

Vorteile einer Partnerschaft mit Veeam

Werden Sie Mitglied bei unserem Partnerprogramm für Cloud- und Managed Serviceprovider

Aufgrund der rasanten Entwicklung des Markts für IT-Services und der wachsenden Zahl von Anbietern ist es für Cloud- und Managed Serviceprovider (CSPs und MSPs) wichtiger denn je, SLAs zuverlässig einzuhalten und sich Wettbewerbsvorteile zu verschaffen. Mit Veeam® profitieren Sie nicht nur von innovativen Lösungen, sondern von einem kompetenten Partner, der Sie bei der Bereitstellung profitabler Datensicherungsservices unterstützt.

Vorteile einer Partnerschaft für Ihr Service-Business

Lizenzierungsoptionen, die auf Ihre Anforderungen ausgerichtet sind

Besitz der Lizenz: Sie sind Lizenznehmer, anstatt die Lizenz an Ihre Kunden weiterzuverkaufen.

Flexible Bereitstellung: Stellen Sie die Lizenz in Ihrer Cloud-Umgebung, in einer anderen Cloud oder auch in der Umgebung Ihres Kunden bereit.

Nutzungsbasierte Abrechnung: Mietlizenzen mit Mengenrabatten für höhere Margen

NFR-Lizenzen/Lizenzen zur internen Nutzung: Partner können KOSTENLOSE NFR-Schlüssel anfordern und erhalten einen Preisnachlass auf Lizenzen zur internen Nutzung.

Exklusive Lösungen und umfassender Support

Exklusive Produkte für CSPs und MSPs: Veeam bietet exklusive Produkte an, die speziell für Serviceprovider entwickelt wurden.

Technischer 24.7.365 Support: KOSTENLOSER, umfassender Production-Support im Rahmen Ihrer Partnerschaft

Vorab-Produktinformationen: Nach Möglichkeit informieren wir unsere Partner vorab über neue Produkt-Features und deren Verfügbarkeit.

Unterstützung beim Lösungsdesign:* Spezielles Online-Forum für Serviceprovider, Referenzdokumente, Unterstützung durch Solution Architects und vieles mehr!

Go-to-market opportunities

Großes Marktpotenzial: Präsentieren Sie Ihr Angebot den mehr als 300.000 Veeam-Kunden, die an innovativen Services interessiert sind.

Erweiterter Zielmarkt: Veeam unterstützt nun virtuelle, physische und cloudbasierte Workloads und deckt so nahezu sämtliche Kundenanforderungen ab.

Marketing-Templates und PMDF:* Sie erhalten Zugriff auf unsere Inhalte und Kampagnen sowie unter bestimmten Voraussetzungen finanzielle Unterstützung, damit wir gemeinsam erfolgreich sein können.

Verzeichnis der Veeam Cloud- und Serviceprovider:* Über dieses KOSTENLOSE Verzeichnis können Sie Ihre Services direkt auf unserer Website präsentieren.

Unterstützung für Partner

Briefings und Informationen für Partner: Halten Sie sich über das Veeam ProPartner-Portal über neue, innovative Lösungen von Veeam auf dem Laufenden.

Engagiertes Vertriebsteam: Ein Team, das die besonderen Anforderungen Ihres Service-Business genauestens kennt.

Business Development Support:* Platinum-Partner werden von unseren Teams bei der Vermarktung ihrer Services unterstützt.

Partner-Foren und Advisory Councils:* Nutzen Sie unsere Online- und Offline-Foren, um sich mit anderen Partnern und Veeam-Experten auszutauschen und Feedback zu geben.

Und der größte Vorteil für Partner: Keine Konkurrenz durch Veeam

Veeam bietet selbst keine Cloud- oder Managed Services an. Wir setzen voll und ganz auf unsere Partner, die unseren gemeinsamen Kunden einen Mehrwert bieten.

Die Erreichung unserer Ziele hängt entscheidend vom Erfolg unserer Partner ab.

*Unter Umständen wird ein bestimmtes Partnerlevel vorausgesetzt. Der [Leitfaden zum VCSP-Programm](#) enthält weitere Informationen hierzu. Sind Sie bereit? Werden Sie Mitglied beim Veeam Cloud- und Serviceprovider-Programm (VCSP)! Die Teilnahme am VCSP-Programm ist kostenlos – ohne jede Kaufverpflichtung. [Melden Sie sich online an](#), um umgehend von den Vorteilen unseres Partnerprogramms zu profitieren!

www.propartner.veeam.com