de crédito cresce 21% no tri**

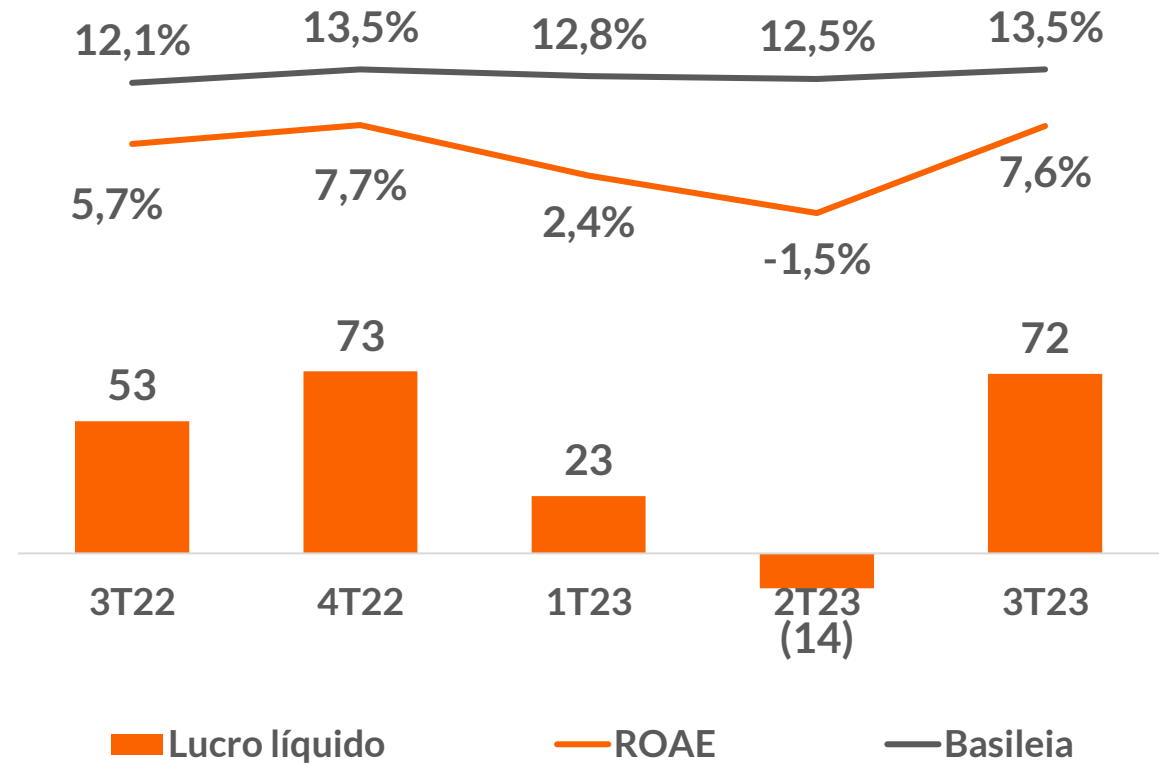
**Melhora de 0,3 p.p. na inadimplência da carteira de consignáveis + varejo PF**

**Melhora no índice de eficiência em 10,5 p.p. como reflexo da gestão efetiva de custos**

**Índice de Basileia aumenta 1,0 p.p. com a emissão de R\$ 205 mm de LFSN e melhora na rentabilidade**

## Rentabilidade

R\$ Milhões e % a.a.





**melhor,  
mais forte  
e mais  
rentável.**

Crescer e gerar resultados sustentáveis que trazem valor para nossos acionistas, clientes, colaboradores e sociedade em geral.



**Imperativos  
do negócio**



**Resultados  
2023**



**Prioridade  
absoluta**

Experiência  
e satisfação  
do cliente

**Execução com  
excelência:**  
+ simples,  
+ ágil  
+ qualidade

Geração  
de receita  
sustentável

**Pessoas  
capacitadas  
e engajadas**

**Ética e  
integridade  
em tudo que  
fazemos**

Resultado  
operacional  
positivo

Reduzir custos

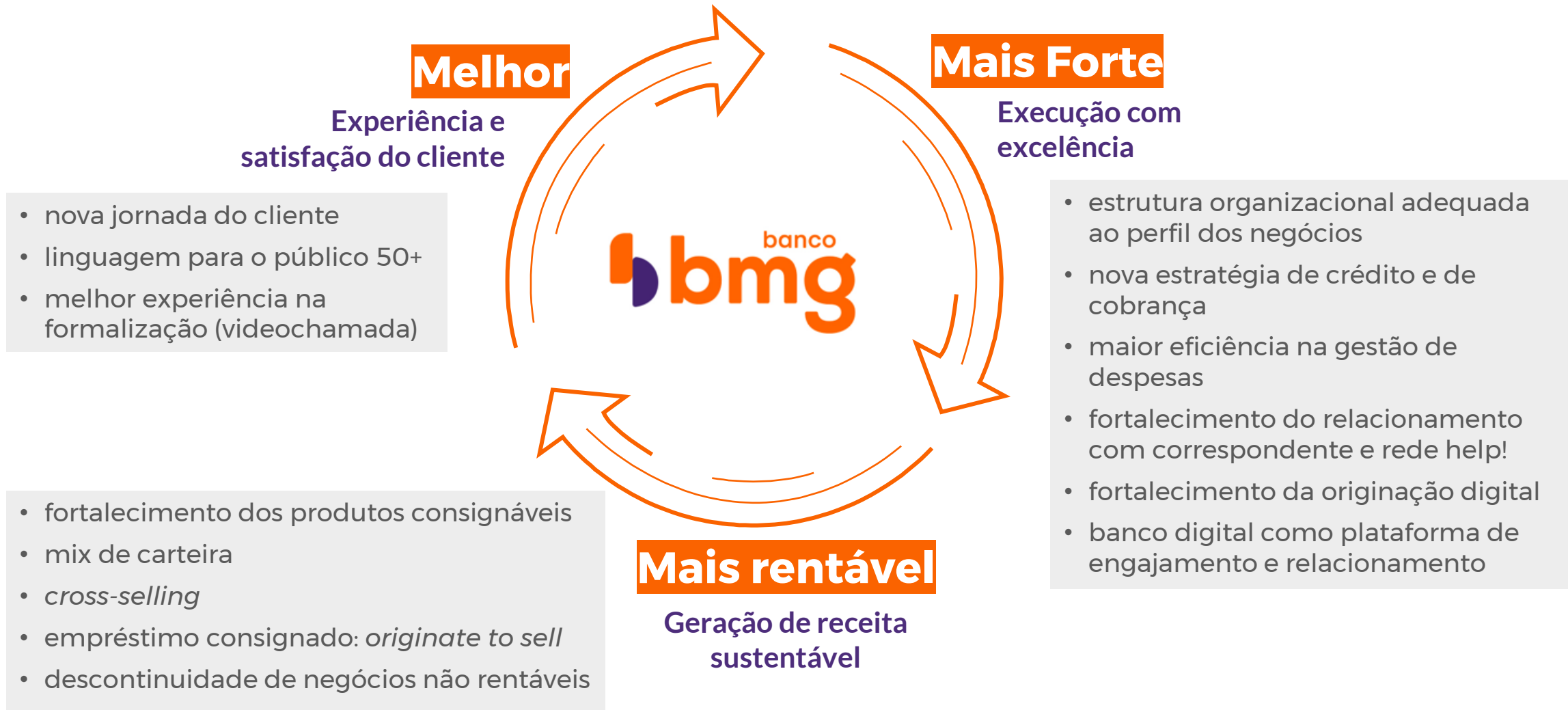
Reduzir o  
número de  
reclamações

Crédito e cobrança

Eficiência operacional

Desenvolvimento  
de pessoas

# Geração sustentável de resultados





# **PRODUTOS & NEGÓCIOS**

# Fortalecimento do relacionamento com os nossos clientes



**13,2** milhões  
CLIENTES<sup>1</sup>

57% com produtos  
de crédito (SCR)

