



Delinea

Das Partnerprogramm von Delinea – EMEA und APAC

Arbeiten Sie mit Delinea zusammen, und steigern Sie Ihren Umsatz mit einem führenden Unternehmen bei PAM- und Sicherheitslösungen

Mit über 180.000 IT-Administratoren, die unsere Software weltweit nutzen, steigt die Nachfrage nach unseren Produkten stetig. Deshalb suchen wir engagierte Partner, die unsere PAM-Lösungen vertreiben, unterstützen und erweitern. Steigern Sie Ihren Umsatz und Marktanteil, indem Sie Ihren Kunden das Produkt mit dem besten Preis-Leistungs-Verhältnis bei der Verwaltung und dem Schutz privilegierter Zugangsdaten bieten. Ihre Kunden werden schnell feststellen: Delinea-Lösungen lassen sich mühelos implementieren und einfach verwenden – und sind somit eine unverzichtbare Hilfe bei der Abwehr von Cyberangriffen.

✓ Warum Delinea-Partner werden?

- Unterstützen Sie Ihre Kunden mit branchenführenden PAM-Lösungen beim Schutz ihrer Systeme vor Cyberangriffen.
- Erhöhen Sie Ihren Umsatz – verkaufen Sie mehr Lösungen mit erheblichen Gewinnspannen, und positionieren Sie Ihr Unternehmen optimal für den Verkauf von weiteren Implementierungen und Diensten.
- Nutzen Sie das Delinea Partner Portal mit jederzeit abrufbaren Schulungs-, Verkaufs- und Marketingmaterialien.

✓ Wir unterstützen Sie.

- Der Markt für PAM-Produkte verzeichnet weltweit rasanten Zuwachs.
- Delinea-Lösungen sind einfacher und schneller zu implementieren als jedes andere Produkt am Markt.
- Delinea-Lösungen sind als On-Premise- und Cloud-Version verfügbar.
- Zum Präsentieren und Ausprobieren sind Testversionen und Demolizenzen erhältlich.
- Sie erhalten Best-Practice-Vorlagen zur raschen Lösung betrieblicher Probleme Ihrer Kunden.

Nutzen Sie direkt einsatzbereite Marketingkampagnen:

Gewinnen Sie mit vorgefertigten Marketingkampagnen potenzielle Kunden.

Informieren Sie Ihre Kunden über die Unterschiede zwischen einem Passwort-Vault und einer vollständigen PAM-Lösung.

Zeigen Sie Ihren Kunden, wie sie mit einer PAM-Lösung das Sicherheitsrisiko mindern und die Angriffsfläche verkleinern können.

Wählen Sie die Partnerschaftsvariante, die am besten zu Ihrem Geschäftsmodell passt.

Verkaufen Sie gemeinsam mit uns PAM-Tools mit dem besten Preis-Leistungs-Verhältnis.

- Sind Sie bereits im Verkauf und Support von Unternehmenslösungen im Bereich IT-Infrastruktur, IT-Sicherheit oder Compliance tätig?
- Bieten Sie ergänzende Software/Hardware an?
- Bieten Sie professionelle Dienstleistungen im Zusammenhang mit IT-Sicherheit an?
- Haben Sie bereits einen Kundenstamm, der Bedarf an Identity and Access Management Tools hat?

Wenn Sie mindestens zwei der obigen Fragen mit Ja beantworten können, würden wir gern mit Ihnen zusammenarbeiten. Lassen Sie uns darüber reden, welche Partnerschaft am besten zu Ihrem Geschäftsmodell passen würde.

✓ **Authorised Reseller Partner oder Certified Reseller Partner von Delinea**

Als Value Added Reseller profitieren Sie von unserem äußerst profitablen Partnervertriebsmodell durch einen vorhersehbaren, schnellen Verkaufszyklus. Reseller erhalten beträchtliche Margenrabatte, diverse Schulungen und Weiterbildungsmöglichkeiten, Zugriff auf ein umfassendes Partner Portal, ein Budget für kooperatives Marketing und ein lukratives Prämienprogramm.

✓ **Delinea Technology Partner**

Wir wissen, wie wichtig es für Technologieanbieter ist, PAM nahtlos in das IT- und Sicherheitstechnologie-Ökosystem ihrer Kunden integrieren zu können. Delinea-Software wird Ihre Kunden überzeugen. Robuste API-Funktionalität und native Integrationsmöglichkeiten bieten Interoperabilität vom ersten Tag an.

