

# Vorteile einer Partnerschaft mit Veeam

## Werden Sie Mitglied bei unserem Partnerprogramm für Cloud- und Managed Serviceprovider

Aufgrund der rasanten Entwicklung des Markts für IT-Services und der wachsenden Zahl von Anbietern ist es für Cloud- und Managed Serviceprovider (CSPs und MSPs) wichtiger denn je, SLAs zuverlässig einzuhalten und sich Wettbewerbsvorteile zu verschaffen. Mit Veeam® profitieren Sie nicht nur von innovativen Lösungen, sondern von einem kompetenten Partner, der Sie bei der Bereitstellung profitabler Datensicherungsservices unterstützt.

### Vorteile einer Partnerschaft für Ihr Service-Business

#### Lizenzierungsoptionen, die auf Ihre Anforderungen ausgerichtet sind

**Besitz der Lizenz:** Sie sind Lizenznehmer, anstatt die Lizenz an Ihre Kunden weiterzuverkaufen.

**Flexible Bereitstellung:** Stellen Sie die Lizenz in Ihrer Cloud-Umgebung, in einer anderen Cloud oder auch in der Umgebung Ihres Kunden bereit.

**Nutzungsbasierte Abrechnung:** Mietlizenzen mit Mengenrabatten für höhere Margen

**NFR-Lizenzen/Lizenzen zur internen Nutzung:** Partner können KOSTENLOSE NFR-Schlüssel anfordern und erhalten einen Preisnachlass auf Lizenzen zur internen Nutzung.

#### Exklusive Lösungen und umfassender Support

**Exklusive Produkte für CSPs und MSPs:** Veeam bietet exklusive Produkte an, die speziell für Serviceprovider entwickelt wurden.

**Technischer 24.7.365 Support:** KOSTENLOSER, umfassender Production-Support im Rahmen Ihrer Partnerschaft

**Vorab-Produktinformationen:** Nach Möglichkeit informieren wir unsere Partner vorab über neue Produkt-Features und deren Verfügbarkeit.

**Unterstützung beim Lösungsdesign:**\* Spezielles Online-Forum für Serviceprovider, Referenzdokumente, Unterstützung durch Solution Architects und vieles mehr!

#### Go-to-market opportunities

**Großes Marktpotenzial:** Präsentieren Sie Ihr Angebot den mehr als 300.000 Veeam-Kunden, die an innovativen Services interessiert sind.

**Erweiterter Zielmarkt:** Veeam unterstützt nun virtuelle, physische und cloudbasierte Workloads und deckt so nahezu sämtliche Kundenanforderungen ab.

**Marketing-Templates und PMDF:**\* Sie erhalten Zugriff auf unsere Inhalte und Kampagnen sowie unter bestimmten Voraussetzungen finanzielle Unterstützung, damit wir gemeinsam erfolgreich sein können.

**Verzeichnis der Veeam Cloud- und Serviceprovider:**\* Über dieses KOSTENLOSE Verzeichnis können Sie Ihre Services direkt auf unserer Website präsentieren.

#### Unterstützung für Partner

**Briefings und Informationen für Partner:** Halten Sie sich über das Veeam ProPartner-Portal über neue, innovative Lösungen von Veeam auf dem Laufenden.

**Engagiertes Vertriebsteam:** Ein Team, das die besonderen Anforderungen Ihres Service-Business genauestens kennt.

**Business Development Support:**\* Platinum-Partner werden von unseren Teams bei der Vermarktung ihrer Services unterstützt.

**Partner-Foren und Advisory Councils:**\* Nutzen Sie unsere Online- und Offline-Foren, um sich mit anderen Partnern und Veeam-Experten auszutauschen und Feedback zu geben.

#### Und der größte Vorteil für Partner: Keine Konkurrenz durch Veeam

Veeam bietet selbst keine Cloud- oder Managed Services an. Wir setzen voll und ganz auf unsere Partner, die unseren gemeinsamen Kunden einen Mehrwert bieten.

Die Erreichung unserer Ziele hängt entscheidend vom Erfolg unserer Partner ab.

\*Unter Umständen wird ein bestimmtes Partnerlevel vorausgesetzt. Der [Leitfaden zum VCSP-Programm](#) enthält weitere Informationen hierzu. Sind Sie bereit? Werden Sie Mitglied beim Veeam Cloud- und Serviceprovider-Programm (VCSP)! Die Teilnahme am VCSP-Programm ist kostenlos – ohne jede Kaufverpflichtung. [Melden Sie sich online an](#), um umgehend von den Vorteilen unseres Partnerprogramms zu profitieren!

[www.propartner.veeam.com](http://www.propartner.veeam.com)