22% com produtos  
de seguros

**50+**  
clientes  
consignáveis



Nosso compromisso é **fortalecer** o relacionamento com o **público 50+**, de forma autêntica, reconhecendo suas **necessidades e valores** por intermédio de ações que possuem o foco em: **reconhecimento, confiança e simplicidade.**

## RELACIONAMENTO COM OS CLIENTES

 lojas help!

 correspondentes

 WhatsApp

 central de atendimento

 agências bancárias

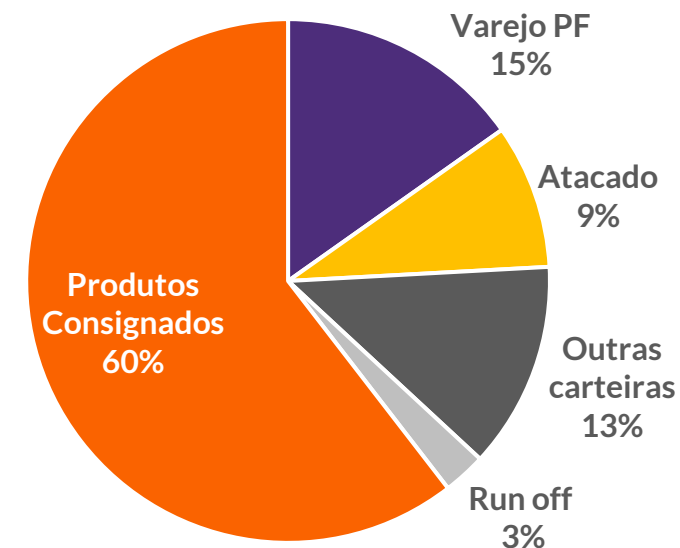
**banco digital**



# Diversificação da carteira de crédito



Carteira de Crédito (R\$ Milhões)	3T23	2T23	Δ%	3T22	Δ%
Consignável	14.601	15.092	-3,3%	14.486	0,8%
Varejo PF	3.672	3.573	2,8%	2.835	29,5%
Atacado	2.157	2.342	-7,9%	2.178	-1,0%
Outras carteiras <sup>1</sup>	3.081	2.931	5,1%	3.009	2,4%
<i>Run off - parceria varejistas<sup>2</sup></i>	639	712	-10,4%	416	53,4%
<b>Carteira de Crédito Total</b>	<b>24.149</b>	<b>24.651</b>	<b>-2,0%</b>	<b>22.924</b>	<b>5,3%</b>

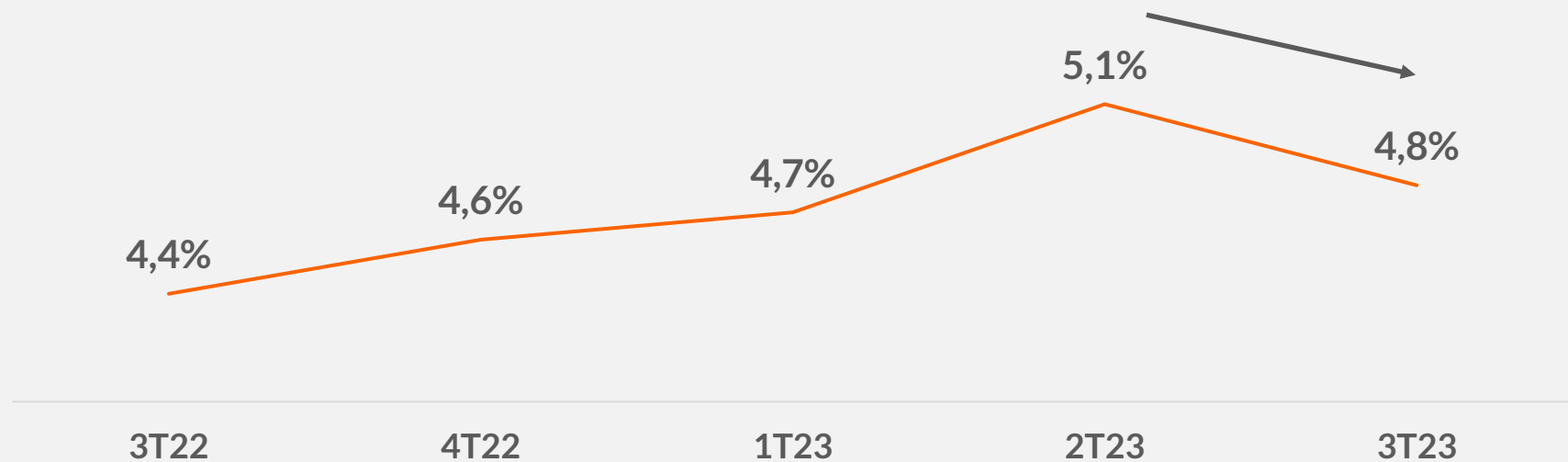


1. Outras carteiras refere-se a PJ Varejo e empréstimo consignado nos Estados Unidos | 2. Run off refere-se substancialmente a carteira de cartão aberto em parceria com varejistas (que foi reclassificada para *run off* no 3T23 com efeitos retroativos para garantir melhor comparabilidade) e empréstimo consignado legado

# Qualidade de ativos: Consignáveis + Varejo PF



## Índice de inadimplência - over90



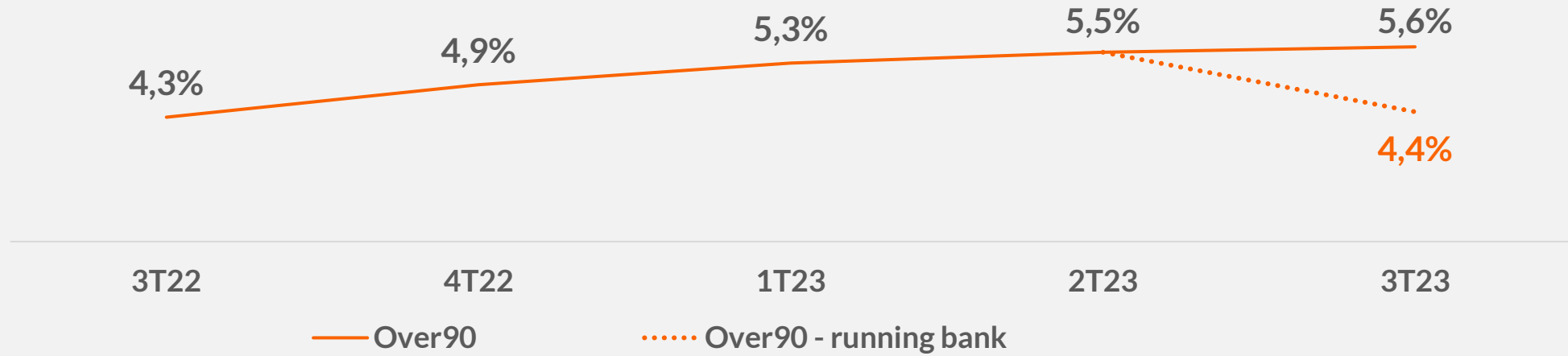
Desconsiderando os efeitos das cessões sem retenção de riscos e benefícios do empréstimo consignado, **a inadimplência over90 do 3T23 seria de 4,6%**



