

La puissance d'un partenariat avec Veeam

Participez à notre programme partenaires spécifiquement conçu pour les fournisseurs de services d'infogérance et de cloud

Le marché des services IT évolue rapidement et compte de plus en plus d'acteurs. Pour les fournisseurs de services de cloud et d'infogérance (CSPs et MSPs), il y a urgence à maintenir leurs SLAs et à créer de nouveaux avantages concurrentiels. Avec Veeam®, vous trouverez non seulement des solutions innovantes, mais aussi un véritable partenaire qui vous aide à concevoir des services de protection des données générateurs de revenus.

Avantages partenaires pour votre activité de services

Des licences adaptées à votre activité

Attribution des licences : Vous détenez la licence au lieu de la revendre à vos clients

Déploiement flexible : Déployez la licence dans votre cloud, dans un autre cloud, ou même sur le site de votre client

Une tarification à l'utilisation : Le tarif de l'abonnement comprend des remises quantitatives pour des marges plus élevées

Utilisation NFR/interne : Les partenaires peuvent obtenir des clés NFR GRATUITES et des remises sur les licences à usage interne

Des solutions et un support exclusifs

Produits exclusifs pour les CSPs et les MSPs : Veeam offre des produits spécifiquement conçus pour ses partenaires fournisseurs de services

Support technique 24/7 : Bénéficiez d'un support Production intégral GRATUIT compris dans votre partenariat

Informations produits prioritaires : Dès que possible, les partenaires sont notifiés en priorité des fonctionnalités et de la disponibilité des produits

Support en architecte de solutions* : Forum en ligne réservé aux fournisseurs de services, documents de référence, architectes en solutions et plus encore !

Opportunités de commercialisation

Une opportunité commerciale majeure : Bénéficiez de l'accès à plus de 300 000 clients Veeam prêts à utiliser vos services

Un marché potentiel étendu : Veeam traite maintenant les workloads virtuels, physiques et cloud et répond à presque tous les besoins des clients

Modèles marketing et MDF* : Nous vous donnons accès à nos contenus, à nos campagnes et à des possibilités de financement pour gagner ensemble

Annuaire de services basés sur les solutions Veeam* : Cet outil de référencement GRATUIT met vos services en avant auprès de nos clients sur veeam.com

Une relation gagnante

Briefings et communications partenaires : Restez au fait des actualités les plus importantes de Veeam sur le portail Veeam ProPartner

Équipe commerciale dédiée : Une équipe qui comprend les besoins spécifiques de votre activité de services

Aide au développement commercial* : Si vous êtes partenaire Platinum, des équipes dédiées vous aident à commercialiser nos produits

Forums partenaires et groupes de consultation* : Restez dans la boucle grâce aux forums partenaires en ligne et hors ligne

* Cet avantage peut nécessiter un niveau de partenariat minimum. Consultez le [Guide du Programme VCSP](#) pour en savoir plus. Prêt à commencer ? Rejoignez le programme partenaires Veeam Cloud & Service Provider (VCSP) ! L'adhésion est gratuite, sans obligation d'achat. [Inscrivez-vous en ligne](#) pour profiter de vos avantages de partenaire dès aujourd'hui !

Le meilleur avantage pour nos partenaires : zéro concurrence de la part de Veeam

Veeam ne fournit pas ses propres services de cloud ou d'infogérance. Au lieu de cela, nous comptons sur nos partenaires pour les fournir à nos clients conjoints. Chez Veeam, votre réussite est véritablement indissociable de notre mission.