Sichern Sie sich Ihren Anteil am schnell wachsenden PAM-Markt durch Expertensoftware und technische Ressourcen als Integrationshilfen, technische und Verkaufsschulungen vertriebliche Schulungen sowie kooperatives Marketing.

✓ **Delinea Trusted Advisor Partner**

Das Delinea Trusted Advisor Program ist eine einmalige Chance für Consultants, die das Vertrauen ihrer Kunden genießen, aber nicht in der Lage sind, als Reseller mit Delinea zusammenzuarbeiten. Als Consultant können Sie den Umfang Ihrer Zusammenarbeit selbst bestimmen, doch idealerweise sollten Sie mit Delinea und dem Kunden während des gesamten Verkaufszyklus bis zum Geschäftsabschluss zusammenarbeiten.

Hauptpunkte des Partnerprogramms

- Registrierung von Geschäftsabschlüssen und gesicherte Margen
- Delinea Partner Portal
- VerkaufSales- und Technik Schulungen
- Informationsmaterialien für Verkauf und Marketing
- Hilfe bei der Lead-Generierung

Und, je nach Partnersstatus:

- Technische Schulung in Präsenz
- Ausbildung zum zertifizierten Berater/Consultant
- Eigener Partner-Manager



Werden Sie noch heute
unser Partner!

delinea.com/partners/partner-application

	Authorized Reseller	Certified Reseller	Technology Partner	Trusted Advisor
PROGRAMMVORTEILE				
VERTRIEBSUNTERSTÜTZUNG				
Zugriff auf das Partner Portal	✓	✓	✓	✓
NFR Software (Demo, nur für Testzwecke)	50 % Rabatt	GRATIS	GRATIS	
Software für den internen Gebrauch (Produktion, nicht für Demozwecke)	50 % Rabatt	50 % Rabatt	50 % Rabatt	
Vertriebstools und -support	✓	✓	✓	✓
Partner-Manager		✓	✓	
Zugriff auf das MSP-Programm		✓		
MARKETINGUNTERSTÜTZUNG				
Vermittlung qualifizierter Leads		✓		
Marketingtools und -support	✓	✓	✓	
Kooperatives Marketing und Support		✓	✓	
Individuell angepasste Webinare		✓	✓	
Marketingbudget		Enthalten	Enthalten	
Nennung im Partnerverzeichnis unter www.delinea.com	✓	✓		
GESCHÄFTSUNTERSTÜTZUNG				
Briefing für Führungskräfte		✓		
Deal Registration und gesicherte Margen	✓	✓		✓
Priority Pre-Sales Support und technischer Support		✓		
FÖRDERMASSNAHMEN				
Online-Sales- und technische Schulungen	✓	✓	✓	✓
Vor-Ort-Verkaufsschulung		Enthalten	Enthalten	
Individuell angepasste technische Schulung		Enthalten	Enthalten	
TEILNAHMEVORAUSSETZUNGEN				
ZERTIFIZIERUNG				
Sales Certification	1 Vertriebsmitarbeiter	2 Vertriebsmitarbeiter	1 Vertriebsmitarbeiter	Abhängig vom Beratungsmodell
Sales Engineer Certification	1 Techniker*	2 Techniker*	1 Techniker*	Abhängig vom Beratungsmodell
Secret Server Administrator Certification		1 Techniker		Abhängig vom Beratungsmodell
GESCHÄFTSVORAUSSETZUNGEN				
Bereitstellung von Produktdemos	✓	✓	✓	
Jährlicher Delinea-Umsatz	175.000 \$	350.000 \$		
Anzahl der Geschäftsabschlüsse pro Jahr	6 bis 10	> 10		
Geschäftsplan		✓		
Vierteljährliche Geschäftsanalysen		✓	✓	
Teilnahmekosten	0 \$	0 \$	5.000 \$	
Primärer Erwerbweg	über den Vertrieb**	über den Vertrieb**		

* Diese Personen dürfen nicht identisch sein mit den zertifizierten Vertriebsmitarbeitern
 ** Gilt für alle Regionen, in denen Delinea eine Distribution hat