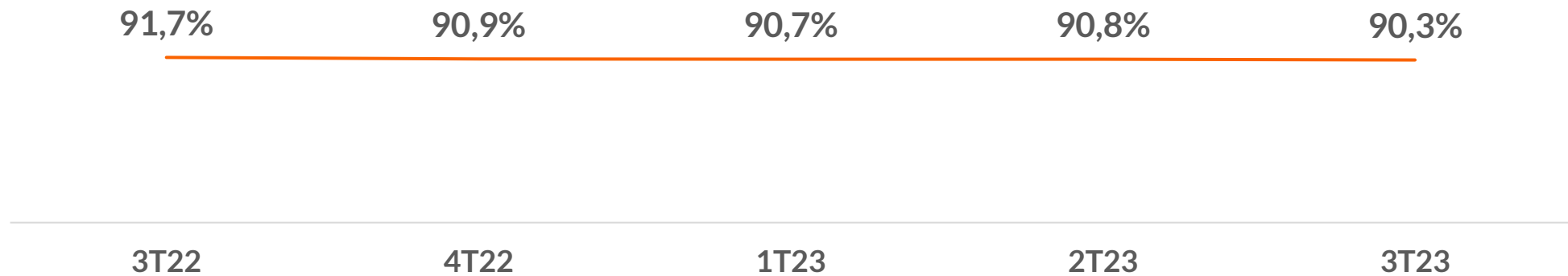
# Qualidade de ativos: Carteira Total



## Índice de inadimplência



## Carteira de alta qualidade AA-A

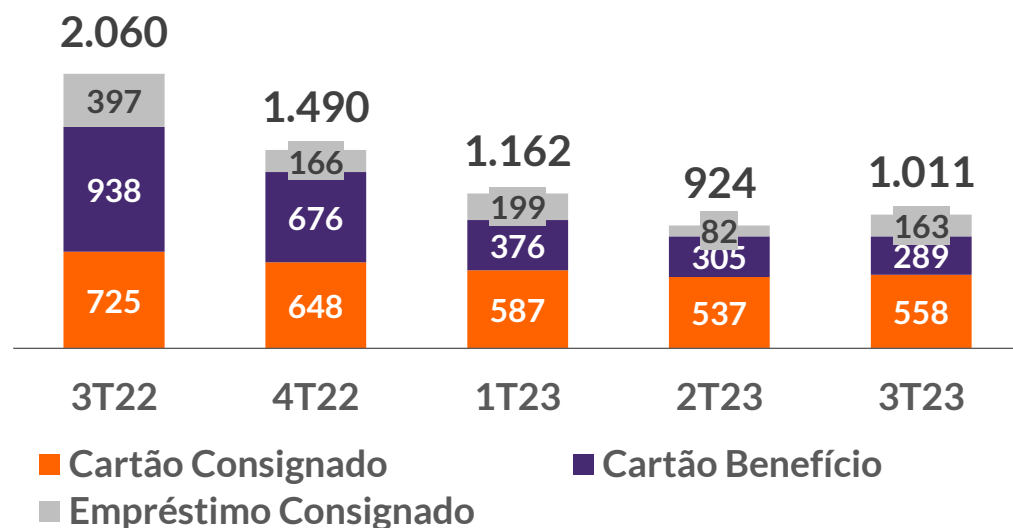


# Produtos consignados

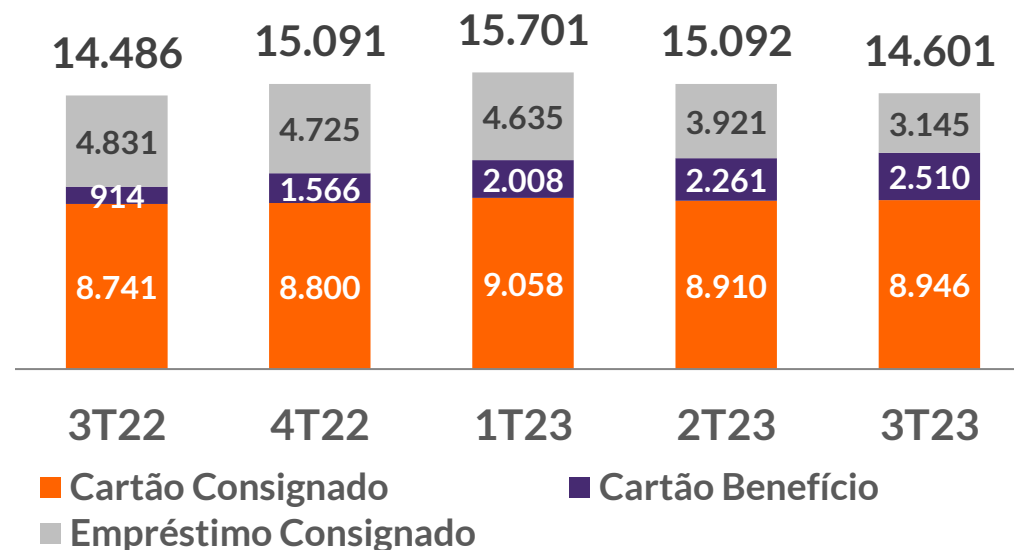
## cartão consignado + cartão benefício + empréstimo consignado



Originação: Valor liberado<sup>1</sup> trimestral (R\$ milhões)



Carteira de crédito<sup>2</sup> (R\$ milhões)



**Empréstimo consignado: estratégia de cessão recorrente**  
**No 3T23 foram cedidos R\$ 667 milhões sem retenção de riscos e benefícios**

### Características da carteira

Taxa média de juros:  
2,9% a.m.

Cartões consignados:  
4,7 milhões

91% da carteira concentrada em  
risco federal

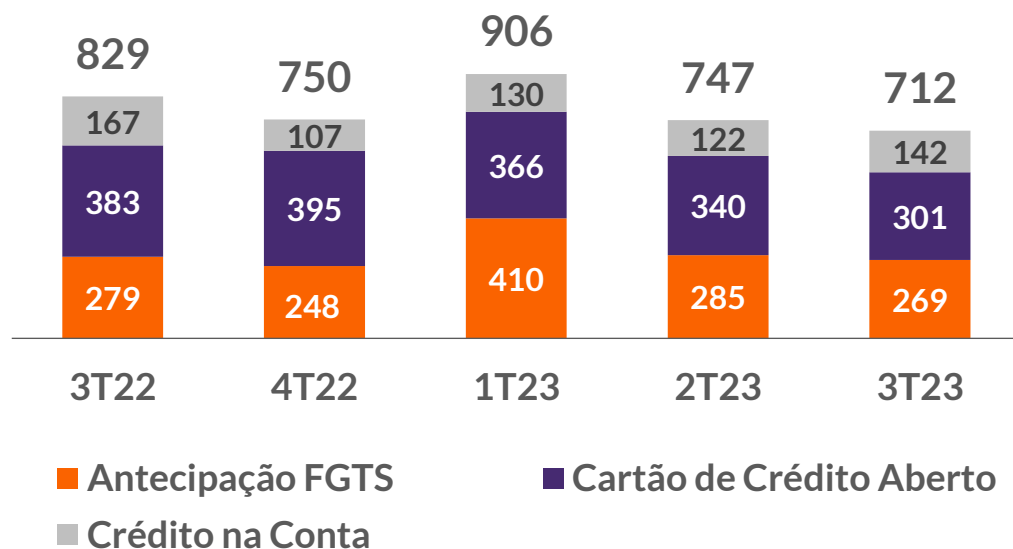
1. Considera apenas o recurso novo liberado para o cliente, não considera valores refinanciados. Considera originação via saque e compra | 2. Inclui compras a faturar dos produtos de cartão

# Varejo PF

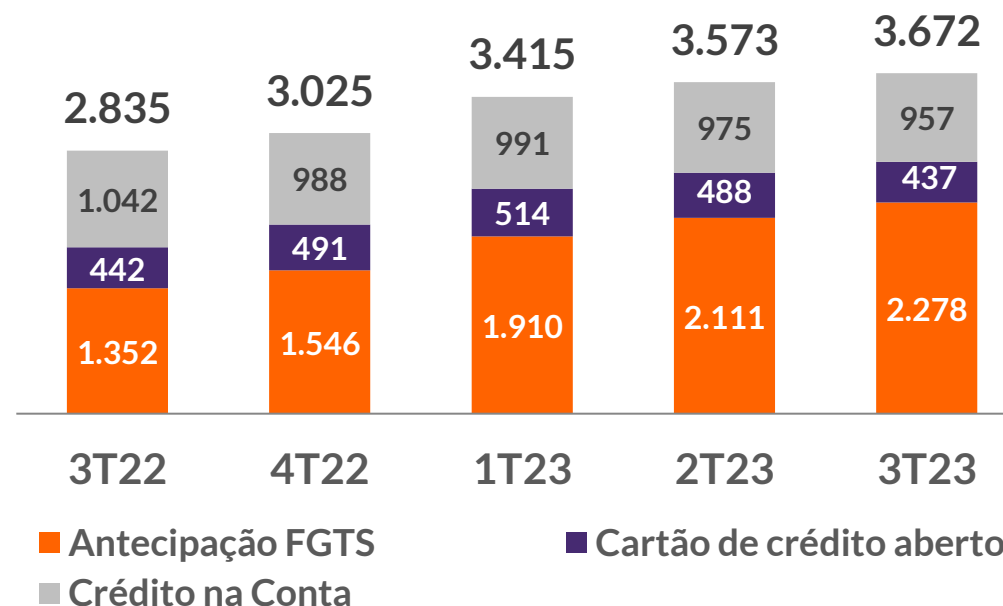


## crédito na conta + cartão de crédito aberto + antecipação FGTS

Originação: Valor liberado<sup>1</sup> trimestral (R\$ milhões)



Carteira de crédito<sup>2</sup> (R\$ milhões)



### Características da carteira

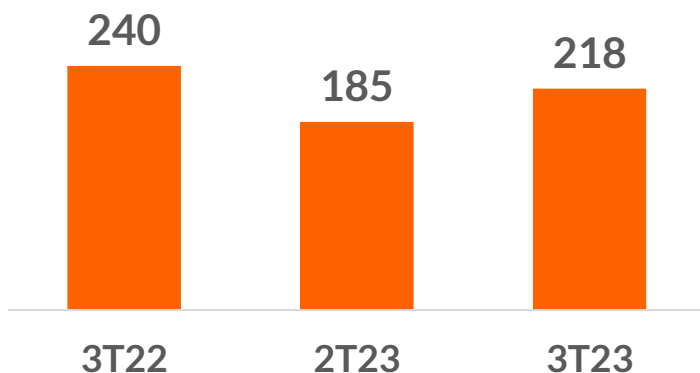
Taxa média de juros:  
7,5% a.m.

Cartões abertos:  
910 mil

89% da carteira do crédito na  
conta recebe o benefício no Bmg



## Prêmios comercializados (R\$ milhões)

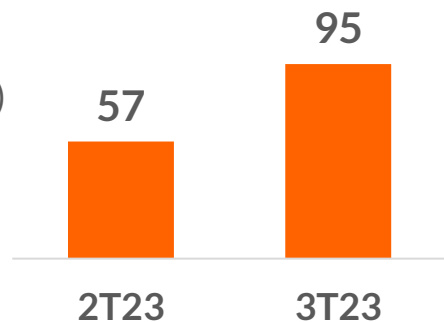


Carteira de Segurados<sup>1</sup> **4,6** milhões



## Seguros Massificados: pessoas e ramos elementares

### Prêmios emitidos (R\$ milhões)

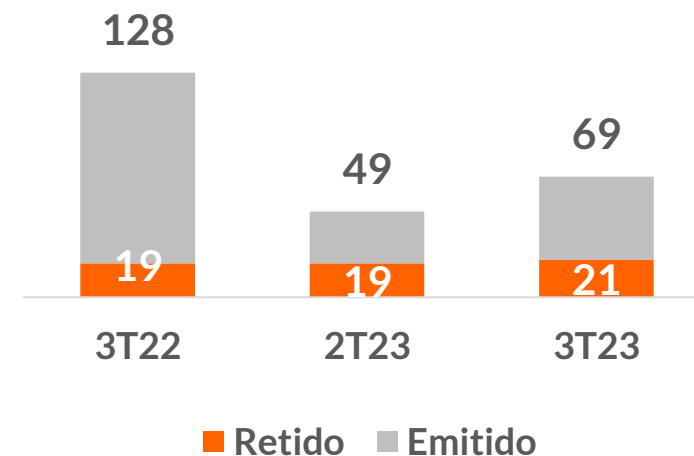


Atuação via acordo de cosseguro com a Generali e de forma independente para outros canais



## Seguro de Grandes Riscos: Garantia, P&C, D&O e E&O

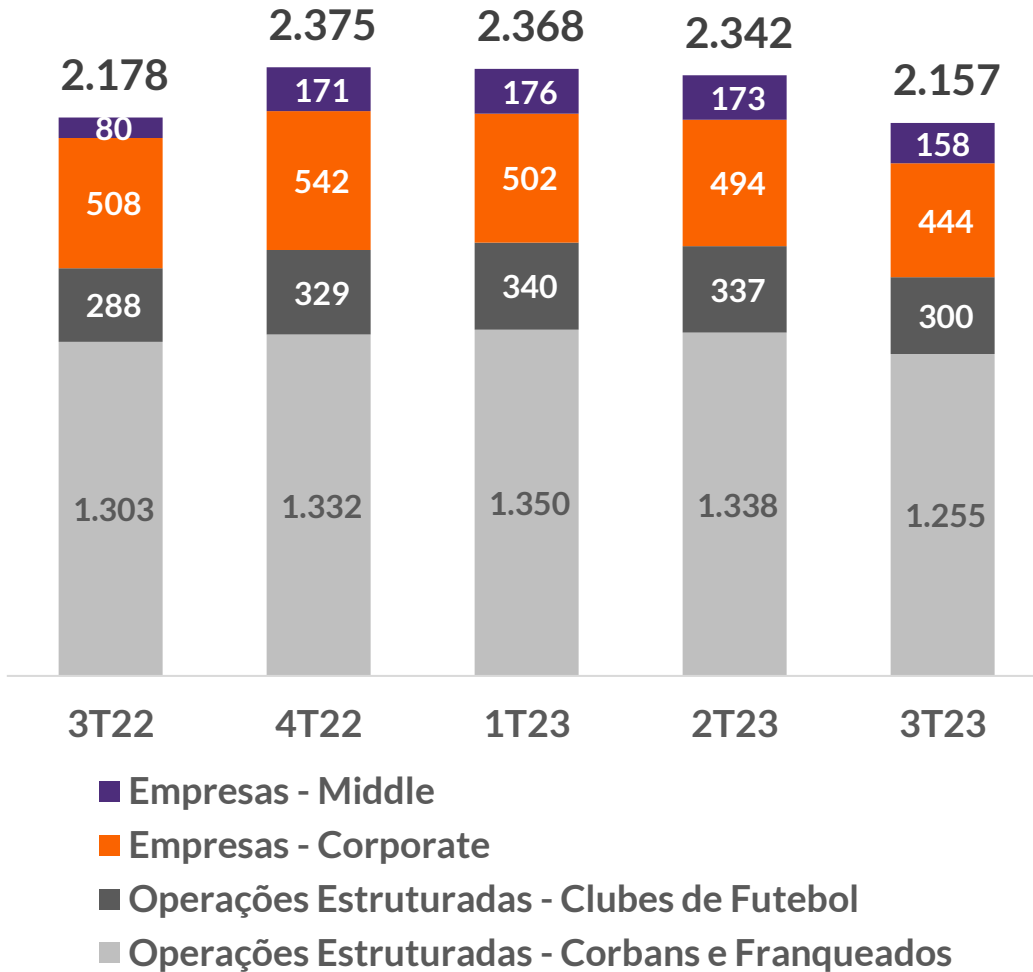
### Prêmios emitidos (R\$ milhões)



**Equivalência Patrimonial 3T23: R\$ 17 milhões**

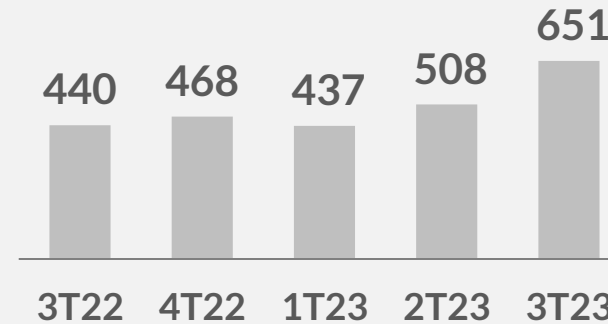


## Carteira de crédito (R\$ milhões)

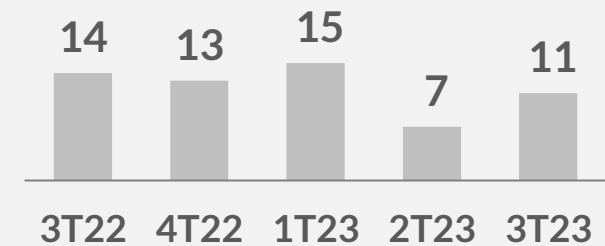


## MERCADO DE CAPITALIS

### Carteira de Títulos e Valores Mobiliários<sup>1</sup> (R\$ milhões)



### Receita não crédito (R\$ milhões)



**9M23**

**+ R\$ 1,6 bi**  
montante total das ofertas

**10**  
ofertas como coordenador

**4**  
ofertas como coordenador líder

1. Inclui Debêntures, CRA, CRI e Fundos que o Bmg tem aplicação com estratégia de mercado de capitais.

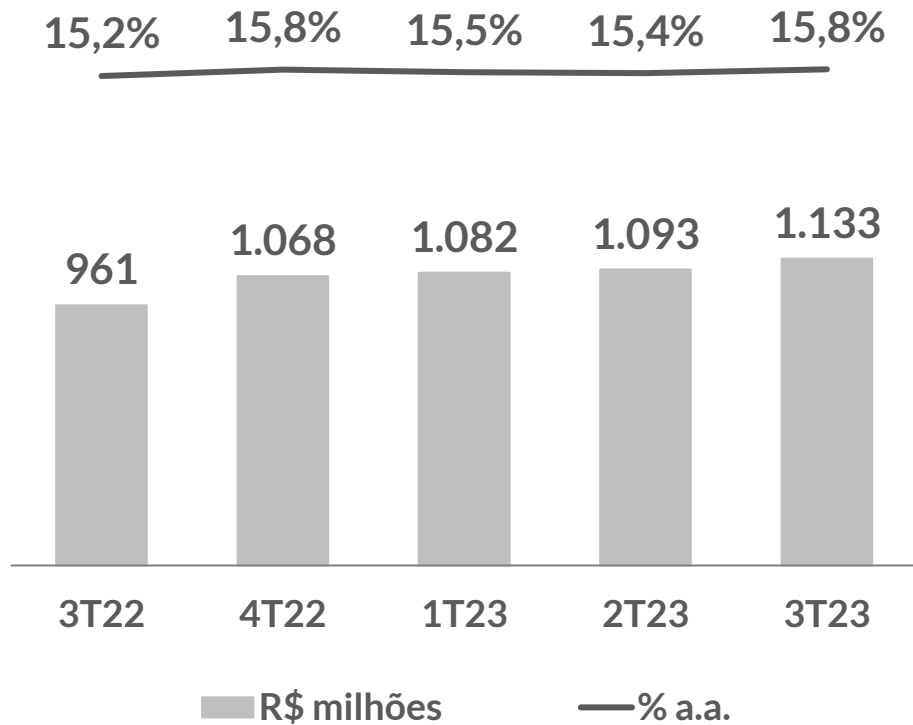


# **RESULTADOS FINANCEIROS**

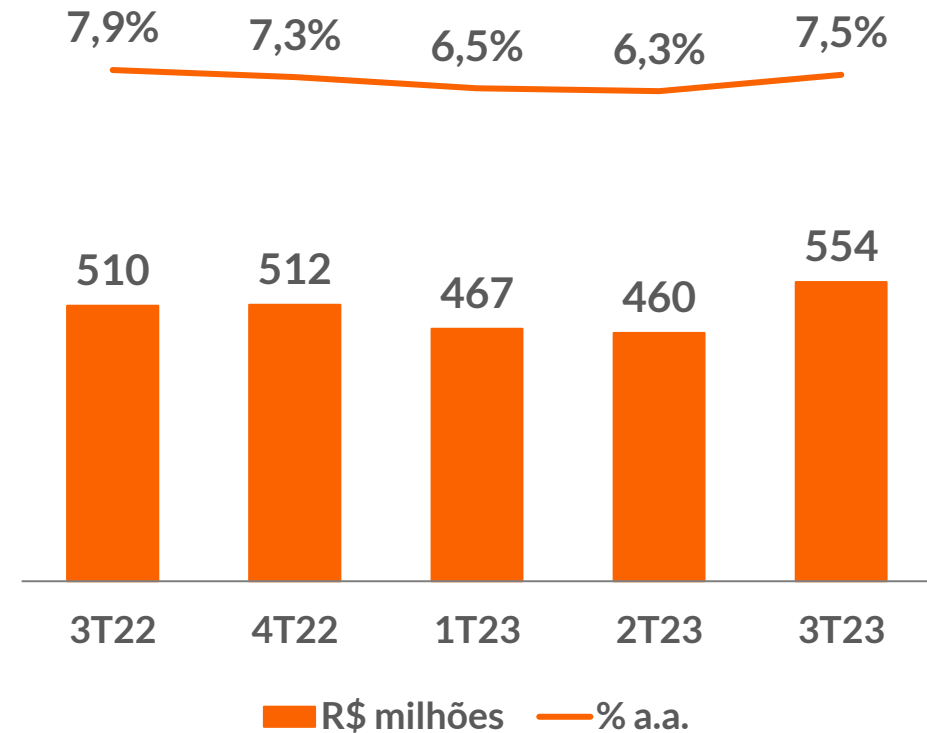
# Margem financeira



## Margem Financeira <sup>1</sup>



## Margem ajustada ao custo do crédito <sup>2</sup> (despesa de PDD e comissão)



1. Produto bancário: Inclui receita de operações de crédito e TVM + despesas de captação e derivativos + receita de prestação de serviços / ativos rentáveis médios

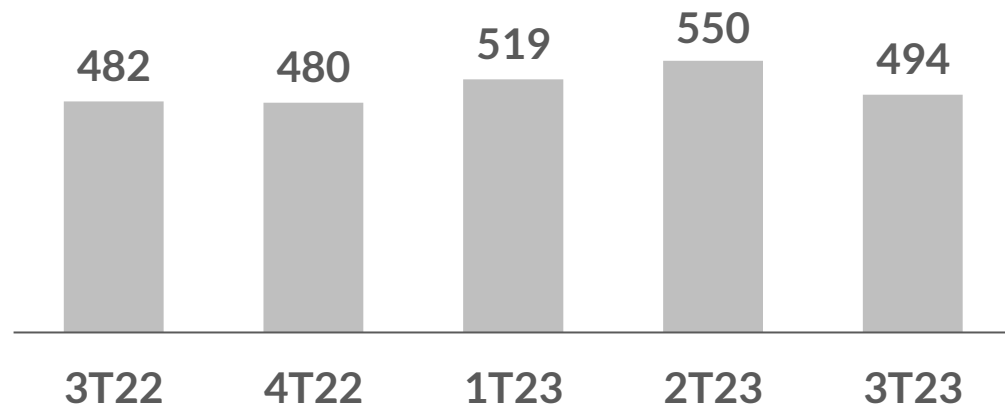
2. Margem financeira após despesa de provisão líquida de recuperação e despesas de comissões de agentes / ativos rentáveis médios

Com base no resultado recorrente.

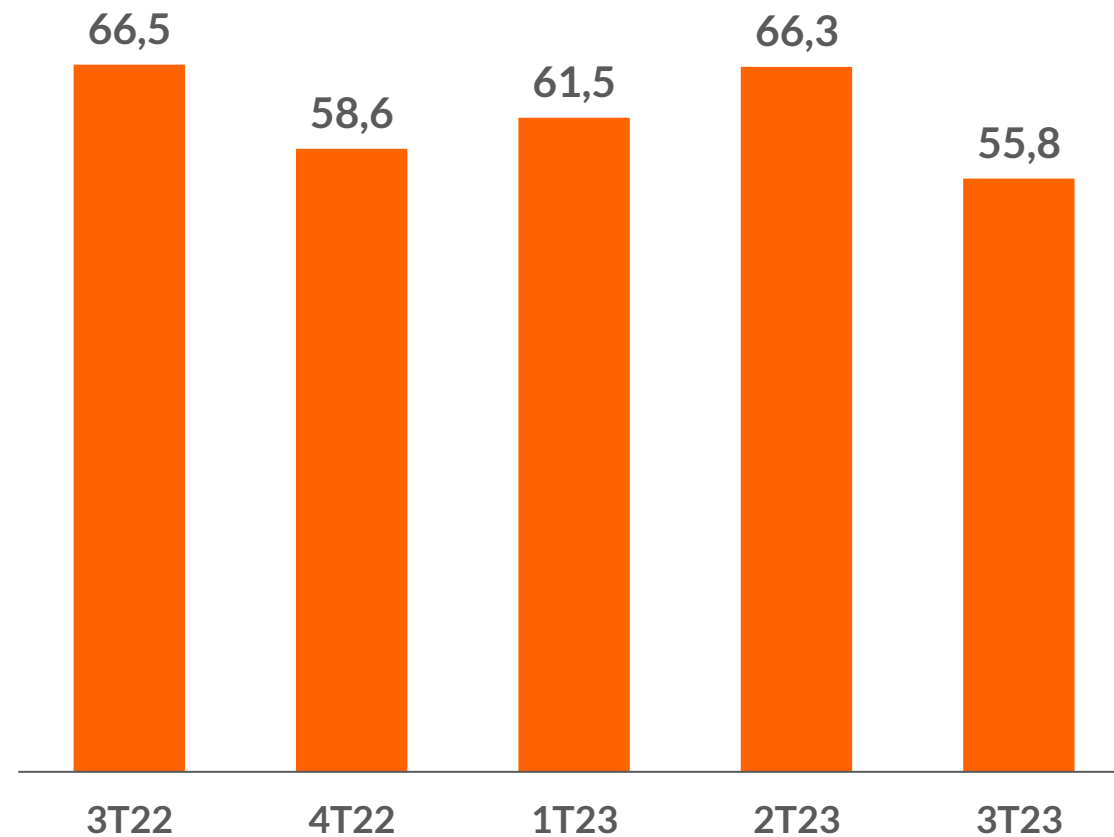
# Eficiência operacional



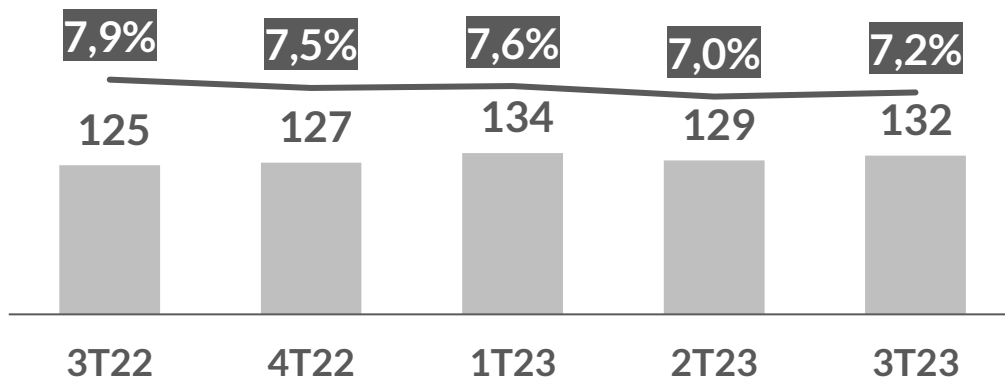
## Despesas de Pessoal, Administrativas e Operacionais (R\$ mm)



## Índice de Eficiência (%)



## Despesa de provisão operacional líquida (R\$ mm)



■ Despesa de provisão operacional líquida  
— Despesa/ Receitas de crédito



# Iniciativas recentes já refletem no resultado



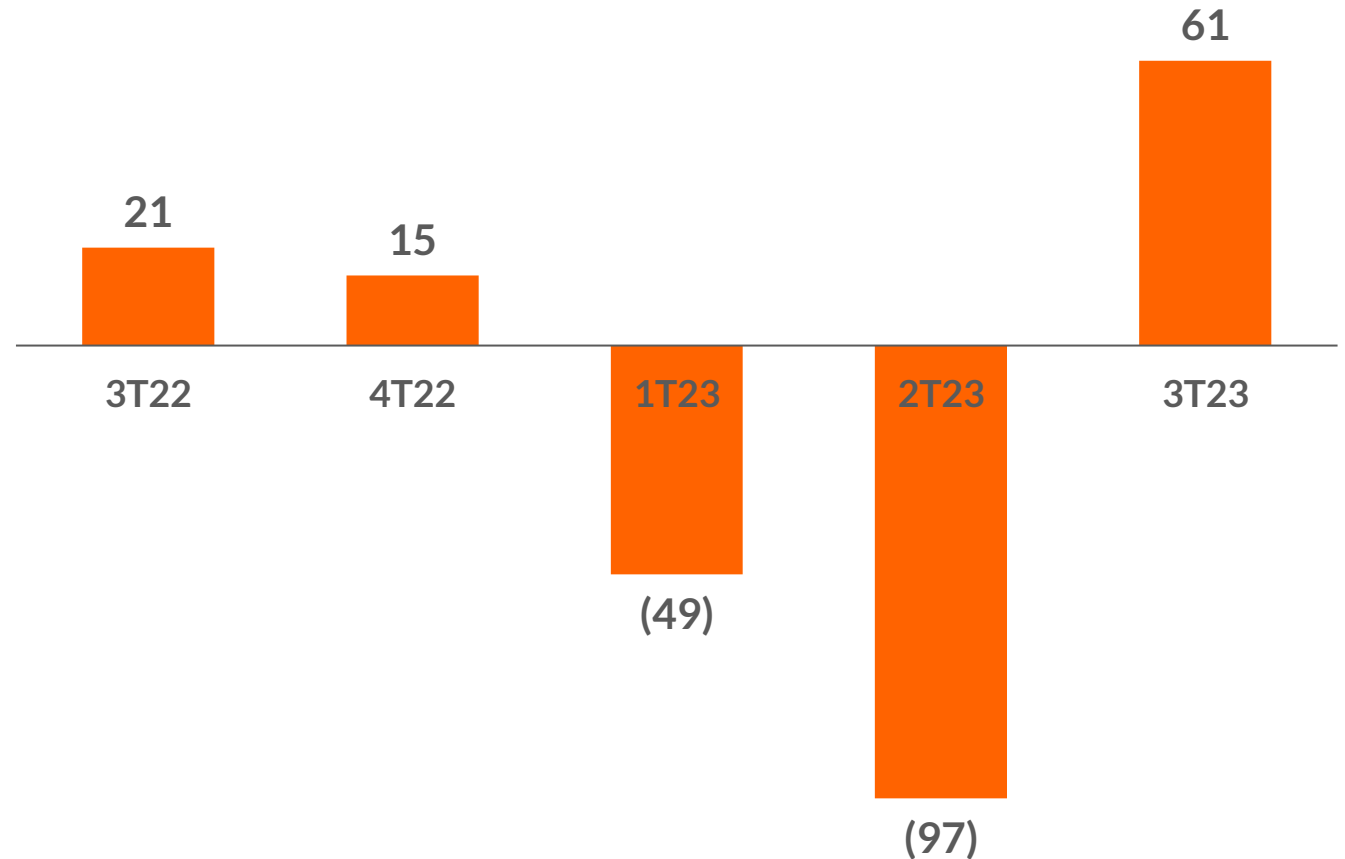
Estratégia de cessão recorrente sem retenção de riscos e benefícios melhora o retorno sobre o capital

Descontinuidade de negócios e iniciativas que destroem valor

Novas políticas e ações em crédito e cobrança já refletem na qualidade dos ativos

Gestão eficiente de custos

Resultado Operacional (R\$ mm)



# Aumento da bancabilidade e diversificação da captação



## Pilares de diversificação

### Orgânico

banco digital e especialistas internos

### Institucional

diversificação, curva de preços e *rating*

### Distribuidores

potência e segurança na execução da estratégia

### Corporate

relacionamento e *cross-sell*

### Mercado de capitais

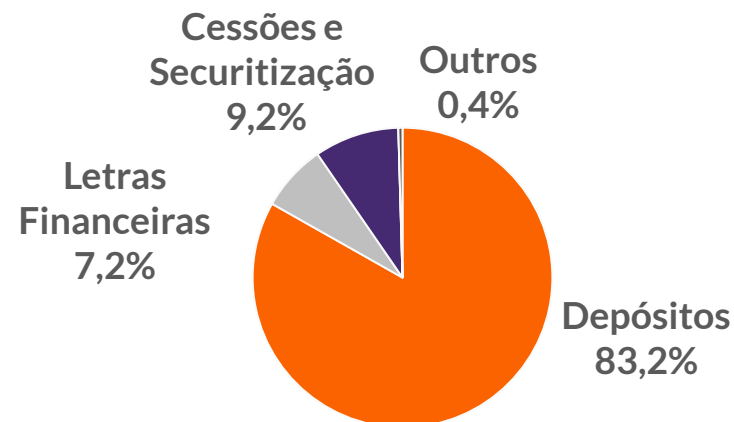
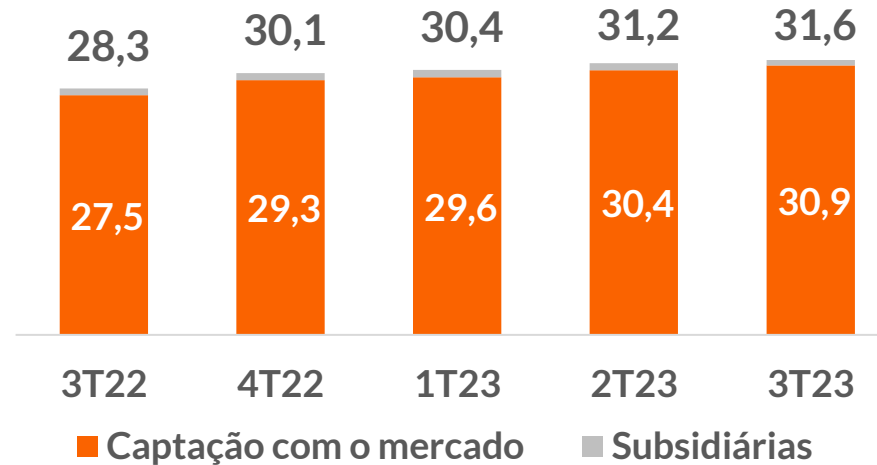
diversificação de perfis de investidores

### Cessões de crédito

Estrutura de *funding* e capital

## Evolução da captação

R\$ Bilhões



## Estratégia de emissões recorrentes

Letras Financeiras Subordinadas  
**R\$ 205 mm**  
 em set/23

Debêntures com lastro em cartões consignados e cartões benefícios via companhia securitizadora  
**R\$ 750 mm**  
 em out/23

# Nível de capital confortável para a evolução das operações

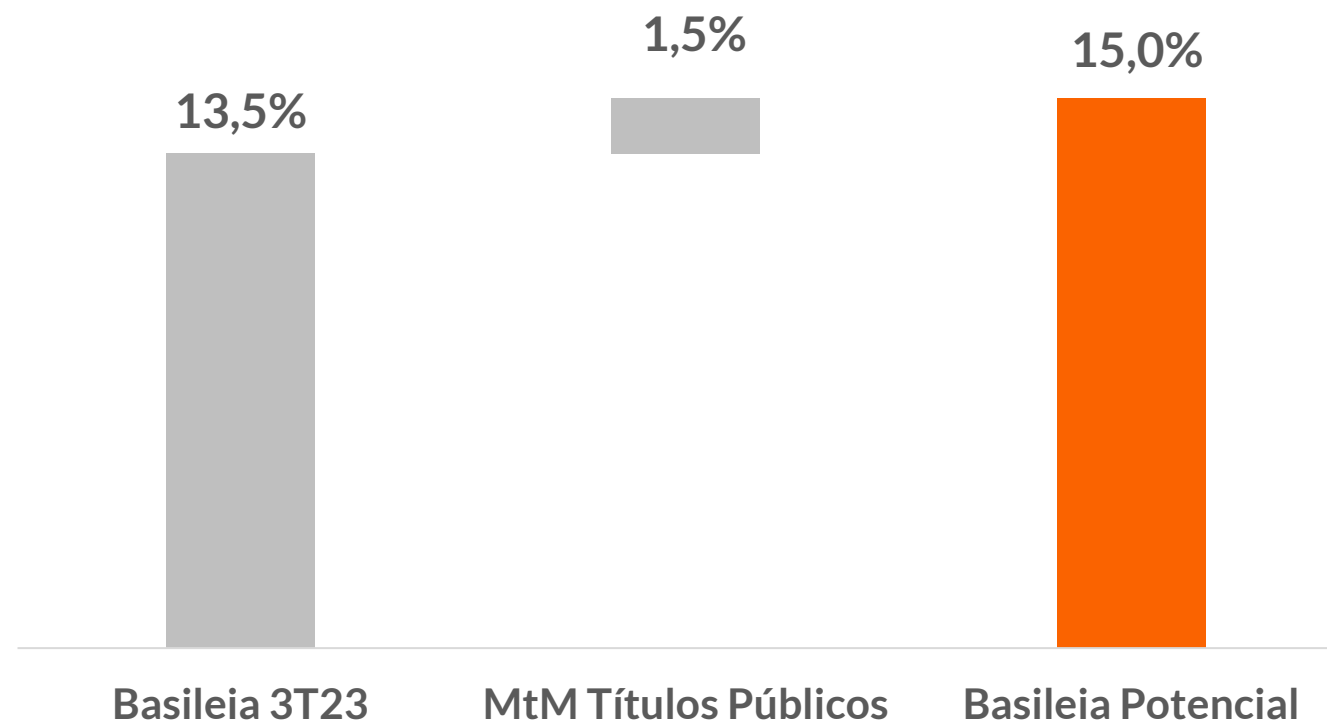


- **Cessão de créditos sem retenção de riscos e benefícios:** no 3T23 cedemos R\$ 667 milhões de carteira de crédito

- **Dívidas Subordinadas:** R\$ 205 milhões de Letras Financeiras Subordinadas emitidas no 3T23, compondo o cálculo de Basileia Nível II

- **MtM Títulos Públicos:** impactando o Patrimônio de Referência. Considerando o fechamento do 3T23, cerca de **18% do accrual** dessa marcação ocorre até o final de 2023 e **51%** ao longo de 2024

## ÍNDICE DE BASILEIA





## EQUIPE DE RELAÇÕES COM INVESTIDORES

[ri@bancobmg.com.br](mailto:ri@bancobmg.com.br)

[www.bancobmg.com.br/RI](http://www.bancobmg.com.br/RI)

“Esta apresentação pode incluir estimativas e declarações futuras. Tais estimativas e declarações futuras têm por embasamento, em grande parte, expectativas atuais e projeções sobre eventos futuros e tendências financeiras que afetam ou podem afetar os negócios do Banco Bmg. Muitos fatores importantes podem afetar adversamente os resultados do Banco Bmg tais como previstos nas estimativas e declarações futuras. Esses fatores incluem, mas não são limitados a: conjuntura econômica nacional e internacional, políticas fiscal, cambial e monetária, habilidade do Banco Bmg em obter *funding* para suas operações e alterações nas normas do Banco Central.

As palavras “acredita”, “pode”, “poderá”, “visa”, “estima”, “continua”, “antecipa”, “pretende”, “espera” e outras palavras similares têm por objetivo identificar estimativas e projeções. As considerações sobre estimativas e declarações futuras incluem informações relativas a resultados e projeções, estratégia, posição concorrencial, ambiente do setor, oportunidades de crescimento, os efeitos de regulamentação futura e os efeitos da concorrência. Tais estimativas e projeções referem-se apenas à data em que foram expressas, sendo que não assumimos a obrigação de atualizar publicamente ou revisar quaisquer dessas estimativas em razão da ocorrência de nova informação, eventos futuros ou de quaisquer outros fatores. Em vista dos riscos e incertezas aqui descritos, as estimativas e declarações futuras contidas nesta apresentação podem não vir a se concretizar. Tendo em vista essas limitações, não se deve tomar quaisquer decisões de investimento com base nas estimativas, projeções e declarações futuras contidas nesta apresentação.”